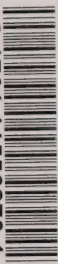


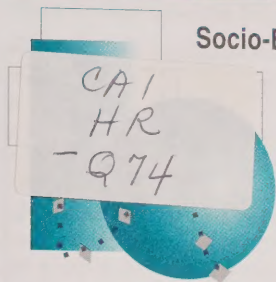
CA1
HR
- Q74

V. 3, No. 1
(Summer 2002)

3 1761 11556870 1



Quarterly Labour Market and Income Review



Quarterly Labour Market and Income Review

Current Labour Market Conditions and Outlook

By Christian Dea, Bob Dugan, Stan Kustec, and Mario Lapointe

The US economy is gathering momentum after a period of weakness

There was a simultaneous slowdown in economic activity in all of the world's major economies in 2001. The United States went into recession in March 2001, a situation that was exacerbated by the terrorist attacks of September 11th. However, the recession appears to be over, thanks to a combination of accommodating monetary policy, tax cuts, and increased government spending (particularly on security). Interest rate-sensitive sectors of the economy are leading the way out of the downturn as they respond to substantial rate cuts put into place since January 2001. Indeed, after only one quarter of negative growth, the US economy bounced back and in the first quarter of 2002 experienced strong above-potential growth.

CONTENTS

Current Labour Market Conditions and Outlook

- The US economy is gathering momentum after a period of weakness
- Strong growth in the first quarter of 2002 is evidence that the Canadian economy has bounced back
- Conditions in the Canadian labour market are improving as strong employment growth chips away at the unemployment rate
- What impact has the economic slowdown had on occupations in the most affected industries?

Labour Market Spotlight

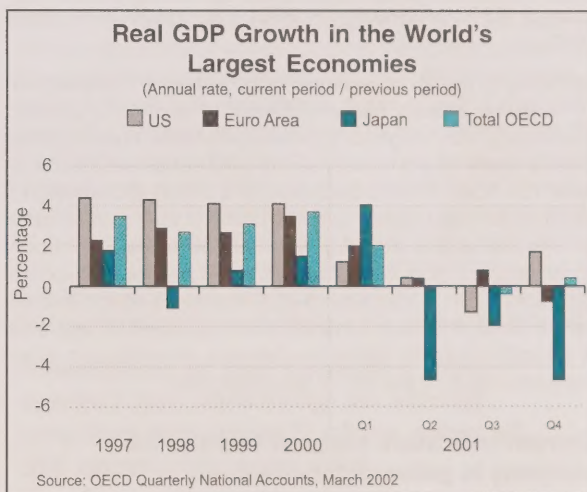
- Employment, unemployment, women, youth, older workers

Labour Market Letters

- Investing in our youth for a skilled workforce
- The 1990s have been difficult for recent immigrants in the Canadian labour market

A simultaneous slowdown in the world's major economies depressed global economic growth in 2001

The first half of 2001 saw a marked slowdown in global economic growth. Unlike the previous downturn, which had taken place in the wake of the Asian economic and financial crisis in 1998, the recent slowdown affected the world's major economies simultaneously. Japan, whose economy has been stagnant through much of the past decade, fell into recession early in 2001. The big economies of Europe, including Germany, France, and the United Kingdom, also weakened considerably. Most importantly for Canada, the US economy began to falter late in 2000 and continued to deteriorate in 2001.



The slowdown was particularly severe in the United States, where the economy went into recession in March 2001

In the United States, the trouble began in the high-technology industries, which, until August 2000, had been one of the main drivers of growth in the manufacturing sector. Rising

interest rates, coupled with the downward adjustment in expectations regarding the return on investments in communication and information technologies, brought on the implosion of the high-technology sector and set off a contraction in US manufacturing output. This, in turn, had adverse effects on corporate profits, investment, and stock market wealth, and led to a slowdown in business investment growth. In addition, as firms adjusted to weaker domestic demand, they began to scale back production during the second half of 2000 in order to bring inventories down to a more desirable level. The US economy continued to deteriorate through the first three quarters of 2001.

The terrorist attacks on the United States intensified the downturn in the economy, causing consumer and business confidence to deteriorate. The fall in consumer confidence was reflected in the relatively weak growth in consumer spending during the third quarter of 2001. Consumer spending on durable goods was particularly hard-hit. Business spending remained weak after September 11th, given the drop in business confidence. Exports and imports also fell substantially, reflecting the increased border security, which interrupted the flow of goods into and out of the United States.

Monetary and fiscal policymakers have been active in trying to engineer a recovery

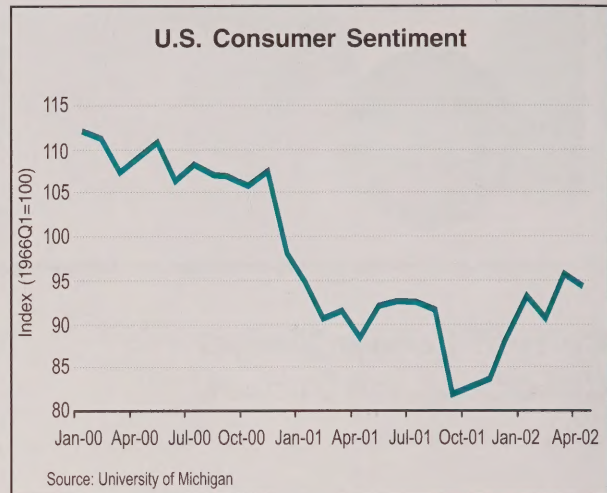
In response to the September 11th attacks, the Federal Reserve directly injected large amounts of liquidity into the financial system. Additionally, the Fed has cut interest rates aggressively over the past 15 months. The current target of 1.75% for the Fed Funds rate is 475 basis points below its value of 6.5% on January 1st, 2001 - the lowest level since 1962.

Spending by the US government in the wake of the September 11th terrorist attacks has contributed to economic growth. Specifically, the Congress approved \$40 billion in emergency relief to shore up the military and rebuild devastated areas of New York City. It also approved \$15 billion (consisting of \$5 billion in direct grants and \$10 billion in loan guarantees) to help the airline industry weather the crisis. Although consideration of a broad expenditure program to boost economic activity ended when the US recovery became evident early in 2002, the Bush Administration has asked for approval of an additional \$27 billion for defence, security and other expenditures over the rest of the fiscal year.

Current indicators suggest that the US economy is gathering momentum

After contracting by 1.3% during the third quarter of 2001, US real GDP rebounded in the fourth quarter and expanded by 1.7% at annual rates. The preliminary estimate for GDP growth for the first quarter of 2002 suggests that the economy lurched ahead, growing at a 5.6% annualized pace. Following a year of falling employment, there was a slight improvement in labour market conditions in April, with non-farm payroll employment rising by 43,000 (less than 0.1%). The Conference Board's leading index, which is made up of 10

indicators that provide reliable signals of future economic growth, rose by 0.1% in March. Between September 2001



and March 2002, the leading index increased by 2.9%, with all 10 components advancing.

Confidence indicators recently began to bounce back. Both the Conference Board and University of Michigan surveys of consumer attitudes have shown a rise in recent months, with substantial increases being recorded in March. While the Michigan survey's April results show a slight setback in consumer sentiment, levels remain above those that prevailed through most of 2001. Positive consumer sentiment has also been reflected in retail sales, which rose in March. Another sector benefiting from this improvement in confidence - and from low interest rates - is the housing market. Although housing starts and building permits suffered a setback in March, the level of activity remains very strong.

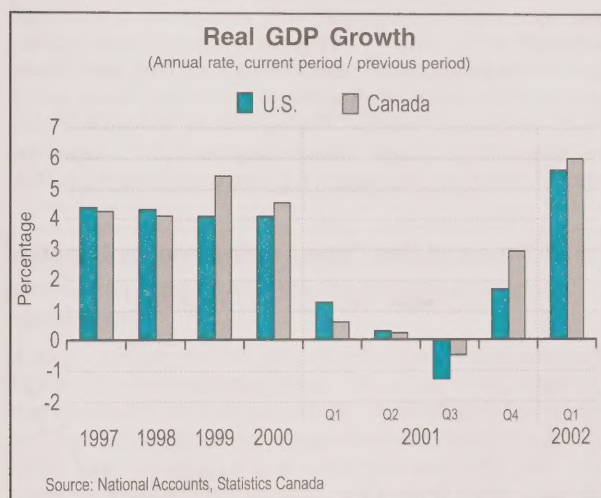
In previous downturns, the available indicators would have been enough to prompt increases in the US key interest rates. Final demand has been strengthening in recent months with consumer spending holding up well. But given that the nature of the recovery is not clear at this point, especially with the weakness in business investment, the US Federal Reserve is holding off on unwinding the monetary stimulus in the economy.

Strong growth in the first quarter of 2002 is evidence that the Canadian economy has bounced back

Well-timed tax cuts and aggressive interest rate reductions helped the Canadian economy weather the downturn last year. Growth in Canada is recovering and employment growth has been robust. Strong economic fundamentals and accommodating monetary and fiscal policies should help sustain the recovery as it becomes more broadly-based.

Falling demand for Canada's exports has slowed the economy's growth, but the slump is milder than in the United States

Given the strong economic fundamentals that prevailed, there was no overwhelming, "made in Canada" cause for the slowdown in this country. Rather, the current downturn was imported from our neighbours through falling US demand for our exports. Exports had been an important contributor to GDP growth in the late 1990s and in 2000. However, as the US economy slowed down, so did demand for Canadian exports. Indeed, since the fourth quarter of 2000, the volume of exports has been decreasing, having a direct impact on Canada's economic performance. The weakness in exports was mirrored in business investment in machinery and equipment, which fell sharply, reflecting a substantial decay in business confidence and weaker corporate profits, particularly in the high-technology sector. A parallel decline also occurred in imports of machinery and equipment during these quarters. As a result, Canada's economy also slowed down, but not as dramatically as in the United States. Indeed, since the second quarter of 2000, the quarter before the US economy began to falter, Canadian real GDP has expanded by 4.1%, compared to only 2.7% in the United States.



Accommodating monetary and fiscal policies have bolstered domestic demand

On the positive side, the interest rate-sensitive sectors of the economy, such as the housing market and household purchases of durable goods, have responded to the large cuts in interest rates over the past 15 months. Since the beginning of January 2001, the Bank of Canada has lowered interest rates by a total of 375 basis points. On April 16th 2002, however, the Bank raised interest rates by 25 basis points. While this is only a small increase, it nevertheless signals that the Bank of Canada is convinced that the economy has emerged from its period of weakness and that appropriate action is now required in order to prevent the economy from overheating in 2003.

Consumer spending has also been buoyed by significant tax relief. In the February 2000 budget and the October 2000 economic statement, the federal government committed itself to a \$100 billion tax cut that will be fully implemented by the 2004/05 fiscal year. Government spending has grown at an average annualized rate of 2.2% since the third quarter of 2000.

A number of indicators point to a burgeoning recovery in Canada

As in the United States, a number of indicators suggest that Canada's economy is gathering momentum. First and foremost, Canada's economy experienced robust growth in the first quarter of 2002, expanding by 6.0% at annual rates. Construction activity in the residential sector is strong, as shown by building permits and housing starts in recent months. Sales of new automobiles continue to benefit from attractive purchase incentives. For 2001 sales were up 0.7% from 2000, the previous record year. Unit sales of motor vehicles in the first two months of 2002 are up 16.7% from their levels in the corresponding period of 2001. Forward-looking indicators are also promising. Statistics Canada's composite index, a leading indicator of economic activity, continued to improve in February 2002, rising by 1.1% – its seventh consecutive increase and the largest gain since May 1987.

These indicators support the growing consensus among forecasters that Canada's economy is poised to rebound in 2002. According to Consensus Economics, GDP is expected to grow by 3.0% in 2002. However, a sustained period of recovery hinges on consumer spending remaining strong and on healthy growth in the United States, which will boost demand for Canada's exports and improve our trade balance. The sustainability of consumption is less certain, given that its recent strong performance has relied mainly on sales of motor vehicles and new homes, some of which were likely planned purchases brought forward by low interest rates; this could take some of the steam out of future gains. Consumer expenditures would need to be more broadly based to sustain economic growth in the future. Most private sector forecasters do not think that business investment will pick up significantly until 2003. This is corroborated by Statistics Canada's Survey of Private and Public Investment Intentions, which suggests that capital investment will fall by 1.6%, on average, in 2002.

Conditions in the Canadian labour market are improving as strong employment growth chips away at the unemployment rate

The economic slowdown in both Canada and the United States caused labour market conditions to deteriorate. Fortunately, Canadian employment continued to grow throughout 2001 and into 2002. In recent months the unemployment rate has started to fall. In the United States, workers have not been so fortunate, as a rising unemployment rate was accompanied by falling employment. The weak US economy has resulted in job losses in Canada's export-oriented industries such as computer and electronic product and transportation equipment manufacturers. Labour market conditions in Canada also deteriorated for low-skilled workers and younger workers.

Despite the weaker economic growth, employment in Canada has continued to rise...

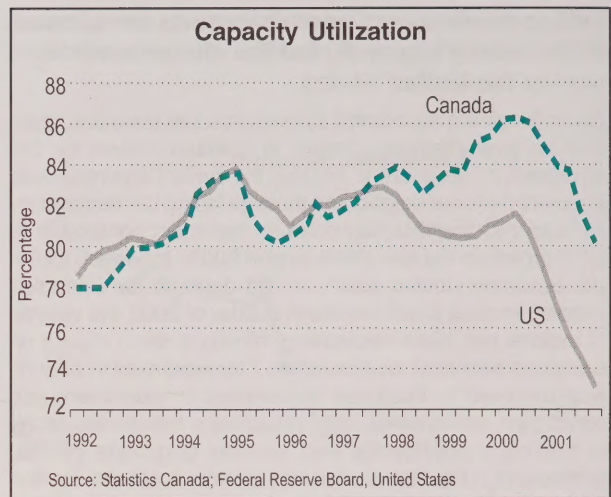
Despite the slowing economy and softer domestic and foreign demand, employment in Canada has continued to grow. The pace of growth picked up considerably in the early months of 2002. Since the start of the year, more than 206,000 net new jobs were created – a 4.2% increase at annual rates. As a result, the unemployment rate has fallen from its peak of 8% in December 2001 to 7.6% in April 2002.

...outperforming employment growth in the United States

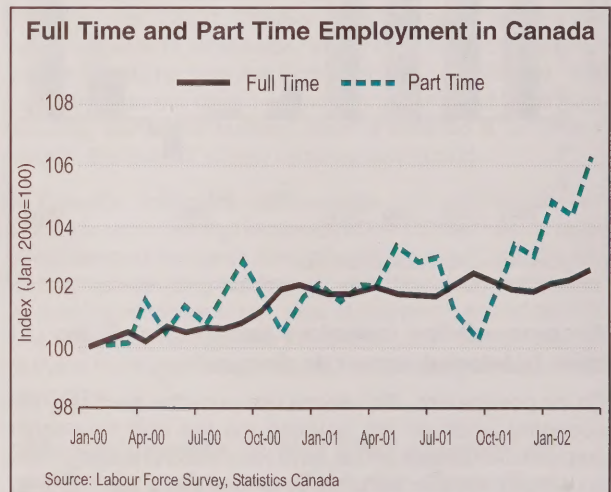
The Canadian labour market has weathered the downturn much better than its US counterpart. Job losses in the United States were significant throughout 2001: since the beginning of 2001, employment fell by 1.1 million – a decline of 0.9%. This weakness was concentrated in the manufacturing sector, where 1.5 million jobs disappeared during the period. As a result, the unemployment rate, which stood at 4.2% at the beginning of 2001, had climbed to 6.0% by April 2002. Accordingly, the difference in the unemployment rate between Canada and the US stands at 1.6 percentage points – a level not observed since June 1982. This difference is expected to widen as the US recovery progresses.



Two factors contributed to the poor performance of US employment relative to Canada's in the recent economic downturn. First, as already mentioned, the slump began earlier and has been more severe in the United States than in Canada. The second factor has to do with the behaviour of firms. When faced with lower demand for their products, firms will reduce the level of their output to reflect the new market conditions. The only way to do this in the short term is to cut back on their use of labour, which in turn will lower their capacity utilization.



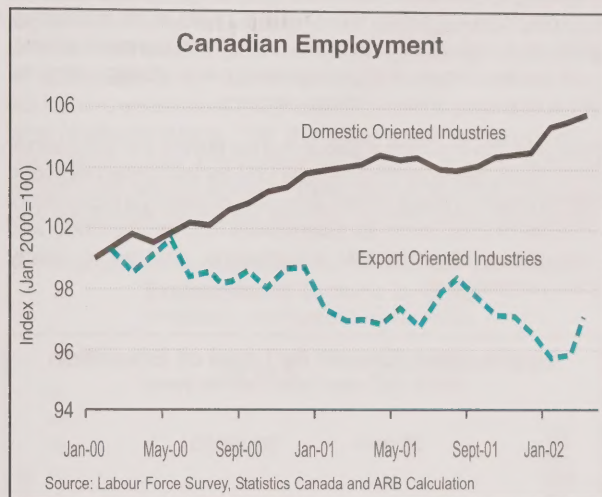
Capacity utilization has fallen by about equal amounts in Canada and the United States over the past year and a half. How can it be, then, that Canadian employment has continued to grow while it has decreased in the United States? The answer is that in Canada over the past year, most of the rise has been in part-time employment. As a result, even though employment has been growing, the number of hours worked per employee has actually declined over the past year. Hours worked have also been dropping in the United States, but by much less than in Canada. The fall in hours worked in the US reflects both rising part-time employment (3.7% since the start of 2001) and decreasing full-time employment (-2.4%).



¹ Export-oriented industries produce goods and services consumed mainly in other countries, such as the United States. They include, among others, all primary sectors as well as manufacturers of paper, wood, petroleum, coal, primary- and fabricated-metal products, and computer and electronic products.

Export-oriented industries have felt the impact of a slower growing world economy

While the Canadian economy continued to create jobs during the recent downturn, a diverging trend emerges when we distinguish between domestic- and export-oriented industries.¹ Employment in Canada's domestic-oriented industries continued to grow in the midst of the global economic turmoil, but the reverse occurred in export-oriented industries, where employment has fallen since the summer of 2000. This development illustrates one of the main channels through which a slump originating in one of our trading partners can spread to the Canadian economy.

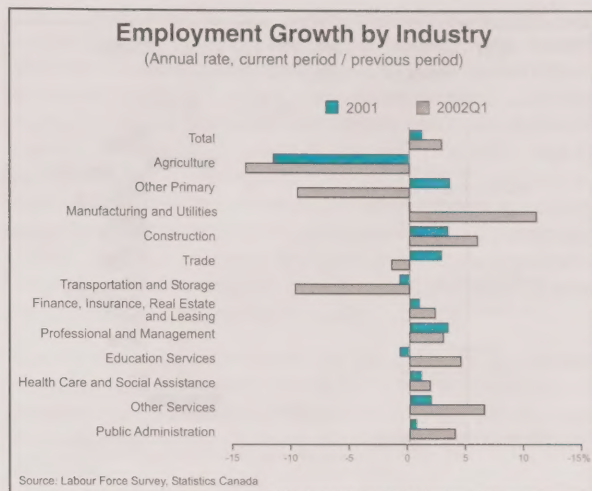


Manufacturing employment rebounds as the economy recovers from the recent economic slowdown

A large number of Canada's export-oriented industries are found in the manufacturing sector. Therefore, it's not surprising that the slowdown in economic activity resulted in substantial employment losses in some manufacturing industries during 2001, such as producers of computers and other electrical products and of motor vehicles and related parts. Overall, manufacturing employment was flat in 2001 as the weakness in autos and computers was offset by employment gains in other industries such as garments and clothing, metal fabrication and aircraft and parts manufacturing. On a positive note, manufacturing employment rebounded strongly in the first quarter of 2002. Nevertheless, employment in these industries remains below the levels recorded during 2000.

Transportation services are also a key export-oriented industry. Increased concerns about security have had a negative impact on air travel (both business and personal), causing many air carriers to lay off a significant number of workers. Weaker economic activity has had a negative impact on bulk freight shipments between Canada and the United States while increased security measures at Canada/US border crossings

during the final quarter of 2001 had a negative impact on truck transportation services. This weakness continued to be reflected in the employment numbers in these industries for the first quarter of 2002.



The labour market situation in agriculture is largely unrelated to the current economic slowdown. Employment in this sector has been decreasing since 1998, when over 425,000 people were employed in the industry. The latest figures suggest that there are just over 300,000 people employed in agriculture now. Employment in other primary sectors has also weakened considerably. This reflects, in large part, falling employment in the forestry industry as a result of weaker demand due to the imposition of duties by the United States on Canadian softwood lumber exports.

On the positive side, a number of industries have continued to be more sheltered from the slowing economy; in particular, industries that depend on consumer spending and on the government have done well. Tax cuts and lower interest rates have kept consumer spending and the housing market strong. As a result, employment growth in trade and construction has been robust. Employment in retail trade suffered a setback in the first quarter of 2002, due to weakness in December and January, but a strong rebound in March suggests that the setback was only temporary. Industries dependent on government spending, such as public administration, health care and education, created jobs in the first quarter. This reflects increased public spending on high-priority items, which has been made possible by the budget surpluses of recent years.

Employment growth improved in most occupations early in 2002, but employment continues to languish in primary sector occupations



Employment in occupations unique to primary industries fell dramatically in 2001 and continues to be weak in the first quarter of 2002. Much of the weakness is found in agricultural occupations, such as contractors, operators and supervisors in agriculture, horticulture and aquaculture, and agriculture and horticulture workers, for whom employment in 2001 fell by 12% and 6%, respectively. Workers in the forestry industry, such as logging and forestry workers and primary production labourers, also experienced significant employment declines.

Labour market conditions in sales and service occupations deteriorated in the first quarter of 2002 after strong employment growth last year. The fall in the rate of employment growth reflects weakness in December and January. Employment growth has since rebounded in these occupations.

The building boom in recent years has generated employment gains among trades people and among transport and equipment operators. Trades people such as carpenters, cabinetmakers, masons and plasterers, in particular, have benefited. These gains, however, were partially offset by employment losses in transport and equipment operators, such as motor vehicle and transit drivers and train crew operating occupations.

Mirroring the experience of the manufacturing sector, employment in occupations unique to processing, manufacturing and utilities was down slightly in 2001 and rebounded strongly in the first quarter of 2002. The rebound in the first quarter benefited mainly supervisors and assemblers in manufacturing.

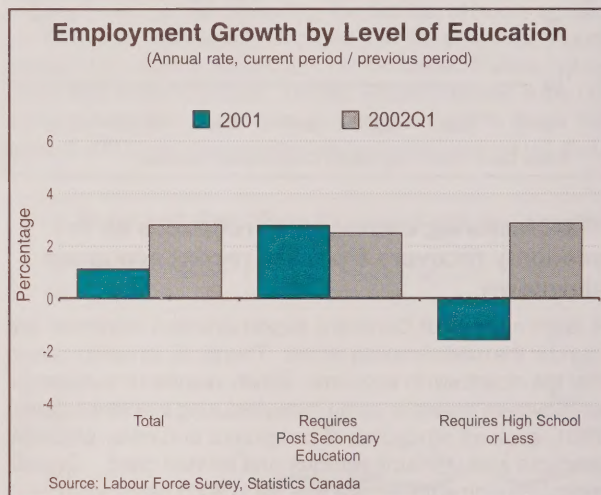
Growth in the government sector has boosted employment opportunities in occupations linked to the health sector and to social sciences, education, government services and

religion. Growth in these occupations was fairly strong in 2001 and has strengthened in the first quarter of 2002.

Lower-skilled workers were most affected by the economic slowdown

Over the past decade, the continued expansion of the knowledge-based economy has resulted in substantial growth in occupations that require higher levels of education and training - a trend that continued into the first quarter of 2002. The economic slowdown had a definite effect on lower-skilled occupations, which are often the most vulnerable in economic downturns. In 2001, employment in occupations generally requiring a high school diploma or less decreased by 1.6%. The negative impact on low-skilled workers is not surprising, given that industries that experienced employment losses, such as the primary and transportation and storage sectors, hire a high proportion of these workers.

However, the improving labour market during the first quarter of 2002 has generated some new jobs for low-skilled workers. Employment in occupations generally requiring a high school diploma or less, such as assemblers in manufacturing and clerical and administrative occupations, shot up by nearly 2.9% (annualized).

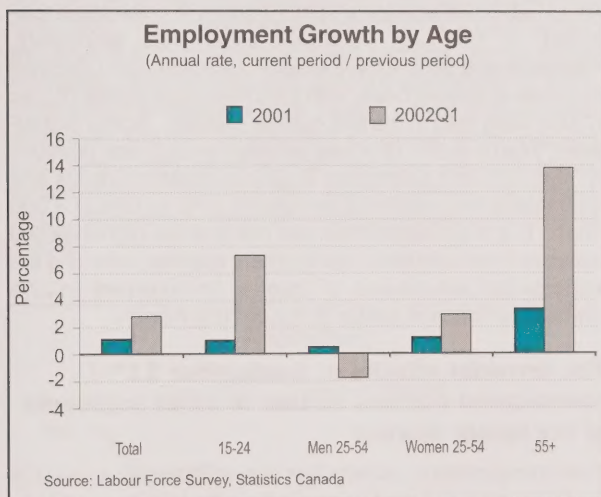


Young workers quickly benefitted from the strong labour market performance

Youth employment is particularly prone to cyclical swings. After slowing down to 1.0% in 2001 from a pace of 3.7% in 2000, youth employment growth strengthened dramatically with the rebound in economic activity in the first quarter of 2002. Young workers, many of whom are found in lower-skilled occupations and who are the workers with the least seniority and experience, are often the first to be laid off during downturns and the last to benefit during economic recoveries. However, the recent slowdown was mild, and employment continued to grow. As a result, a large supply of unemployed labour did not accumulate, and young workers have been quick

to benefit from the rebound in the first quarter. Strong employment growth for young people in sales and service occupations such as cashiers, waiters and sales clerks was observed in the first quarter. Jobs for youths were also created in construction and in clerical occupations.

Employment gains for core-age workers (aged 25 to 54) averaged about 0.8% in 2001. Due to the sluggish employment growth, their unemployment rate rose steadily from 5.9% in January 2001 to 7% by December. Despite continued weak employment growth in the first quarter of 2002, the rate had fallen back to 6.6% by March 2002. By comparison, as recently as May 2000, the unemployment rate for these workers was 5.5%, its lowest level in nearly 20 years. The experience of men and women in the core-age group diverged somewhat in the first quarter of 2002. Growth in occupations in administration, health services, social science and education, which have a higher proportion of female workers, was relatively strong. On the other hand, employment in occupations that predominantly employ males, such as farmers and forestry workers, trades people, and transportation and equipment operators, fell dramatically during that period.



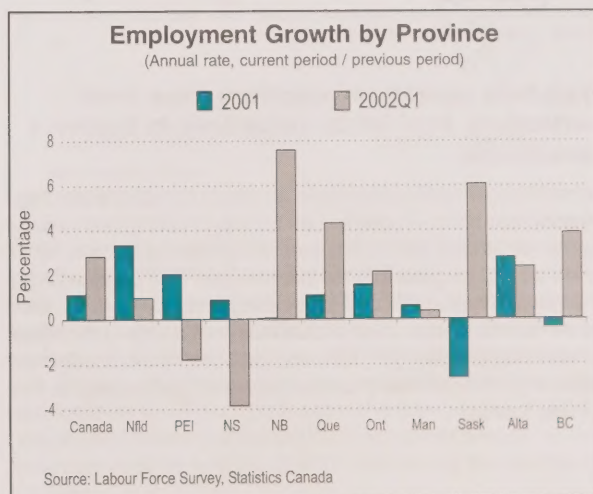
Older workers, unlike young and core-age workers, have been virtually untouched by the economic slump. Employment growth in this group slowed down in 2001 compared to recent years, but remained quite strong at 3.3%. During the first quarter of 2002, employment for older workers exploded, growing 13.8% at annualized rates. This is not so surprising given that much of the employment growth in the quarter was in occupations that require more seniority or that tend to employ older workers - managers, professional occupations in business and finance, and contractors and supervisors in trades and transport. Many older workers also accepted positions as teachers and professors and in sales and service occupations.

Mirroring the experience at the national level, employment growth slowed down in most provinces in 2001, with an uneven recovery in 2002

Slower employment growth at the national level in 2001 was mirrored at the provincial level. In all provinces except Newfoundland and Alberta, employment growth slowed down compared to 2000. In Alberta and Newfoundland, activities related to oil and gas extraction contributed to employment growth. The weakest employment growth in 2001 was in Saskatchewan, reflecting falling employment in agriculture, and in British Columbia, where the forestry and logging industry has suffered as a result of US protectionism. In Quebec and Ontario, the weaker employment growth reflects sluggishness in the manufacturing sector, brought on by the weakening of the North American economy in 2001.

The dramatic improvement in the Canadian labour market observed during the early months of 2002 was reflected in employment gains in a number of provinces, notably New Brunswick, Quebec, Ontario, Saskatchewan and British Columbia.

In British Columbia the manufacturing sector was a key creator of jobs in the first quarter. The provincial labour market also got a boost from strong employment growth in health care and social assistance, and in the accommodation and food service industries. In New Brunswick, job gains were spread across a variety of service industries, including health care and social assistance, transportation and warehousing, accommodation and food services, and public administration. In Quebec, employment growth reflected strength in the retail and wholesale trade industry, in manufacturing and in finance, insurance, real estate and leasing industries. The health care and social assistance industry accounted for nearly half the new jobs that appeared in Saskatchewan during the first quarter of 2002. The retail and wholesale trade and manufacturing industries also contributed to job creation.



What impact has the economic slowdown had on occupations in the most affected industries?

The majority of job losses since the beginning of 2001 have been concentrated in four industries - computer and electronic product manufacturers, air transportation, agriculture, and logging and forestry. Moreover, lower-skilled occupations in these industries have had to endure most of the job losses. People employed in these occupations are usually the first to be laid off during economic downturns and their unemployment spells usually last longer, as they are generally less mobile. This could be a problem if recovery in these industries takes longer to materialize, which may be the case for labour markets in agriculture and, potentially, in the logging and forestry sector.

Although total employment in Canada has continued to increase throughout 2001 and into 2002, some industries have suffered from the economic slowdown. This was evident in computer and electronic product manufacturing, air transportation, agriculture and logging and forestry, which have all experienced significant employment losses. An examination of the occupational structure of these industries shows that, apart from agriculture, all have a higher-than-average proportion of low-skilled workers. In the overall economy, about 42% of all occupations are considered low-skilled (requiring a high school diploma or less).

Skills Distribution of Employment, by Industry (Percent)

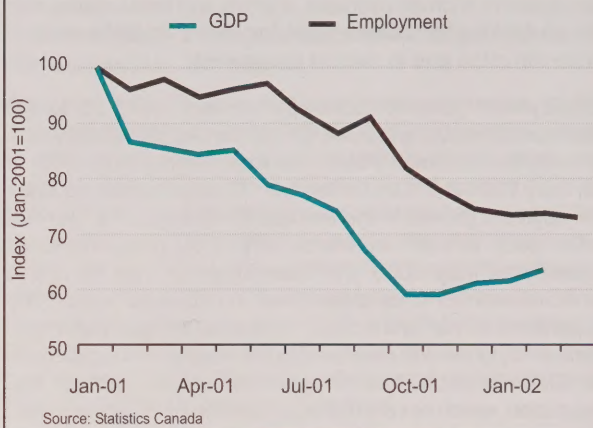
	Higher-Skilled	Lower-Skilled
All Industry	58	42
Agriculture	65	35
Logging and Forestry	56	44
Electrical and Electronic Product	51	49
Air Transportation	49	51

Source: Labour Force Survey, Statistics Canada

High-tech equipment suppliers have been particularly hard hit by reductions in business investment

In computer and electronic products manufacturing, overinvestment in information and communication technology equipment in the late 1990s and rising interest rates in 2000 were largely responsible for the collapse that began during the second half of 2000. Plummeting corporate profits and, more recently, the erosion of business confidence in the wake of the September 11th terrorist attacks have weakened spending on machinery and equipment, particularly in the United States.

Computer & Electronic Product Manufacturing

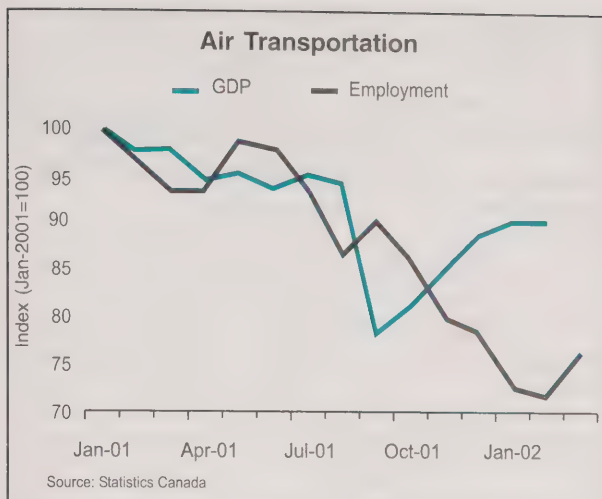


Close to 40,000 jobs have been lost since the first quarter of 2001 (a decrease of 25.2%) making this sector the hardest hit by the economic downturn within manufacturing industries. About half of the workforce in this industry is considered low-skilled. In particular, electronics assemblers, fabricators, inspectors and testers have experienced significant declines on a year-over-year basis, with 25% fewer jobs (a loss of over 12,000 jobs) than in the first quarter of 2001. Some higher-skilled jobs have also disappeared over the past year: positions for electrical and electronics engineering technologists and technicians have declined by roughly 20% (a loss of 8,000 jobs). It is important to note that many of the higher-skilled positions have only been lost in recent months, reflecting the anticipated weakness of capital investment in the telecommunications sector in the coming months.

The terrorist attacks of September 11th complicated matters further in other segments of the labour market

In air transportation, activity has slowed down as a result of the September 11th attacks and of the general deterioration in economic conditions in both Canada and the United States. While output in this industry has recovered somewhat, domestic and international air travel is significantly reduced, and airlines are still operating well below capacity.

Employment is down 18,000 since the first quarter of 2001, with 13,000 of the losses being recorded since September 11th. About half of the workforce in this industry is considered low-skilled, consisting of occupations that are concentrated in travel and accommodation (such as travel counsellors, flight attendants, airline service agents and hotel desk clerks). Overall, these lower-skilled occupations have seen a decline of 20,000 workers (24%) since the first quarter of 2001, especially among travel agents and flight attendants.



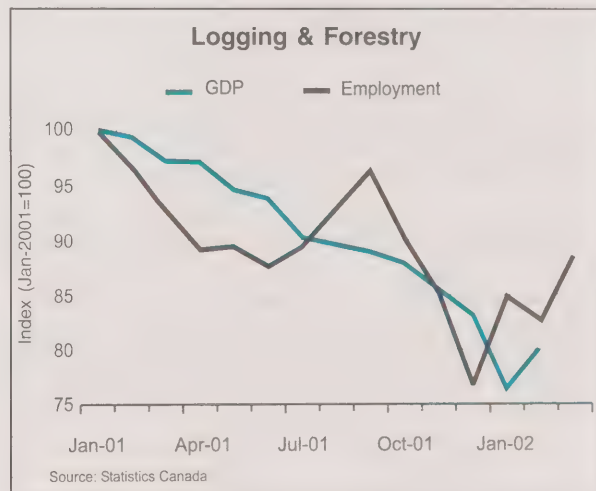
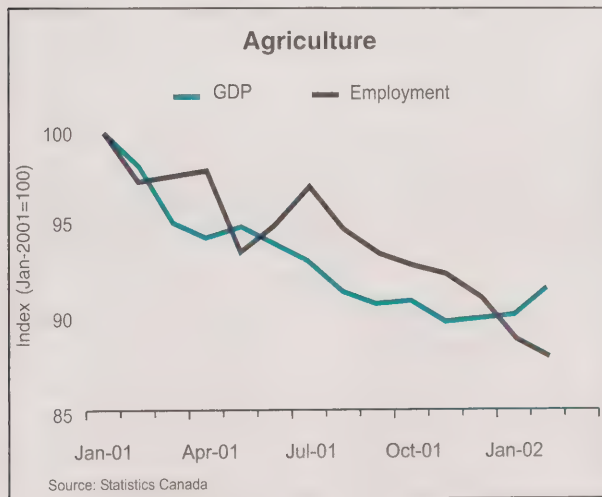
and supervisors in agriculture, which are relatively higher-skilled occupations, have declined by roughly 15,000 (6%) since the first quarter of 2001, while agriculture and horticultural workers have declined by 11,000 (14%) during the same period. These job losses underscore the structural shift occurring in the industry and point to the fact that workers at all levels are exiting the industry.

US protectionism is having a noticeable impact on the logging and forestry sector

The softwood lumber industry has undergone significant turmoil over the past year. Following the expiration of the Canada-US Softwood Lumber Agreement, which imposed restrictions on the amount of softwood lumber that Canada could export to the United States duty-free, Washington imposed a 19% duty in April 2001, and later a 12% antidumping duty, on Canadian softwood lumber. These added costs have hurt the competitiveness of Canadian lumber exported to the United States, and as a result output in the industry has fallen significantly over the past year. On the other hand, residential construction in Canada is doing exceptionally well. Construction intentions in the residential sector rose by 8.9% to reach \$22 billion in 2001 - an all-time record. While the economy has been slowing down, low mortgage rates, tight vacancy rates in rental markets, and tight supply in the resale housing market have been drivers of building activity.

Structural factors are re-shaping the agriculture sector

GDP growth in the agriculture industry has been falling since early 2000. The weakness is concentrated in crop farming and reflects a combination of weak demand and low prices worldwide, and widespread drought conditions in 2001. Employment in agriculture has been in a free fall since 1998, when over 425,000 people were employed in the industry. According to the latest figures, just over 300,000 people remain employed in this sector, which suggests that a major structural change is taking place, largely unrelated to cyclical factors.



Employment has declined by 9.8% (31,000) since the first quarter of 2001. Over 35% of the workers are in low-skilled occupations - mainly agriculture workers and labourers. However, job losses over the past year have occurred in both higher- and lower-skilled occupations. Contractors, operators

Employment has declined by 11.6% in the forestry and logging industry over the past year - a fall of roughly 9,000 jobs. Lower-skilled occupations within the industry have seen significant declines. In particular, employment for logging and forestry workers (which include logging machine operators, chainsaw and skidder operators and silviculture and forestry workers) has declined by 30% (6,000) since the first quarter of 2001. Logging and forestry labourers have also been hard hit, with a reduction of close to 50% (2,400 jobs) during the course of the year.

The likelihood of a recovery varies across industries, given the different cyclical and structural factors at work

Lower-skilled workers are particularly vulnerable to employment losses. They represent the group who tends to suffer more from economic downturns and increased competition for employment. They are also much less mobile. It is important to understand why employment in industries employing these workers is falling and what their prospects for a quick recovery are.

Several reasons can explain why an industry is experiencing employment losses. Industries may be facing either temporary (cyclical) adjustments due to a fall in demand or more permanent adjustments (structural) due to factors such as increased external competition, technological change, etc.

Manufacturers of computer and electronic product and air transportation seem to be facing cyclical adjustments. As the economy rebounds, rising corporate profits and business investment are expected to restore a healthy climate in the labour market in those industries, but the short-term increase in demand for computers and electronic products will initially be met by reducing historically high inventories. Any recovery in the air transportation industry will require a shift in the attitude of travelers. As concerns about flight security dissipates and people adjust to the increased inconvenience associated with tightened security standards in airports, travel and tourism expenditures will recover, which in turn will generate renewed demand for aircraft and parts.

The outlook in the logging and forestry and agriculture industry remains uncertain. In these industries, decreases in output and employment are occurring, at least in part, for reasons that are unrelated to the cyclical downturn in economic activity.

Low interest rates will continue to stimulate residential construction and thus the demand for softwood lumber. However, a significant proportion of production in the logging and forestry sector is linked to export markets, and the current trade dispute with the United States poses significant problems for this industry. There is little doubt that a resolution of the dispute between Canada and the United States on softwood lumber is the key to improved labour market conditions, especially in British Columbia, which has experienced the majority of job losses.

The problem in the agriculture industry is harder to pinpoint. The vast majority of job losses in this industry have occurred in the western provinces, especially Saskatchewan. Some of the job losses may be a reflection of a move towards larger farms and increased labour productivity. However, other interesting theories have been put forward. One argument is that small, family-owned farms are losing workers as they leave the industry for more lucrative endeavours. Younger family members veer away from their rural roots in search of higher-paying jobs and better career opportunities outside traditional agricultural occupations. The low unemployment rates in the Prairie provinces suggest that labour market

conditions in this region are good and many job opportunities in a wide range of industries are present. In addition, the globalization of agricultural markets will make it more difficult for farmers across Canada to compete with world prices for their products.

Measures to improve the employability of lower-skilled workers may be warranted

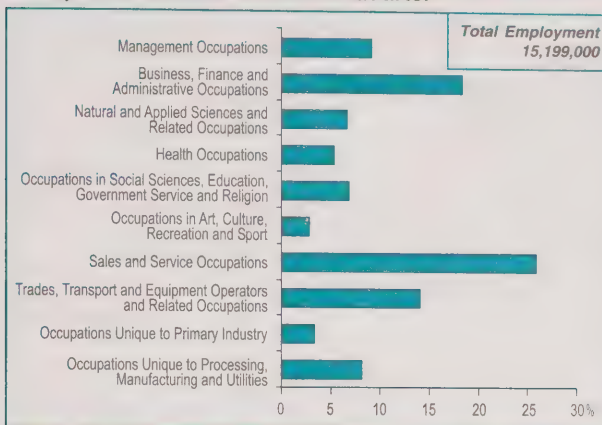
It is not surprising that the majority of jobs lost during the economic downturn have been in lower-skilled occupations. The prospects for many of these displaced workers should improve as economic growth returns to a solid footing. However, lower-skilled workers who lost their jobs in industries facing structural difficulties - agriculture, logging and forestry, in particular - will get little relief from a rebound in economic activity. The slump in these sectors will be longer-lived and workers will need help to re-integrate into the labour market.

In order to increase the employability of these workers, assistance should be aimed at improving their mobility through skill upgrading, employment counselling or training assistance. This will facilitate the transition of these displaced workers into new and rewarding careers while helping them adapt to a continuously changing labour market.

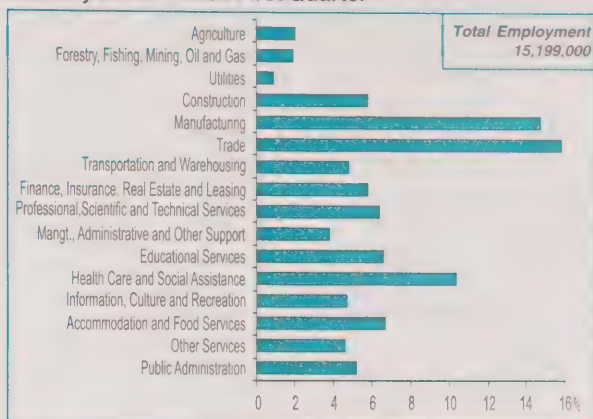
CANADIAN LABOUR MARKET SPOTLIGHT

Composition of Employment

Occupational Share – 2002 First Quarter

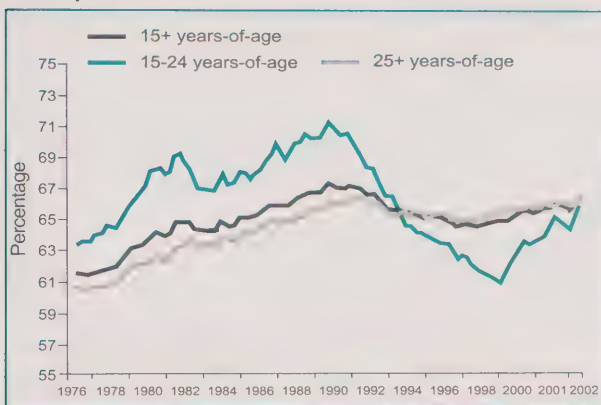


Industry Share – 2002 First Quarter

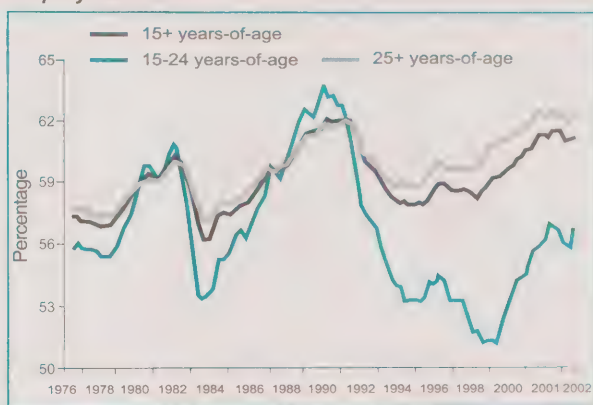


Participation Rate and Employment Rate

Participation Rate

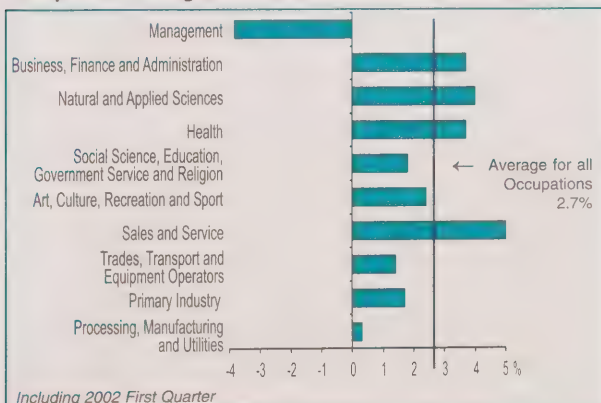


Employment Rate

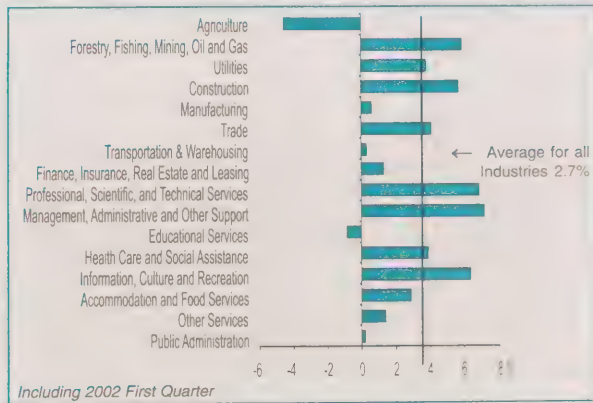


Hourly Wage Growth

Occupation – Average Annual Growth Rate Over the Last Two Years



Industry – Average Annual Growth Rate Over the Last Two Years

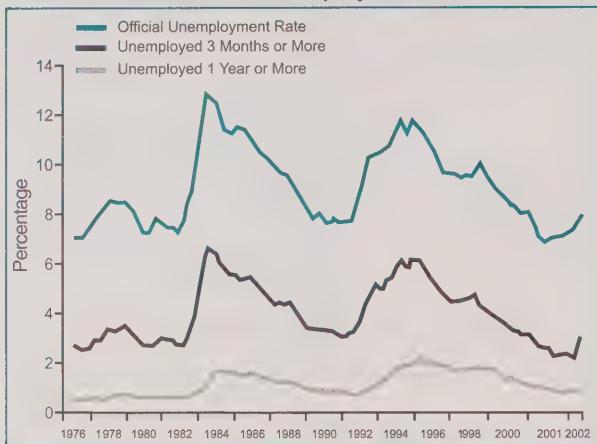


Source: Statistics Canada, Labour Force Survey unless specified otherwise. Data for 2002 includes the first quarter (Jan. – March).

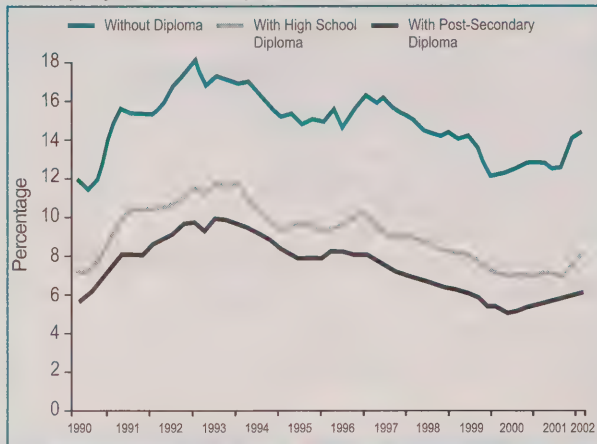
CANADIAN LABOUR MARKET SPOTLIGHT

Unemployment Rate Measures

Alternative Measures of Unemployment

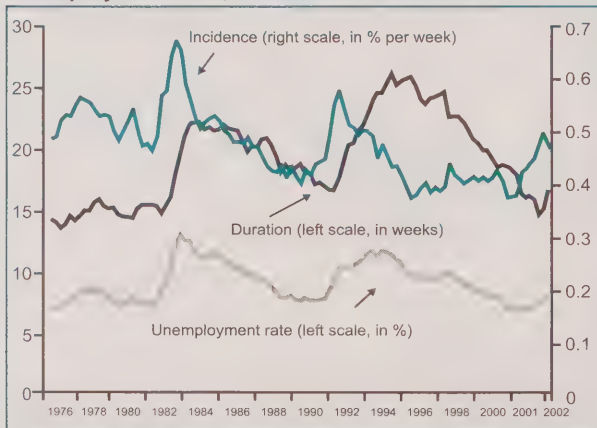


Unemployment Rate by Level of Education

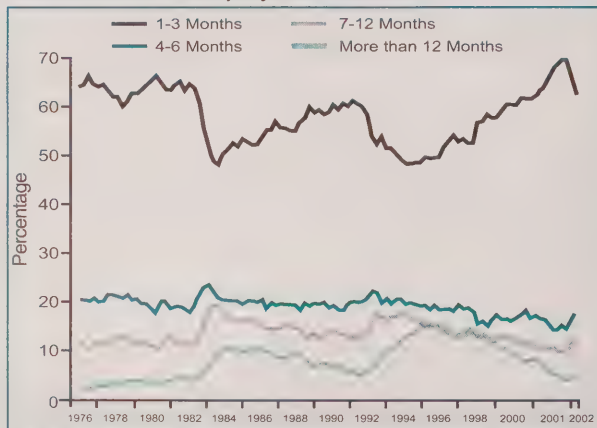


Duration, Incidence and Reasons for Being Unemployed

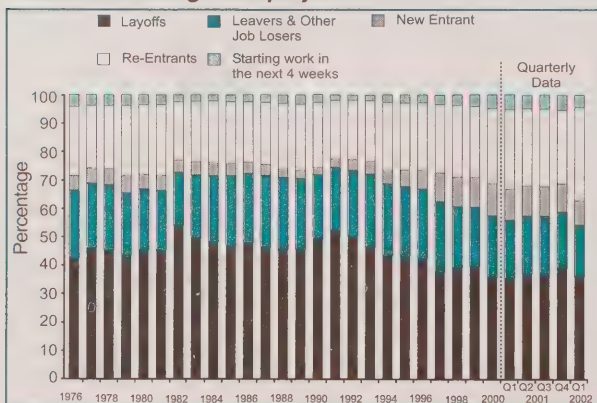
Unemployment Rate, Duration and Incidence



Distribution of Unemployment Duration



Reasons for Being Unemployed



Duration of Unemployment by Age

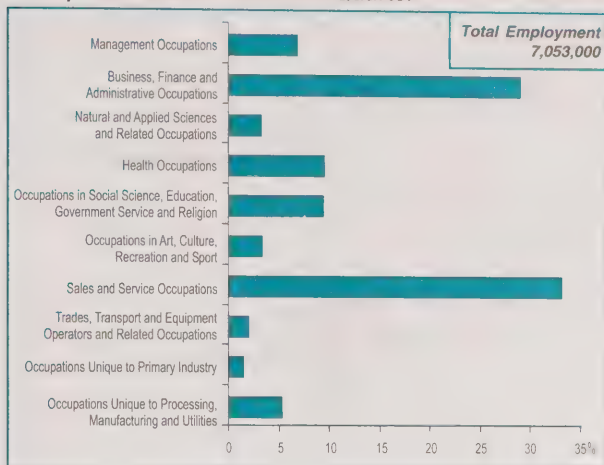


Source: Statistics Canada, Labour Force Survey unless specified otherwise. Data for 2002 includes the first quarter (Jan. - March).

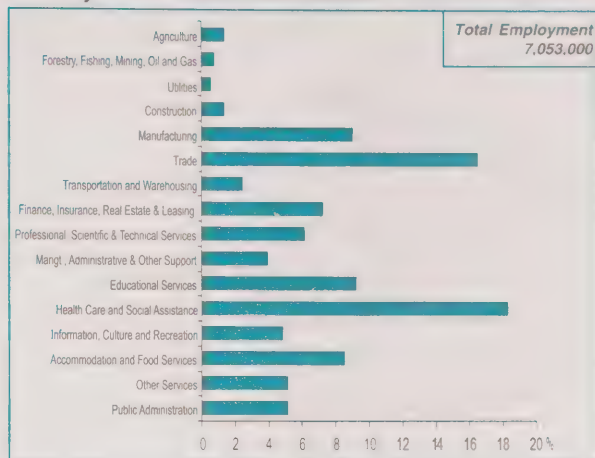
CANADIAN LABOUR MARKET SPOTLIGHT

Women in the Labour Market

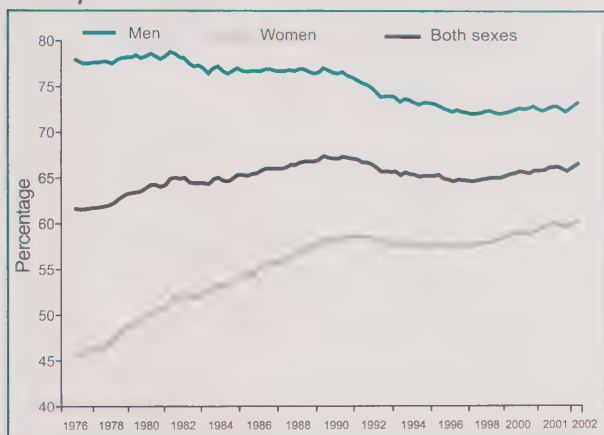
Occupation Share – 2002 First Quarter



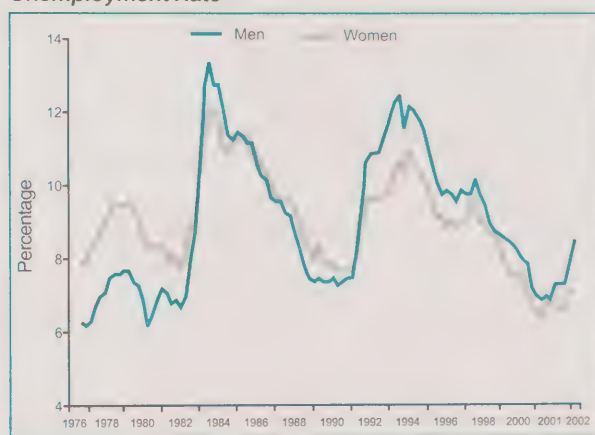
Industry Share – 2002 First Quarter



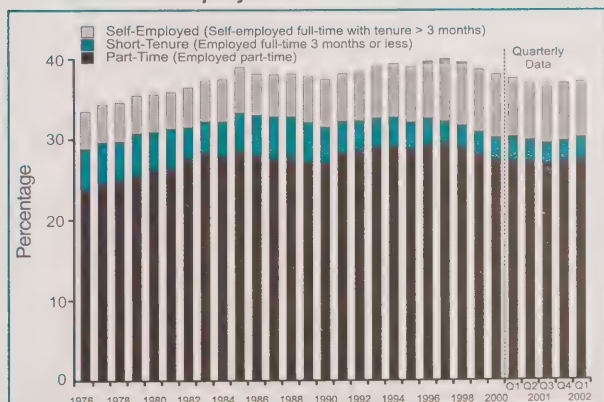
Participation Rate



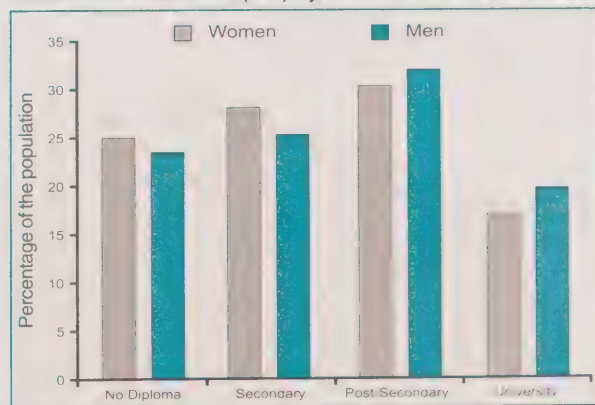
Unemployment Rate



Non-Standard Employment – Women



Educational Attainment (25+) by Gender – 2002 First Quarter

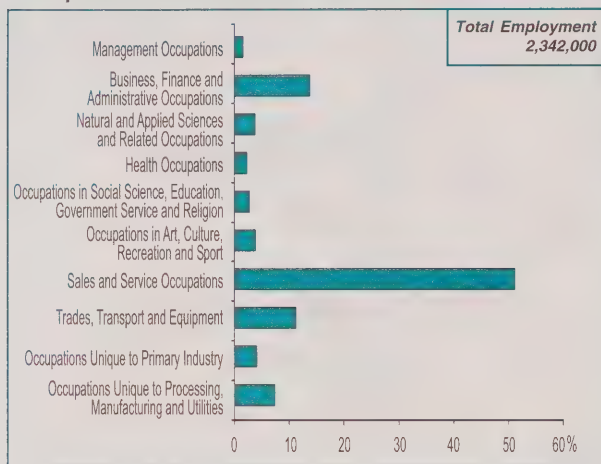


Source: Statistics Canada, Labour Force Survey unless specified otherwise. Data for 2002 includes the first quarter (Jan. – March).

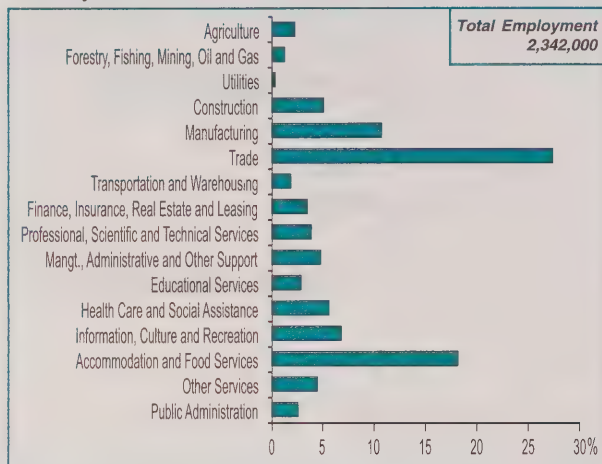
CANADIAN LABOUR MARKET SPOTLIGHT

Youth in the Labour Market

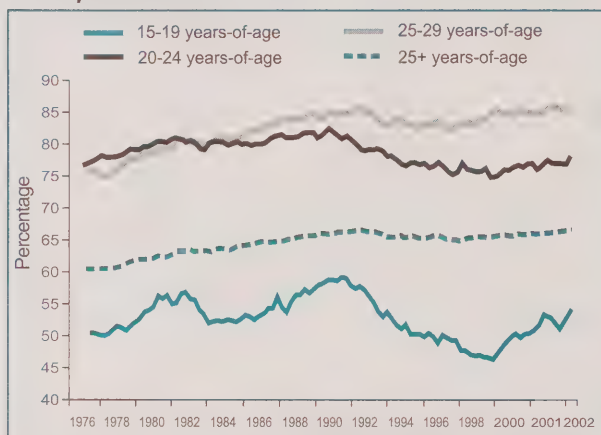
Occupation Share – 2002 First Quarter



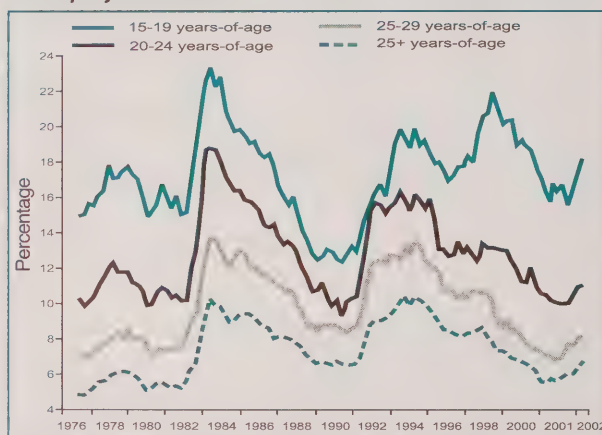
Industry Share – 2002 First Quarter



Participation Rate



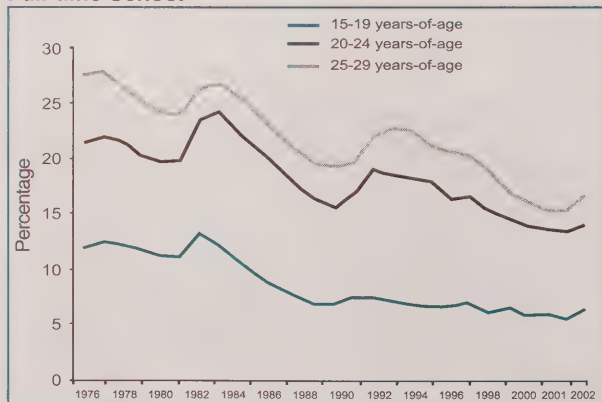
Unemployment Rate



Non-Standard Employment, 15-24



Percentage of Youth not Working nor Attending Full-time School

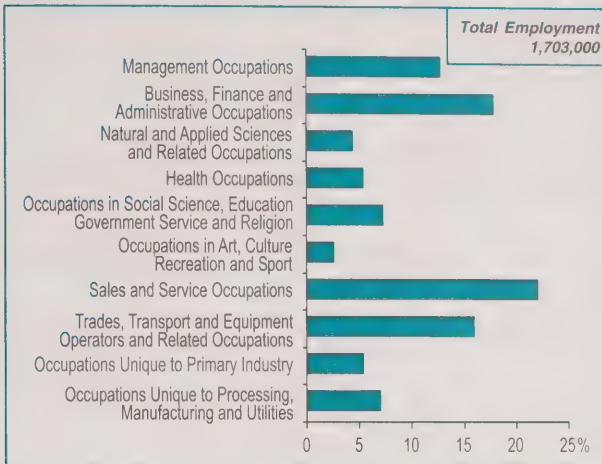


Source: Statistics Canada, Labour Force Survey unless specified otherwise. Data for 2002 includes the first quarter (Jan. – March).

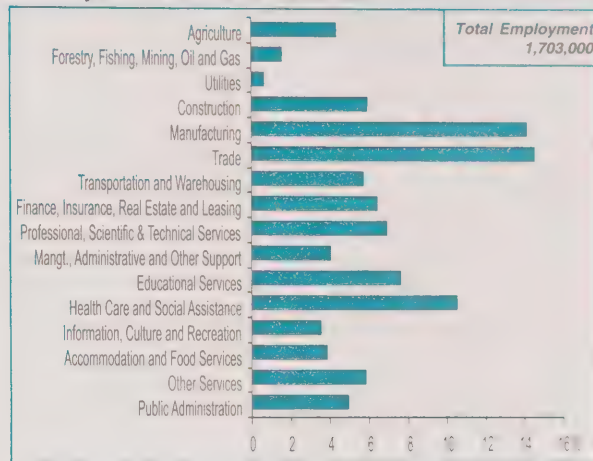
CANADIAN LABOUR MARKET SPOTLIGHT

Older Workers in the Labour Market (55 years of age and older)

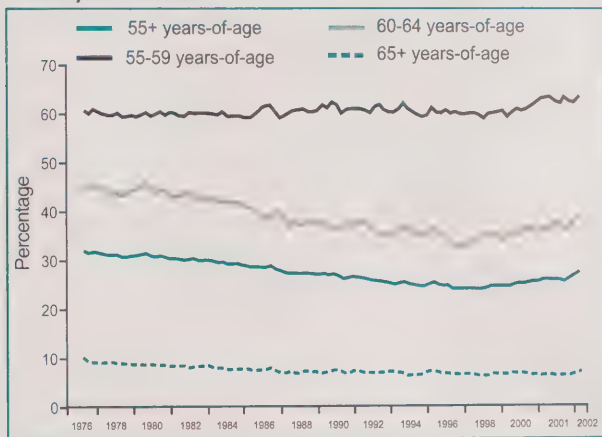
Occupation Share – 2002 First Quarter



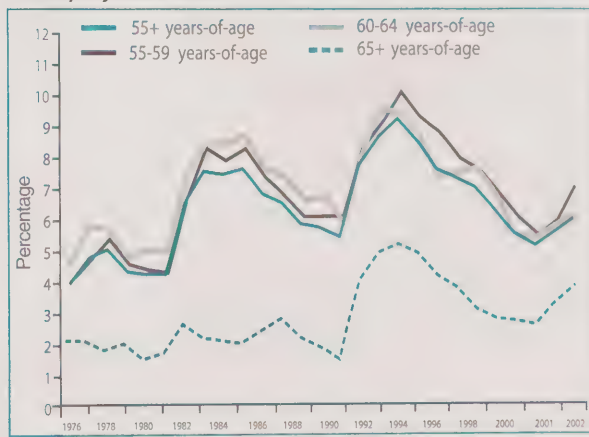
Industry Share – 2002 First Quarter



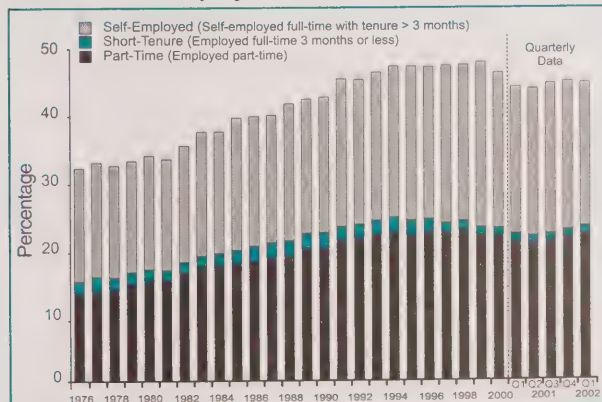
Participation Rate



Unemployment Rate



Non-Standard Employment



Source: Statistics Canada, Labour Force Survey unless specified otherwise. Data for 2002 includes the first quarter (Jan. – March).

Investing in our youth for a skilled workforce

By Satya Brink and Urvashi Dhawan-Biswal

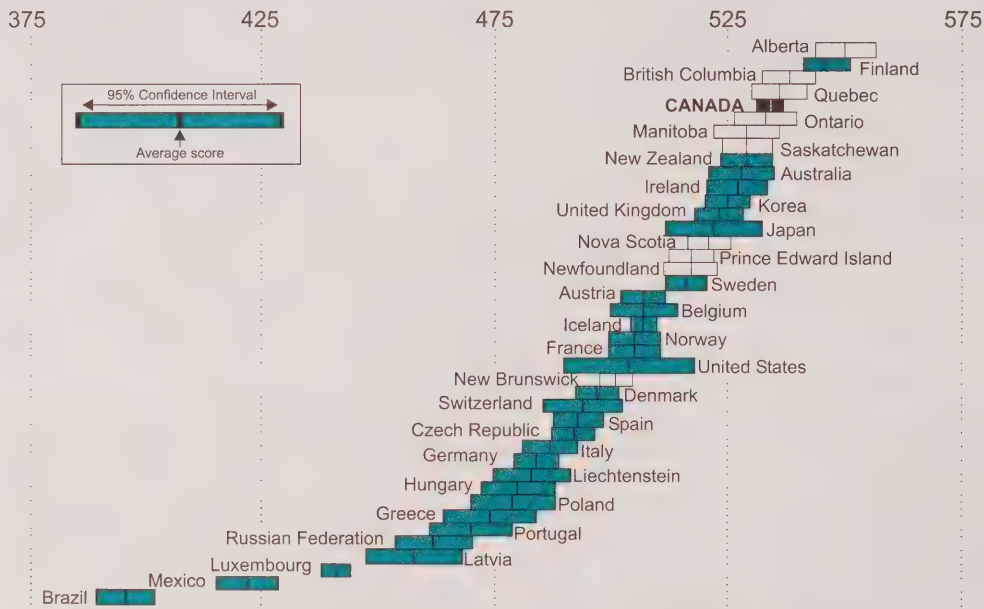
The skills and knowledge that Canadians bring to their jobs, and to our society, are important determinants of our economic success and overall quality of life. The demand for skills and knowledge will continue to grow in the future to meet the needs of the knowledge economy. Primary and secondary education systems play a key role in generating the new supply of skills required to meet this demand. At the same time, the shrinking younger population is changing labour markets in fundamental ways. We need an appropriate data strategy to gather evidence in support of future skills policy. To this end, Canada has participated in two major surveys to collect information on the performance of young people in school and on the pathways they choose after high school. The first survey – the Programme for International Student Assessment (PISA) –

was initiated by the OECD to provide policy-oriented international indicators on the skills and knowledge of 15-year-old students in 32 countries. As part of PISA 2000, approximately 30,000 students from more than 1,000 Canadian schools were surveyed. The second – the Youth in Transition Survey (YITS) – is a longitudinal survey designed to examine the education and labour market pathways between the ages of 15 and 30. Two different cohorts are studied in YITS, a 15-year-old cohort that also participated in PISA 2000, and an 18- to 20-year-old cohort. In this letter, we present a profile of youth in school and at work in Canada based on the first findings from these surveys.¹

Canadian students performed well in the global context

PISA 2000 focussed on reading literacy as the primary domain, with mathematical and scientific literacy as secondary domains. Canadian students performed well compared with students in 31 other countries, ranking second in reading,

Average Scores and Confidence Intervals by Province and Country: READING



Note: The confidence interval represents the range within which the score for the population is likely to fall 95% of the time or 19 times out of 20. Difference in average scores between two jurisdictions are not statistically significant when the confidence interval for each average score overlaps. For example, countries performing about the same as Canada have a confidence interval for the average score that overlaps with Canada's confidence interval.

Source: PISA 2000

¹ This note is a summary of key findings from the following two reports released on PISA and YITS respectively:

(i) "Measuring up: The performance of Canada's youth in reading, mathematics and science", a joint publication of Human Resources Development Canada, the Council of Ministers of Education (Canada), and Statistics Canada, 2001. An electronic version of the document is available on the Internet at: www.pisa.gc.ca or www.hrdc-drc.gc.ca/arb.

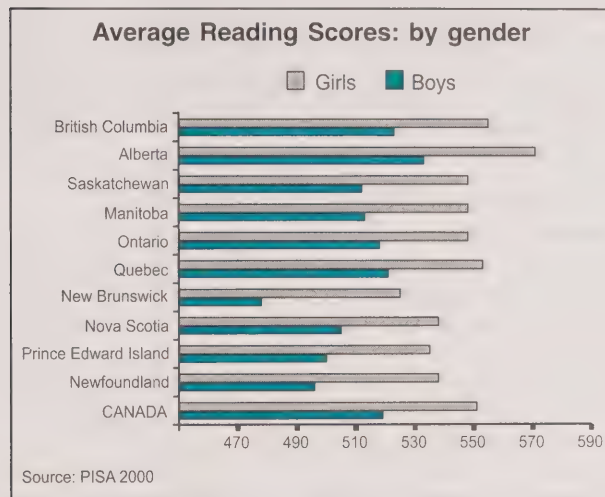
(ii) "At a Crossroads: First Results for the 18 to 20-Year-old Cohort of the Youth in Transition Survey", jointly published by Human Resources Development Canada and Statistics Canada, 2002. An electronic version of the document is available on the Internet at: www.statcan.ca or www.hrdc-drc.gc.ca/arb.

fifth in science and sixth in mathematics. In a majority of provinces, students' performance in reading, science and mathematics placed these provinces among the top-ranked countries.

The reading performance of students in Alberta was significantly above the Canadian average, while that of students in the four Atlantic provinces was significantly below the Canadian average.

Girls outperformed boys in reading

In the PISA survey, girls performed significantly better than boys on the reading test in all countries and in all Canadian provinces.



The lower average result for boys is a source of concern, since poor reading performance can have a profound effect on future learning abilities.

Language of the school system matters

According to PISA data, students enrolled in minority language school systems outside Quebec (in Nova Scotia, New Brunswick, Ontario and Manitoba) had significantly lower results in reading. In Quebec, students enrolled in the anglophone school system performed as well in the reading test as those enrolled in the francophone school system.

Average Reading Scores by Language of the School System in Five Provinces

	Anglophone		Francophone	
	Average Scores	Confidence Interval (+/-)*	Average Scores	Confidence Interval (+/-)*
Nova Scotia	522	4.7	474	10.4
New Brunswick	512	4.6	478	5.1
Quebec	543	9.1	535	6.6
Ontario	535	6.7	474	14.7
Manitoba	530	7.1	486	10.9

Note: Scores are bolded when the difference in average score is statistically significant within a province.

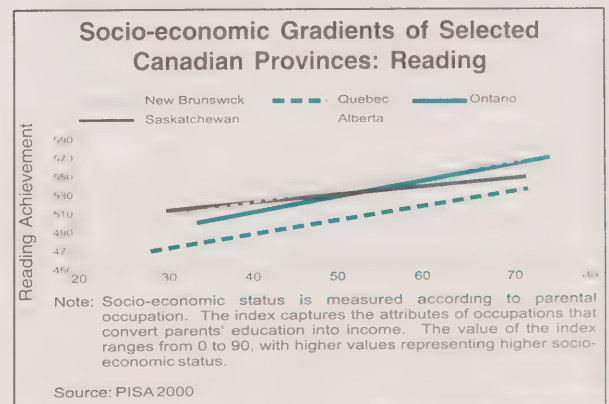
Source: PISA 2000

* The confidence interval represents the range within which the score for the population is likely to fall 95% of the time, or 19 times out of 20

Further analysis of the data collected through PISA and YITS will clarify the extent to which important background variables, such as the main language spoken at home, contribute to these differences.

Individual and family background factors play an important role

Students' enjoyment of reading and their career expectations are two characteristics displaying a consistent positive relationship with reading proficiency across countries and Canadian provinces. Among family characteristics, the socio-economic background of the family and the number of books in the home are among the factors influencing reading achievement. Along with Japan and Finland, Canada exhibits far less variation than most other countries in scores between students of different socio-economic status.



In Canada, the socio-economic gradient is flatter in Saskatchewan than in other provinces, suggesting that achievement scores are more equivalent among students of different socio-economic background than among students of other provinces. However, performance of students with a mid-to-high socio-economic background in this province is below that of several other provinces.

School climate has positive impact on students performance

Schools play an important role in students' acquisition of knowledge and skills. Results from the PISA survey show that students attending schools where the majority of the student population come from lower socio-economic backgrounds do not perform as well as those of schools where students generally come from higher socio-economic backgrounds. Students attending schools with fewer disciplinary problems or fewer disruptions in the classroom tend to have higher scores.

Working while studying has impact on reading achievement

A preliminary analysis of the YITS data for Canada was undertaken to better understand how working while studying mediates achievement. In all provinces, 15-year-old students that did not hold a job during the school year had a significantly higher average reading performance than working students.

	With a job during the school year		Without a job during the school year	
	Average Reading scores	Standard error	Average Reading scores	Standard error
Newfoundland	498	4.6	530	3.5
Prince Edward Island	506	5.4	525	3.1
Nova Scotia	505	4.7	530	2.9
New Brunswick	485	3.9	515	1.8
Quebec	525	4.4	547	2.9
Ontario	521	4.9	544	3.3
Manitoba	511	6.3	541	3.4
Saskatchewan	511	5	538	3.1
Alberta	537	5.3	560	3.3
British Columbia	517	4.5	552	3.2

Note: Scores are bolded when the difference in average score is statistically significant within a province.

Source: PISA 2000

However, many provinces do not show significant differences in favour of non-working students for achievement in mathematics and science. Nonetheless, for all three domains, performance tends to decline as the number of hours worked per week increases. The longer-term impact on education and labour market outcomes of combining work and study at

age 15 will be clarified in future research that takes advantage of the longitudinal nature of YITS.

Youth, 18-20 years old, are at an important crossroads in life

At 18 to 20 years of age, young people are at an important crossroads in life. The study of youth aged 18-20 shows the distribution of educational and work choices made by respondents. Many choose to complete high school and pursue post-secondary studies. Others are completing their secondary schooling, while some may have dropped out of the school system. Still others decide to join the labour market full time, or to combine work and school.

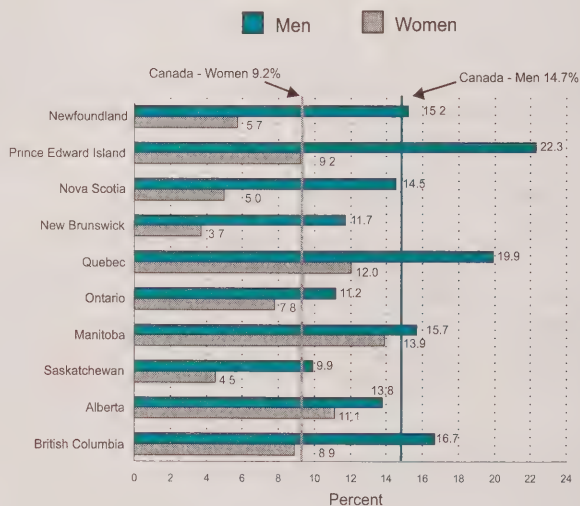
Most youth graduate from high school by age 20

Most Canadian youths graduate from high school by the expected age of 20. That was the case for about 85% of young people who had graduated from high school as of December 1999. However, young women (88.1%) are more likely than young men (81.4%) to graduate by the age of 20.

However, more young men are at risk of dropping out

Although a small proportion of students (3.3%) were still in high school by age 20, 12% had dropped out without graduation. More young men (14.7%) than young women (9.2%) drop out.

High School Dropout Rates at Age 20, by Province and Gender



Source: YITS 18-20, 2000

Provincial high-school dropout rates for 20-year-olds reveal a varied picture. Compared to other provinces, dropout rates are relatively low in Saskatchewan, New Brunswick and Ontario, and relatively high in Prince Edward Island, Quebec and Manitoba.

Main reason for dropping out is school-related

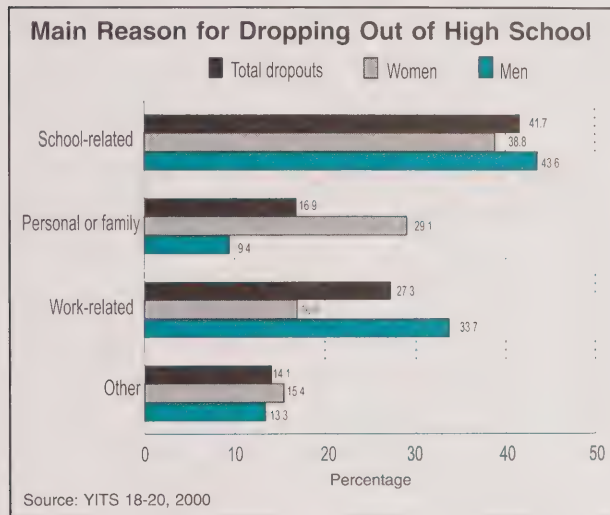
Both male and female most often cited school-related reasons for dropping out. However, over 45% of dropouts had a B average or higher. Male dropouts were more likely to specify

work-related reasons for leaving, while females were more likely to cite personal or family-related reasons. About 46% of dropouts expressed regret about having left high school. The feeling of regret expressed by many dropouts suggests that they come to recognize the value of a high school education after dropping out.

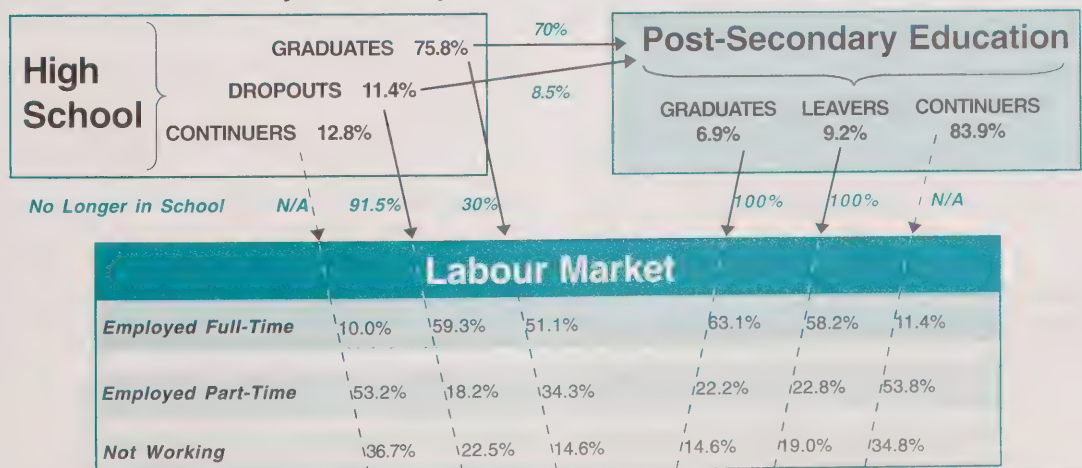
High school graduates and dropouts differ in some key personal and social characteristics

Five main characteristics differentiate between high school dropouts and graduates:

- Although the majority of both high school graduates and dropouts lived in a two-parent family during high school, a greater percentage of dropouts than graduates lived with a single parent.
- High school graduates were twice as likely as dropouts to have at least one parent who completed some type of post-secondary education.
- While high school dropouts obtained lower grades, not all dropouts performed poorly in school. Almost half achieved a grade average of B or better.
- High school dropouts were more than five times as likely to have repeated an elementary school grade.
- Compared to graduates, dropouts were less engaged in school, both academically and socially.



Summary of Pathways of 18-20-Year-olds, December 1999



Pathways followed by youth after high school – post-secondary education and labour market participation

Young people are expected to complete not only high school but, increasingly, post-secondary studies or other specialized training in order to acquire sufficient skills and knowledge to participate effectively in the labour market. The summary of pathways describes the education and labour market choices of graduates, dropouts and continuers (still in high school) as of December 1999.

The post-secondary participation rate was slightly more than 60% of 18-20-year-olds who were no longer in high school (graduates and dropouts). This rate is much higher for women (57.4%) than for men (46.9%). A small proportion of 18-20-year-olds had already completed a program of study at the post-secondary level, with a higher percentage for women than for men. And 9.2% of youth who were enrolled at the post-secondary level had left before completing the program.

Labour market participation of youth varies by education status. High school dropouts were more likely to be without a job in December 1999, relative to the other youth not in school. The rate of full-time employment is highest for young people who completed a post-secondary program. High school graduates (with no post-secondary education) were more likely to be employed, yet their rate of part-time employment is higher compared to other youth not in school.

Financial barriers a significant factor in accessing post-secondary education

It is important to understand the factors that prevent youth from completing more education. Slightly less than half of 18-20-year-olds reported facing barriers to going as far in school as they would like. Two-thirds of those reporting barriers cited financial difficulties. The most common source of funding for post-secondary studies was earnings from employment since leaving high school. Money from parents or partners, government sponsored loans and personal savings are some of the other sources of funding that youth with post-secondary experience rely on.

Conclusion

Today's knowledge-based society presents young people with both opportunities and challenges as they make transition to the labour market and full adulthood. The challenge for them is to ensure that the education and labour market choices they make now will allow them to participate fully in the economy and society of the 21st century.

The 1990s have been difficult for recent immigrants in the Canadian labour market

By Eden Thompson

Immigrants who landed in Canada in the early 1990s had poor labour market outcomes, whether compared to previous cohorts of immigrants or to Canadian-born individuals. These poor labour market outcomes are occurring at a time of changing demographics in Canada (slower population growth and population aging) in which immigration is becoming increasingly important from a labour supply perspective. In fact, over the long-term, net labour force growth is likely to depend solely on immigration. Based on the latest evidence, the economic outcomes of recent immigrants are improving, although more detailed analysis is needed before a trend can be established.

The 1990s have witnessed sustained and significant increases in Canadian immigration levels

Immigrants make up a growing share of Canada's population. According to the 1996 Census, foreign-born persons represented 17.4 percent of the total Canadian population – the highest proportion of immigrants in Canada during the past sixty years. Since 1991, the immigrant population has increased 14.5 percent – more than three times the 4 percent growth rate of the Canadian-born population. These results are the product of recent changes in immigration flows and a period of sustained, significant increases in landing levels.

The majority of immigrants to Canada locate in the large cities of Ontario and British Columbia

Immigrants represent a larger share of the population in Ontario and British Columbia than in other provinces. The Longitudinal Immigration Database (IMDB) shows that, in 1998, 55 percent and 23 percent of immigrant tax filers landed between 1995 and 1997 lived in Ontario and British Columbia, respectively. Moreover, research indicates that Ontario and British Columbia are the only provinces to experience a substantial net inflow of immigrants through secondary migration. The ratio of immigrants moving to Ontario to those who leave is approximately 2 -to- 1, while it is approximately 3 -to- 1 in British Columbia (Citizenship and Immigration Canada, 2000).

Immigrants to Canada tend to concentrate in large urban areas. In 1996, 85 percent of all immigrants in Canada lived in one of Canada's Census Metropolitan Areas (CMAs) – one of the 25 urban regions with more than 100,000 residents. In contrast, 57 percent of Canadian-born persons lived in CMAs that year. Immigrants reside primarily in Toronto, followed by Vancouver and Montreal.

Immigrants come to Canada within distinct landing categories

Immigrants to Canada fall in one of three categories of admission loosely defined as economic, family, or refugee. There has been a shift toward the selection of economic immigrants as a percentage of total immigrant landings. Since the early 1990s, immigration has been viewed as a means to influence the nature of the Canadian workforce – to make it more flexible and skilled – rather than as a demographic tool. Policy changes reflecting this perspective have contributed to the shift from the refugee and family categories to the economic category.

Immigrants in the economic stream undergo a thorough selection process before admission into Canada. Economic immigrants actively seek to settle in Canada and their selection is based on a points system designed to maximize the probability of successful labour market outcomes.

The family reunification stream includes individuals who are joining family members already established in Canada; they are not assessed against labour market criteria. These persons are sponsored by a relative in Canada who is a Canadian citizen or permanent resident of Canada, and are less likely than those admitted under the economic category to move here directly for labour market reasons.

The refugee category includes Convention refugees and other refugee-like individuals who are deemed to need protection or relief. These persons are fleeing political or economic unrest in their country of origin. As a result, they may not have had the opportunity to prepare for life in Canada and often take longer to adjust to their new environment and the Canadian labour market.

Recent immigrants are better educated than previous cohorts

Recent immigrants to Canada are better educated than those who landed previously. Between 1980 and 2000, there has been an increase in the level of post-secondary education of landed immigrants aged 15 and over. In the period 1995-2000, 34.5 percent of landed immigrants had a university education at the time of landing, up from 13 percent in the period 1980-84. By comparison, about 20 percent of all Canadians have a university degree.

Immigration makes an important contribution to labour force and population growth

Immigration is an important contributor to Canada's labour force growth. Over 1991-96, net migration provided 71 percent of Canada's labour force growth (Denton, Feaver and Spencer,

1999). Based on current trends and assuming that the fertility rate remains at its current level, net immigration could account for Canada's entire population growth by 2030.

Recent immigrants experience lower labour force participation than Canadian-born individuals

A comparison of the employment experience of immigrants and Canadian-born persons sheds some light on how well the former are adjusting to the Canadian labour market. New immigrants are generally expected to experience lower labour force participation and employment rates and higher unemployment rates than Canadian-born individuals and immigrants who have been in Canada for a longer period because they need some time to integrate. By comparing the initial employment experience of recent immigrants to that of previous cohorts, a trend in integration patterns over time emerges. To date, Canadian Census data provide the most detailed information about the employment status of immigrants.

For men and women of prime working age – that is, between age 25 and 44 – recent immigrants, defined as those who have been in Canada for five years or less, exhibit lower labour force participation rates than Canadian-born persons. In 1996, there was a 17 percentage-point difference in the labour force participation rates of Canadian-born and recent immigrant women, and a 9 percentage-point difference between Canadian-born and recent immigrant men. In 1986, the initial labour force participation of recent immigrants was quite different, with a 4 percentage-point gap separating both Canadian-born and recent immigrant women and men.

In 1996, recent immigrants were less likely to be employed despite their education level

Despite high levels of education, recent immigrants are less likely to be employed than Canadian-born individuals. By comparison to 1986, the employment situation of recent immigrants has deteriorated both in absolute terms and relative to that of Canadian-born persons. For example, the employment rate of recent immigrant men aged 25-44 was

Labour force participation rate (%) by education level, persons aged 25-44, 1986 and 1996

Highest level of schooling completed	Men		Women	
	Canadian-born	Recent immigrants	Canadian-born	Recent immigrants
1986 Census				
Less than high school	91	88	58	63
High school	96	93	71	70
Some post-secondary	96	86	76	68
Non-university	97	95	81	70
University	98	92	87	76
Total	95	91	73	69
1996 Census				
Less than high school	85	77	61	50
High school	94	82	77	58
Some post-secondary	91	79	78	60
Non-university	95	84	86	70
University	96	85	90	70
Total	92	83	80	63

Source: 1986 and 1996 Censuses, Statistics Canada

80 percent in 1986 – a 7 percentage-point deficit to Canadian-born men; by 1996, it had declined to 71 percent, a 13 percentage-point deficit. Recent immigrant women were in an even more disadvantaged position, with a low employment rate of 58 percent in 1986 that had fallen to 51 percent by 1996, corresponding to a widening deficit with Canadian-born women from 7 to 22 percentage points.

Although there are gaps in employment rates between Canadian-born individuals and recent immigrants at all education levels, these widened between 1986 and 1996, with

larger differences at higher levels of education. At the university level, 93 percent of Canadian-born men were employed in 1996, compared to 74 percent of recent male immigrants; in 1986, these numbers were closer – 94 percent and 81 percent, respectively. While the employment rate of Canadian-born women with a university education rose from 81 percent in 1986 to 87 percent in 1996, it fell for similarly educated recent immigrant women, from 66 percent to 57 percent over the period.

Employment rate (%) by education level, persons aged 25-44, 1986 and 1996

Highest level of schooling completed	Men		Women	
	Canadian-born	Recent immigrants	Canadian-born	Recent immigrants
1986 Census				
Less than high school	79	79	49	51
High school	89	83	64	58
Some post-secondary	88	75	68	59
Non-university	90	83	74	61
University	94	81	81	66
Total	87	80	65	58
1996 Census				
Less than high school	71	65	52	38
High school	86	69	71	46
Some post-secondary	83	67	71	48
Non-university	88	74	79	56
University	93	74	87	57
Total	84	71	73	51

Source: 1986 and 1996 Censuses, Statistics Canada

The unemployment experience of recent immigrants worsened in the early 1990s

The 1996 Census data indicate that among recent immigrants of prime working age, 13.8 percent of men and 20.2 percent of women were unemployed in 1996. In contrast, the 1986 Census data indicate that among recent immigrants of the same age group, 11.7 percent of men and 15.0 percent of women were unemployed in 1986. Relative to Canadian-born

persons, this represents a widening in the unemployment rate from 1986 to 1996 of 3 to 5 percentage points for immigrant men and 4.6 to 11.6 percentage points for immigrant women. As with employment rates, differences in unemployment rates between Canadian-born individuals and recent immigrants are generally larger at higher levels of education.

Unemployment rate (%) by education level, persons aged 25-44, 1986 and 1996

Highest level of schooling completed	Men		Women	
	Canadian-born	Recent immigrants	Canadian-born	Recent immigrants
1986 Census				
Less than high school	13.5	10.8	15.2	19.2
High school	7.1	10.3	10.0	16.2
Some post-secondary	8.1	13.0	10.9	12.6
Non-university	7.6	11.9	8.4	12.9
University	3.9	12.3	6.5	13.4
Total	8.7	11.7	10.4	15.0
1996 Census				
Less than high school	16.4	16.4	15.5	24.7
High school	8.8	15.2	8.2	20.1
Some post-secondary	9.4	15.1	9.9	19.7
Non-university	8.1	12.3	8.0	19.3
University	3.5	13.0	4.3	19.1
Total	9.3	13.8	8.6	20.2

Source: 1986 and 1996 Censuses, Statistics Canada

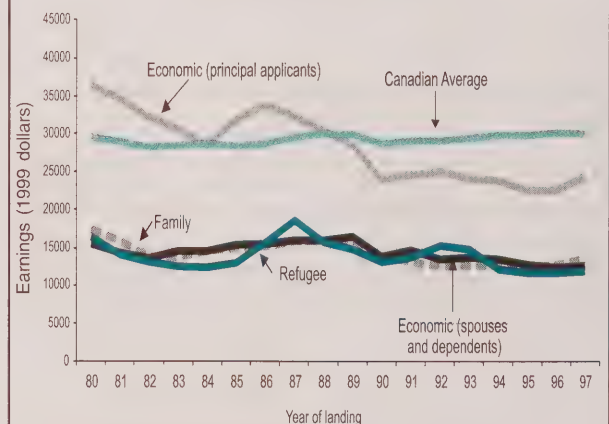
Immigrants who came to Canada in the early 1990s have not performed well in terms of initial earnings

Early earnings outcomes of immigrants who landed in the 1990s contrast with the historical trend in immigrant earnings. Immigrants landing in the early 1990s had significantly lower initial earnings than Canadian-born residents and previous cohorts of immigrants. This was particularly true among immigrants selected for their skills and those with a higher level of education and knowledge of Canada's official languages. In fact, economic principal applicants who landed in 1980 had earnings 23 percent above the Canadian average one year after landing. By the late 1980s, the premium had disappeared and, by the mid-1990s, economic principal applicants generally suffered a 20 percent deficit relative to the Canadian average one year after landing.

While initial employment earnings of recent immigrants have remained steady, more recent cohorts enjoyed higher earnings growth

Tracking individual cohorts through time provides two insights into what has happened to immigrants landing in the 1990s. First, the most recent data (1996-98) indicate that entry earnings are no longer falling significantly, although there has been little improvement in initial earnings. Second, among cohorts of economic principal applicants landing in the 1990s, the more recent cohorts enjoyed higher earnings growth.

Employment earnings of economic principal applicants landed in 1990 grew at an annual rate of 4.9 percent for the first three years after landing; this rate rose to 11.9 percent for the 1995 cohort. Taken together, these two points suggest that economic outcomes for recent immigrants are improving, although more analysis, particularly on the dynamics of earnings catch-up rates, is needed before a trend can be established.

Patterns of immigrant employment earnings one year after landing

Source: Longitudinal Immigration Database (IMDB), Survey of Consumer Finances (SCF)

Although Canada's recent immigrants have a high risk of low income, recent data show a decline in the low-income rate among this group

The Survey of Consumer Finances (SCF) indicates that the percentage of all families (excluding elderly families) falling below the poverty line (Statistics Canada's 1992 Low Income Cutoffs) rose only slightly between 1985 and 1997 – from 14.3 percent to 15.3 percent. However, the proportion rose sharply for recent immigrants to Canada – from 23 percent in 1985 to 39 percent in 1997. Further, while the percentage of all non-elderly Canadian families receiving some form of social assistance during a given year rose from 7 percent to 11 percent over 1989-97, it rose from 7 percent to 17 percent among families headed by recent immigrants during the same period. The data does not reveal the extent of the impact of refugee claimants on these outcomes.

More recent data from the Survey of Labour and Income Dynamics (SLID) indicate that the low-income situation of recent immigrants may be improving. For example, this data shows that the low-income rate for recent immigrants fell from 38 percent to 30.3 percent between 1996 and 1999, while it fell from 17.3 percent to 15 percent among all persons over the same period.

The reasons behind the declining labour market success of recent immigrants are not clear

It is not clear why recent immigrants are experiencing less labour market success than those who landed in the 1980s; several factors may be at play. For instance, prevailing economic conditions during an immigrant's first few years after landing may affect his or her long-term performance. Those entering the labour market at a time of high unemployment may be unemployed longer and suffer a permanent *dampening* effect on their future income stream. Large numbers of immigrants settled in the late 1980s and early 1990s as the economy was entering a severe recession (1990-91). Inflows of immigrants remained high through the early 1990s, a period characterized by high unemployment and sluggish employment growth.

Conclusion

Immigrants landing in the 1990s have done more poorly than previous cohorts in terms of earnings and employment outcomes, in spite of the fact that recent immigrants are more educated. These poor labour market outcomes are also occurring at a time of changing demographics in Canada (slower population growth and population aging) in which immigration is becoming increasingly important from a labour supply perspective. The latest data indicate that while initial employment earnings of recent immigrants remained steady,

more recent cohorts have enjoyed higher earnings growth and the overall low-income rate among recent immigrants is declining.

Despite signs of improvement in the labour market integration of immigrants to Canada, there is still cause for concern. First, initial employment earnings among immigrants remain low by comparison with the Canadian average and the earnings of previous cohorts of immigrants. Second, immigrants who landed during the recession of the early 1990s appear to have paid a price in terms of slow earnings growth relative to immigrants landing as the economy recovered. It is possible that the current slowing down of the Canadian economy, though much less pronounced than the one of the early 1990s, could have an impact on the labour market integration of new immigrants to Canada and on their long-term performance. Third, among families headed by recent immigrants, the percentage receiving some form of social assistance remains high relative to the average for all families. Fourth, low-income rates for non-elderly families headed by recent immigrants remain well above the average for all families. Fifth, difficulties in the recognition of foreign credentials and work experience hamper the labour market integration of immigrants. In sum, while the economic outcomes of recent immigrants have improved over the last few years, obstacles to their integration remain and are significant.

About this Publication...

The *Quarterly Labour Market and Income Review* is a publication produced by Socio-Economic Studies, Applied Research Branch, Human Resources Development Canada (HRDC). It does not necessarily represent the position of HRDC or that of the Canadian government.

Comments or questions on the material should be directed to:

Christian Dea at (819) 994-4238 e-mail: quarterly-trimestrielle@hrdc-dhrc.gc.ca

Mailing address: Applied Research Branch,
Human Resources Development Canada,
165 Hôtel de Ville Street, Phase II, 7th Floor, Hull, Quebec, Canada K1A 0J2

Internet site for the Quarterly :

<http://www.hrdc-dhrc.gc.ca/sp-ps/arb-dgra>

To request copies of the Quarterly, please contact :

HRDC Publications Centre
Human Resources Development Canada
140 Promenade du Portage, Phase IV, Level 0
Hull, Quebec, Canada K1A 0J9
Facsimile: (819) 953-7260

For changes to the mailing list:

E-mail: quarterly-trimestrielle@hrdc-dhrc.gc.ca

ISSN: 1703 5465

d'immigrants. Deuxièmement, les immigrants admis durant la récession du début des années 90 semblent avoir été pénalisés par une croissance plus lente de leurs gains en comparaison des immigrants admis durant la reprise économique subséquente. Le ralentissement actuel de l'économie canadienne, bien que beaucoup moins prononcé que celui du début des années 90, pourrait aussi avoir un impact sur l'intégration des nouveaux immigrants au marché du travail et sur leur situation à long terme. Troisièmement, le pourcentage de familles dirigées par de nouveaux immigrants qui reçoivent une forme quelconque d'aide sociale demeure élevé par rapport à la moyenne canadienne. Quatrièmement, l'incidence de faible revenu chez les familles de personnes non âgées dirigées par de nouveaux immigrants demeure bien au-dessus de la moyenne canadienne. Cinqüièmement, les difficultés liées à la reconnaissance des qualifications et de l'expérience professionnelle acquises à l'étranger nuisent à l'intégration des immigrants sur le marché du travail. En somme, bien que les résultats économiques des nouveaux immigrants se soient améliorés ces dernières années, il subsiste d'importants obstacles à leur intégration.

À propos de la présente publication...

La Revue trimestrielle sur le marché du travail et le revenu est une publication produite par Etudes Socio-économiques, Direction générale de la recherche appliquée, Développement des ressources humaines Canada (DHRHC). Son contenu ne reflète pas nécessairement les points de vue de DHRHC ou ceux du gouvernement canadien.

Les commentaires ou les questions au sujet du contenu devraient être adressés à :

Christian Des (619) 994-4238 • courriel : quarterly-trimestrielle@hrdc-dhrc.gc.ca

Adresse postale : Direction générale de la recherche appliquée, Développement des ressources humaines Canada, 165, rue de l'Hôtel de Ville, Phase II, 7^e étage, Hull (Québec) Canada K1A 0J2

La Revue Trimestrielle peut être consultée sur Internet à l'adresse : <http://www.hrdc-dhrc.gc.ca/sp-ps/arb-dgra>

Pour obtenir des copies de la Revue Trimestrielle, prière de communiquer au :

Centre des publications de DHRHC
Développement des ressources humaines Canada
140, Promenade du Portage, Phase IV, niveau 0
Hull (Québec) Canada K1A 0J9
Télécopieur: (619) 953-7260

Pour signaler des changements à la liste d'envoi : quarterly-trimestrielle@hrdc-dhrc.gc.ca

ISSN: 1703 5465

Des données plus récentes, tirées de l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (EDTR), indiquent que l'incidence de faible revenu chez les nouveaux immigrants serait en régression. Ainsi, ces données montrent que l'incidence de faible revenu des nouveaux immigrants est passée de 38 % en 1996 à 30,3 % en 1999, comparativement à une baisse de 17,3 % à 15 % parmi l'ensemble de la population.

permettent pas de préciser l'impact des demandeurs ayant un statut de réfugié sur ces résultats.

Les données plus récentes, tirées de l'Enquête sur la dynamique du travail et du revenu (EDTR), indiquent que l'incidence de faible revenu chez les nouveaux immigrants serait en régression. Ainsi, ces données montrent que l'incidence de faible revenu des nouveaux immigrants est passée de 38 % en 1996 à 30,3 % en 1999, comparativement à une baisse de 17,3 % à 15 % parmi l'ensemble de la population.

Les raisons pour lesquelles les nouveaux immigrants connaissent moins de succès sur le marché du travail ne sont pas claires

Nous ne savons pas exactement pourquoi les nouveaux immigrants connaissent moins de succès sur le marché du travail que ceux admis dans les années 80. Plusieurs facteurs pourraient intervenir. Par exemple, les conditions économiques qui prévalaient durant les premières années suivant l'arrivée des immigrants qui entrent sur le marché du travail en période de chômage élevé risquent de rester plus longtemps sans emploi et de voir leurs gains futurs réduits en permanence. Le Canada a accueilli un plus grand nombre d'immigrants à la fin des années 80 et au début des années 90, alors que débutait une grave récession économique (1990 à 1991). Les immigrants ont continué d'arriver en grand nombre au début des années 90, période marquée par un chômage élevé et une croissance léthargique de l'emploi.

Conclusion

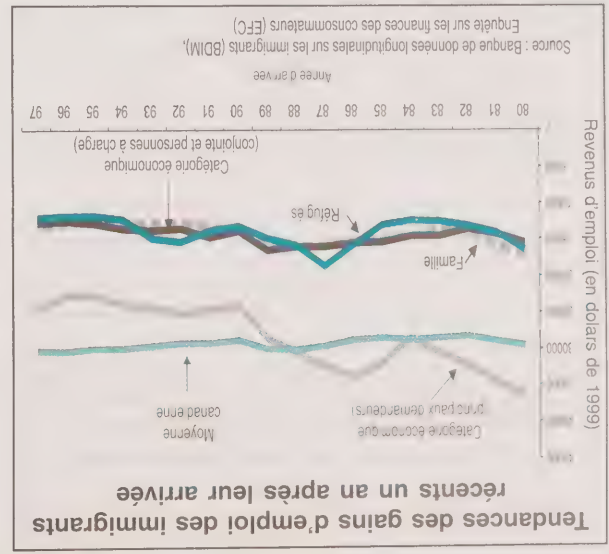
Sur le plan des gains et de l'emploi, les immigrants arrivés durant les années 90 ont obtenu de moins bons résultats que les cohortes précédentes, malgré une scolarité plus élevée. Ces résultats médiocres sur le marché du travail surviennent à une période de changements démographiques au Canada (ralentissement de la croissance démographique et vieillissement de la population), où l'immigration joue un rôle de plus en plus important dans l'offre de main-d'œuvre. Selon les dernières données, les revenus d'emploi initiaux des nouveaux immigrants sont demeurés stables, mais les cohortes plus récentes ont bénéficié d'une plus forte croissance de leurs revenus et le pourcentage de nouveaux immigrants à faible revenu est en baisse.

Malgré les signes d'amélioration dans l'intégration des immigrants au marché du travail canadien, il y a encore des raisons de s'inquiéter. Premièrement, les gains d'emploi initiaux des immigrants restent faibles, comparativement à la moyenne canadienne et à ceux des cohortes antérieures dirigées par de nouveaux immigrants. Ces données ne canadienne, il est passé de 7 % à 17 % pour les familles 11 % de 1989 à 1997 pour l'ensemble de la population queiconque d'aide sociale durant l'année est passé de 7 % à en 1985 à 39 % en 1997. En outre, alors que le pourcentage de familles de personnes non âgées ayant reçu une forme les nouveaux immigrants, où la proportion est passée de 23 % 1997. La hausse est cependant beaucoup plus marquée chez base de 1992) est passé de 14,3 % en 1985 à 15,3 % en pauvre (seuil de faible revenu établi par Statistique Canada, les familles de personnes âgées) vivant sous le seuil de consommateurs (EFC), la proportion des familles (excluant Selon les résultats de l'Enquête sur les finances des

Bien que les immigrants récents au Canada courent un risque élevé de faible revenu, des données récentes révèlent une baisse du pourcentage d'immigrants à faible revenu

ceux des taux de raffrpagage des revenus, avant de pouvoir confirmer cette tendance.

des taux de raffrpagage des revenus, avant de pouvoir confirmer cette tendance.



Le chômage chez les nouveaux immigrants
 s'est aggravé au début des années 90

Les données du Recensement de 1996 indiquent que, chez les immigrants récents âgés de 25 à 44 ans, 13,8 % des hommes et 20,2 % des femmes étaient en chômage en 1996. À titre de comparaison, les données du Recensement de 1986 révèlent, pour les immigrants récents du même groupe d'âge, des taux de chômage de 11,7 % chez les hommes et de 15,0 % chez les femmes. Relativement aux personnes nées au Canada, cela représente un élargissement de l'écart des taux de chômage des immigrants récents, de 1986 à 1996, de 3 à 5 points de pourcentage chez les hommes et de 4,6 à 11,6 points de pourcentage chez les femmes. Comme pour le taux d'emploi, l'écart de taux de chômage entre les personnes nées au Canada et les nouveaux immigrants a tendance à augmenter aux niveaux de

scolarité plus élevés.

Taux de chômage (%) par niveau de scolarité, personnes âgées de 25 à 44 ans, 1986 et 1996

		Source : Recensements de 1986 et 1996, Statistique Canada.			
Plus haut niveau de scolarité atteint		Hommes		Femmes	
		Nés au Canada	Nouveaux immigrants	Nés au Canada	Nouvelles immigrants
Recensement de 1986					
Études secondaires non terminées	13,5	10,8	15,2	19,2	16,2
Études secondaires	7,1	10,3	10,0	12,6	12,9
Études postsecondaires partielles	8,1	13,0	10,9	13,4	15,0
Études supérieures non universitaires	7,6	11,9	8,4	19,3	19,7
Études universitaires	3,9	12,3	6,5	20,1	24,7
Recensement de 1996					
Études secondaires non terminées	16,4	16,4	15,5	19,3	19,7
Études secondaires	8,8	15,2	8,2	20,2	20,2
Études postsecondaires partielles	9,4	15,1	9,9	19,1	19,3
Études supérieures non universitaires	8,1	12,3	8,0	9,3	8,6
Études universitaires	3,5	13,0	4,3	9,3	9,3
Total	9,3	13,8	8,6	20,2	20,2

Source : Recensements de 1986 et 1996, Statistique Canada.

Les immigrants admis au Canada au début des
 années 90 n'ont pas touché de bons revenus
 initialement

La situation des immigrants admis dans les années 90 sur le plan des revenus initiaux contraste avec la tendance historique. En effet, leurs gains initiaux étaient considérablement inférieurs à ceux des personnes nées au Canada et des cohortes antérieures d'immigrants, particulièrement dans le cas des personnes qui avaient été choisies pour leurs compétences, qui possédaient une plus grande scolarité et qui connaissaient l'une ou l'autre des langues officielles. De fait, les demandeurs principaux de la composante économique admis en 1980 touchaient, un an après avoir été admis, des gains de 23 % supérieurs à la moyenne canadienne. À la fin des années 80, cet écart avait disparu et, au milieu des années

Les gains d'emploi initiaux des nouveaux
 immigrants sont demeurés stables, mais les
 cohortes plus récentes ont connu une
 croissance plus forte de leurs revenus

90, les demandeurs principaux de la composante économique gagnaient, un an après avoir été admis, des revenus de 20 % inférieurs à la moyenne canadienne.

Le fait de suivre chaque cohorte dans le temps permet de tirer deux conclusions quant à la situation des immigrants admis dans les années 90. Premièrement, les dernières données (1996-1998) indiquent que les revenus initiaux ont cessé de baisser de façon significative, bien qu'il y ait eu peu d'amélioration. Deuxièmement, parmi les cohortes de demandeurs principaux de la composante économique admis

Tant chez les hommes que chez les femmes du groupe d'âge d'activité maximale, soit de 25 à 44 ans, les nouveaux immigrants — ceux qui sont au Canada depuis cinq ans ou moins — affichent des taux de participation plus faibles que les personnes nées au Canada. En 1996, il y avait un écart de 17 points de pourcentage entre le taux de participation des femmes nées au Canada et celui des nouvelles immigrantes; chez les hommes, l'écart était de 9 points de pourcentage. En 1986, le taux de participation initial des nouveaux immigrants était sensiblement différent, alors qu'un écart de 4 points de pourcentage séparait les personnes nées au Canada et les immigrants récents, tant chez les hommes que chez les femmes.

Malgré leur niveau de scolarité, les nouveaux immigrants avaient moins de chances de détenir un emploi en 1996

Malgré leur niveau de scolarité élevé, les nouveaux immigrants ont généralement moins de chances de détenir un emploi que les personnes nées au Canada. Par rapport à 1986, la situation d'emploi des nouveaux immigrants s'est détériorée en termes absolus et relativement à celle des personnes nées au Canada. Ainsi, en 1986, le taux d'emploi des nouveaux immigrants de sexe masculin âgés de 25 à 44 ans était de

Taux d'emploi (%) par niveau de scolarité, personnes âgées de 25 à 44 ans, 1986 et 1996

		Hommes		Femmes	
		Nés au Canada	Nouveaux immigrants	Nés au Canada	Nouvelles immigrantes
Recensement de 1986					
Études secondaires non terminées	79	79	49	51	58
Études secondaires	89	83	64	58	59
Études postsecondaires partielles	88	75	68	61	66
Études supérieures non universitaires	90	83	74	61	66
Études universitaires	94	81	81	66	66
Total					
Recensement de 1996					
Études secondaires non terminées	71	65	52	38	38
Études secondaires	86	69	71	46	46
Études postsecondaires partielles	83	67	71	48	48
Études supérieures non universitaires	88	74	79	56	56
Études universitaires	93	74	87	57	57
Total					
Source : Recensements de 1986 et 1996, Statistique Canada.					

Les nouveaux immigrants ont un taux de participation inférieur à celui des personnes nées au Canada

Une comparaison de l'expérience en emploi des immigrants plus longtemps, étant donné qu'il leur faut un certain temps pour s'intégrer. Une comparaison de l'expérience initiale sur le marché du travail des immigrants récents avec celle des cohortes antérieures fait ressortir une évolution graduelle des tendances en matière d'intégration. Jusqu'à maintenant, ce sont les données du Recensement qui ont fourni les renseignements les plus détaillés sur la situation d'emploi des immigrants.

Les immigrants récents sont plus instruits que ceux des cohortes précédentes

Les immigrants récents au Canada sont plus instruits que ceux qui les ont précédés. Entre 1980 et 2000, on a observé une hausse du niveau de scolarité postsecondaire des immigrants reçus de 15 ans et plus. Au cours de la période 1995-2000, 34,5 % des immigrants reçus avaient une formation universitaire au moment de leur admission, alors que la proportion était de 13 % durant la période 1980-1984. Par comparaison, environ 20 % des Canadiens détiennent un diplôme universitaire.

L'immigration apporte une contribution importante à la croissance du marché du travail et de la population

L'immigration contribue de façon importante à la croissance de la population active canadienne. De 1991 à 1996, le solde migratoire net a fourni 71 % de la croissance du marché du travail canadien (Denton, Feaver et Spencer, 1999). Selon les tendances actuelles et en supposant que le taux de fertilité ne change pas, l'immigration nette pourrait, d'ici 2030, être entièrement responsable de la croissance de la population canadienne.

Taux de participation (%) par niveau de scolarité, personnes âgées de 25 à 44 ans, 1986 et 1996

Hommes		Femmes	
Plus haut niveau de scolarité atteint		Nées au Canada	
Nés au Canada	Nouveaux immigrants	Nées au Canada	Nouvelles immigrantes
Recensement de 1986			
Études secondaires non terminées	91	88	58
Études secondaires	96	93	71
Études postsecondaires partielles	96	86	76
Études supérieures non universitaires	97	95	81
Études universitaires	98	92	87
Total	95	91	73
Recensement de 1996			
Études secondaires non terminées	85	77	61
Études secondaires	94	82	77
Études postsecondaires partielles	91	79	78
Études supérieures non universitaires	95	84	86
Études universitaires	96	85	90
Total	92	83	80

Source : Recensements de 1986 et 1996, Statistique Canada.

Lettre sur le marché du travail

Les années 1990 ont été difficiles pour les nouveaux immigrants sur le marché du travail canadien

d'environ trois pour un (Citoyenneté et Immigration Canada, 2000).

Les personnes qui immigrèrent au Canada ont tendance à se concentrer dans les grands centres urbains. En 1996, 85 % d'entre eux vivaient dans une des régions métropolitaines de recensement (RMF) du Canada, c'est-à-dire une des 25 régions urbaines comptant plus de 100 000 habitants, contre 57 % des personnes nées au Canada. C'est à Toronto, suivie de Vancouver et Montréal, que l'on trouve le plus grand nombre d'immigrants.

Les immigrants au Canada se répartissent entre différentes catégories d'admission

Les immigrants canadiens se classent dans trois grandes catégories d'admission : la composante économique, la catégorie de la famille et les réfugiés. Il y a eu un changement de tendance favorisant la sélection d'immigrants de la composante économique relativement à l'ensemble des immigrants. Depuis le début des années 90, l'immigration est considérée comme un moyen d'influer sur la nature de la population active canadienne, afin de la rendre plus qualifiée et plus souple, plutôt que comme un outil démographique. Les changements de politique reflétant cette orientation ont contribué à favoriser la composante économique par rapport aux réfugiés et à la catégorie de la famille.

Les immigrants de la composante économique sont soumis à un rigoureux processus de sélection avant d'être admis au Canada. Ils ont activement cherché à s'établir au Canada et sont choisis selon un système de points conçu pour maximiser leurs chances de se tailler une place sur le marché du travail.

Les immigrants classés dans la catégorie réunification des familles viennent rejoindre des membres de leur famille déjà établis au Canada et ne sont pas évalués en fonction de critères liés au marché du travail. Ils sont parvenus par un parent vivant au Canada qui est citoyen ou résident permanent du Canada et sont moins susceptibles que les immigrants de la composante économique de s'établir ici pour des raisons liées au marché du travail.

La troisième catégorie englobe les réfugiés au sens de la Convention et les quasi-réfugiés qui sont présumés avoir besoin de protection ou de secours. Ces personnes fuient les troubles politiques ou économiques de leur pays d'origine. Il est donc possible qu'elles n'aient pas eu la chance de se préparer à vivre au Canada et qu'elles prennent plus de temps à s'adapter à leur nouvel environnement et au marché du travail canadien.

Comparativement aux cohortes précédentes d'immigrants et aux personnes nées au Canada, les immigrants admis au début des années 90 ont obtenu de piètres résultats sur le marché du travail. Cela survient à une période de changements démographiques (ralentissement de la croissance démographique et vieillissement de la population) au Canada, où l'immigration joue un rôle de plus en plus important dans l'offre de main-d'œuvre. En fait, à long terme, il est probable que la croissance nette de la population active proviendra uniquement de l'immigration. Les données les plus récentes font voir une amélioration de la situation économique des nouveaux immigrants, quoiqu'une analyse plus poussée soit nécessaire pour déterminer si cette amélioration signale une tendance.

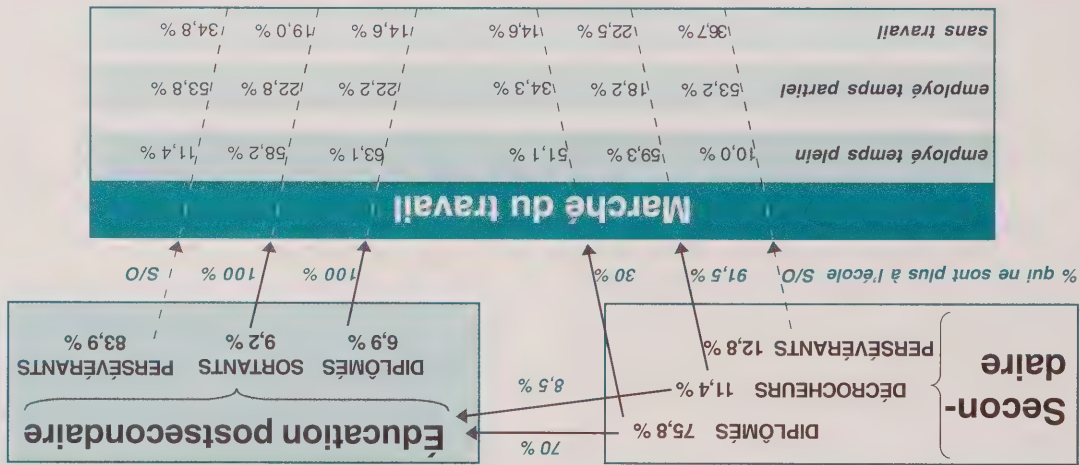
Les années 90 ont été marquées par des hausses soutenues et importantes des niveaux d'immigration au Canada

Les immigrants forment une proportion croissante de la population canadienne. Selon le Recensement de 1996, les personnes nées à l'étranger représentaient 17,4 % de la population canadienne, la proportion la plus élevée des 60 dernières années. Depuis 1991, le nombre d'immigrants a augmenté de 14,5 %, soit plus du triple du taux de croissance de la population née au Canada (4 %). Cette situation est attribuable à l'évolution récente des flux d'immigration ainsi qu'à une période de hausses soutenues et importantes des niveaux d'immigration.

La majorité des immigrants au Canada s'établissent dans les grandes villes de l'Ontario et de la Colombie-Britannique

Les immigrants représentent une proportion plus élevée de la population de l'Ontario et de la Colombie-Britannique que dans les autres provinces. En 1998, selon la Banque de données longitudinales sur les immigrants (BDIM), 55 % des immigrants arrivés au Canada entre 1995 et 1997 vivaient en Ontario et 23 % vivaient en Colombie-Britannique. Des études montrent aussi que l'Ontario et la Colombie-Britannique sont les deux seules provinces à enregistrer un gain net substantiel d'immigrants grâce à la migration secondaire. Le nombre d'immigrants qui s'établissent en Ontario est à peu près deux fois plus élevé que celui des immigrants qui quittent cette province; en Colombie-Britannique, cette proportion est

Sommaire des cheminements des 18 à 20 ans, décembre 1999



Source : EJET 18-20, 2000

Conclusion

La société du savoir d'aujourd'hui présente aux jeunes à la fois des possibilités et des défis au moment où ils font la transition vers le marché du travail et la vie adulte. Ils doivent s'assurer que les choix qu'ils font aujourd'hui en ce qui a trait à leurs études et au marché du travail leur permettront de participer pleinement à l'économie et à la société du 21^e siècle.

La participation au marché du travail des jeunes varie selon leur niveau d'éducation. Les décrocheurs du secondaire étaient davantage sans emploi en décembre 1999 comparativement aux autres jeunes ne fréquentant plus l'école. Le taux d'emploi à temps plein est plus élevé chez les jeunes ayant complété un programme postsecondaire. Les diplômés du secondaire (avec aucune éducation postsecondaire) avaient de meilleures chances d'avoir un emploi, mais leur taux d'emploi à temps partiel était plus élevé que celui des autres jeunes n'allant pas à l'école.

Les barrières financières constituent un facteur significatif pour la poursuite des études postsecondaires

Il est important de comprendre les facteurs empêchant les jeunes de poursuivre leur éducation. Un peu moins de la moitié des jeunes âgés de 18 à 20 ans ont mentionné des obstacles à la poursuite de leurs études. Les deux tiers des répondants faisant état d'obstacles ont mentionné des difficultés financières. La source la plus courante de financement pour les études postsecondaires était un revenu d'emploi obtenu depuis la fin du secondaire. Les autres sources de financement des jeunes ou de leur conjoint, proviennent en autres de leurs parents et de leurs économies personnelles.

Les diplômés et les décrocheurs diffèrent dans leurs caractéristiques personnelles et sociales

Cinq caractéristiques principales différencient les diplômés et les décrocheurs :

- La majorité des diplômés et des décrocheurs du secondaire vivaient avec leurs deux parents durant leurs études secondaires, mais un pourcentage plus élevé de décrocheurs que de diplômés vivaient avec un seul parent.
- Les diplômés du secondaire étaient deux fois plus susceptibles que les décrocheurs d'avoir au moins un parent ayant achevé des études postsecondaires.
- Bien que les décrocheurs du secondaire aient eu des notes plus faibles, tous les décrocheurs n'avaient pas un mauvais rendement à l'école. Près de la moitié avaient obtenu une note moyenne de B ou plus.
- Les décrocheurs du secondaire avaient une probabilité plus de cinq fois supérieure d'avoir redoublé une année au primaire.
- En comparaison avec les diplômés, les décrocheurs étaient moins actifs en milieu scolaire et sur le plan social.

Le cheminement après les études secondaires – Education postsecondaire et participation au marché du travail

On s'attend à ce que les jeunes terminent non seulement leurs études secondaires, mais que, de plus en plus, ils complètent des programmes d'études postsecondaires ou une autre formation spécialisée afin d'acquérir des compétences et des connaissances suffisantes pour participer efficacement au marché du travail. Le sommaire des cheminements nous donne un aperçu des choix d'éducation et de marché du travail qu'empruntent en décembre 1999 les diplômés, les décrocheurs et les persévérants (toujours au secondaire).

Le taux de participation aux études postsecondaires est légèrement au-dessus de 60 % pour les jeunes de 18 à 20 ans qui n'étaient plus à l'école (les diplômés et les décrocheurs). Ce taux est beaucoup plus élevé chez les femmes (57,4 %) que chez les hommes (46,9 %). Un petit pourcentage de jeunes de 18 à 20 ans a déjà terminé un programme d'études à un niveau postsecondaire, le pourcentage étant plus élevé chez les femmes que chez les hommes. De plus, 9,2 % des jeunes étaient inscrits à un niveau postsecondaire ont quitté avant de compléter le programme.

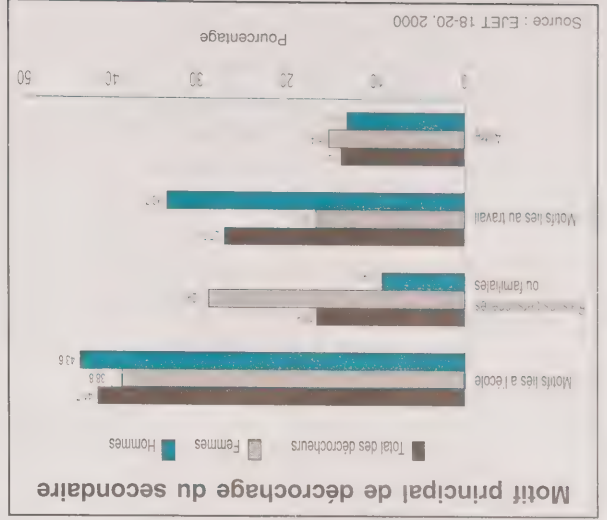
Toutefois, les jeunes hommes sont plus susceptibles de décrocher

Bien qu'une petite proportion des élèves de 20 ans (3,3 %) poursuivaient leurs études secondaires, 12 % avaient abandonné avant d'obtenir leur diplôme d'études secondaires. Il y a plus de décrocheurs chez les jeunes hommes (14,7 %) que chez les jeunes femmes (9,2 %).

On observe une certaine variation entre les provinces dans le taux de décrochage des jeunes de 20 ans au niveau secondaire. En comparaison des autres provinces, le taux était relativement bas en Saskatchewan, au Nouveau-Brunswick et en Ontario, mais relativement élevé à l'Île-du-Prince-Édouard, au Québec et au Manitoba.

La raison principale du décrochage est reliée à des motifs d'ordre scolaire

Les jeunes hommes et les jeunes femmes ont invoqué le plus souvent des motifs d'ordre scolaire pour avoir quitté l'école. Cependant, plus de 45 % des décrocheurs avaient une moyenne de B ou plus. Les jeunes hommes étaient plus susceptibles de mentionner des facteurs liés au travail, tandis que les jeunes femmes avaient plus tendance à invoquer des raisons personnelles ou familiales. Environ 46 % des décrocheurs disaient regretter la décision d'abandonner leurs études secondaires. Le sentiment de regret exprimé par de nombreux décrocheurs laisse croire qu'ils en viennent à reconnaître la valeur d'une formation secondaire après avoir abandonné leurs études.



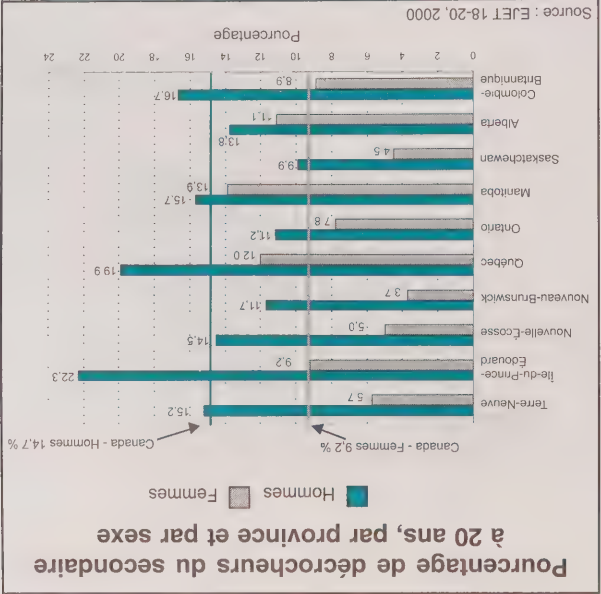
Investir dans la jeunesse pour une main-d'œuvre qualifiée (suite)

Les jeunes de 18-20 ans sont à un carrefour important dans leur vie

Les jeunes de 18 à 20 ans se retrouvent à un carrefour important de leur vie. L'étude menée auprès des jeunes de cet âge montre la répartition de leurs choix en matière d'études et de travail. Certains décident de poursuivre leurs études après avoir complété le cours secondaire. D'autres sont sur le point de terminer leurs études secondaires ou ont déjà décroché. D'autres encore décident d'entrer sur le marché du travail à temps plein ou de combiner travail et études.

À l'âge de 20 ans, la plupart des jeunes ont obtenu leur diplôme d'études secondaires

La plupart des jeunes Canadiens obtiennent leur diplôme d'études secondaires avant l'âge de 20 ans, comme prévu. En décembre 1999, environ 85 % des jeunes Canadiens détenaient un diplôme d'études secondaires. Toutefois, les jeunes femmes (88,1 %) étaient plus susceptibles que les jeunes hommes (81,4 %) d'obtenir leur diplôme avant l'âge de 20 ans.



Au Canada, le gradient socioéconomique de la Saskatchewan est plus plat que celui des autres provinces, ce qui laisse supposer un écart moindre entre le rendement des élèves de cette province, quel que soit le statut socioéconomique de leur famille. Toutefois, la performance des étudiants de cette province avec un statut socioéconomique au-dessus de la moyenne est plus faible que la plupart des autres provinces.

L'environnement scolaire a un impact positif sur la performance des élèves

L'école joue un rôle important dans l'acquisition de connaissances et de compétences par les élèves. Les résultats du PISA montrent que les élèves des écoles où le statut socioéconomique moyen des familles est précaire ont tendance à obtenir un moins bon rendement que les élèves des écoles où le statut socioéconomique moyen des familles est élevé. Les élèves fréquentant une école où il y a moins de problèmes de discipline ou de perturbations en classe ont tendance à obtenir de meilleurs résultats.

Travailler tout en étudiant influe sur le rendement de lecture

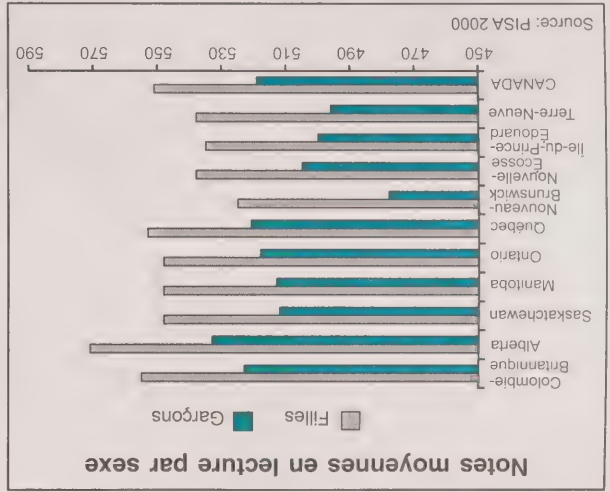
Les données de l'Enquête longitudinale canadienne auprès des jeunes en transition ont fait l'objet d'une analyse préliminaire afin de mieux comprendre dans quelle mesure le fait de travailler pendant les études influe sur le rendement. Dans toutes les provinces, les élèves âgés de 15 ans n'ayant pas d'emploi durant l'année scolaire ont obtenu une note sensiblement plus élevée en lecture que les élèves détenant un emploi.

Source : PISA 2000			
Nota : Les notes d'une province sont en caractères gras lorsque les différences entre les notes moyennes sont statistiquement significatives.			
Avec un emploi durant l'année scolaire	Sans emploi durant l'année scolaire	Note moyenne type	Écart
Terre-Neuve	498	4,6	3,5
Ile-du-Prince-Édouard	506	5,4	3,1
Nouvelle-Écosse	505	4,7	2,9
Nouveau-Brunswick	485	3,9	1,8
Québec	525	4,4	2,9
Ontario	521	4,9	3,3
Manitoba	511	6,3	3,4
Saskatchewan	511	5	3,1
Alberta	537	5,3	3,3
Colombie-Britannique	517	4,5	552
Britannique	517	4,5	3,2

Selon les données du PISA, hors du Québec, les élèves inscrits dans un système d'enseignement de langue minoritaire (en Nouvelle-Écosse, au Nouveau-Brunswick, en Ontario et au Manitoba) ont un rendement sensiblement inférieur en lecture. Au Québec, les élèves inscrits dans le système d'enseignement de langue anglaise présentent, en lecture, un rendement équivalent à celui des élèves dans le système d'enseignement de langue française.

La langue d'enseignement a de l'importance

La faible rendement des garçons en lecture est une source de préoccupation parce qu'il risque d'avoir une incidence profonde sur leur capacité d'apprentissage future.



Dans le PISA, les filles ont fourni un rendement sensiblement supérieur à celui des garçons au test de lecture, tendance qui se vérifie dans tous les pays et toutes les provinces canadiennes.

Le rendement des filles en lecture est supérieur à celui des garçons

Les élèves canadiens ont fourni un excellent rendement en comparaison de ceux de 31 autres pays, se classant au deuxième rang en lecture, au sixième en mathématiques et au cinquième en sciences. Dans la majorité des provinces, le rendement des élèves en lecture, en sciences et en mathématiques place celles-ci au rang des meilleurs pays. Le rendement des élèves albertains en lecture était sensiblement supérieur à la moyenne canadienne, mais celui des élèves des quatre provinces de l'Atlantique était sensiblement inférieur à la moyenne canadienne.

Note moyenne en lecture selon la langue du système d'enseignement dans cinq provinces

Langue	Anglophone			Francophone		
	Note	Intervalle	de confiance	Note	Intervalle	de confiance
Nouvelle-Écosse	522	4,7	474	10,4	4,7	478
Nouveau-Brunswick	512	4,6	478	5,1	4,6	478
Québec	543	9,1	535	6,6	9,1	535
Ontario	535	6,7	474	14,7	6,7	474
Manitoba	530	7,1	486	10,9	7,1	486

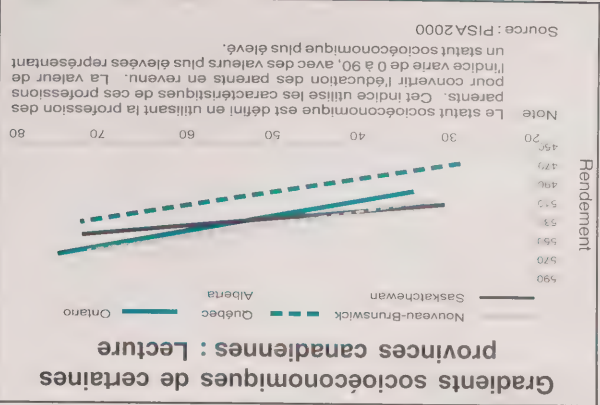
Source : PISA 2000

* L'intervalle de confiance est une fourchette de notes dans laquelle la note de la population devrait se situer dans 95 % des cas ou 19 fois sur 20.

Note : Les notes d'une province sont en caractères gras lorsque les différences entre les notes moyennes sont statistiquement significatives.

Les caractéristiques personnelles et familiales jouent un rôle important

Le plaisir de lire pour un élève et ses aspirations professionnelles sont deux caractéristiques individuelles ayant un effet positif sur le rendement en lecture dans tous les pays et toutes les provinces canadiennes. Parmi les caractéristiques familiales, le statut socioéconomique de la famille et le nombre de livres à la maison sont deux facteurs influant sur le rendement en lecture. Avec le Japon et la Finlande, le Canada montre une variation beaucoup moins grande entre les notes des élèves selon leur statut socioéconomique que la plupart des autres pays.



Investir dans la jeunesse pour une main-d'œuvre qualifiée

Par Satya Brink et Urvasi Dhawan-Biswal

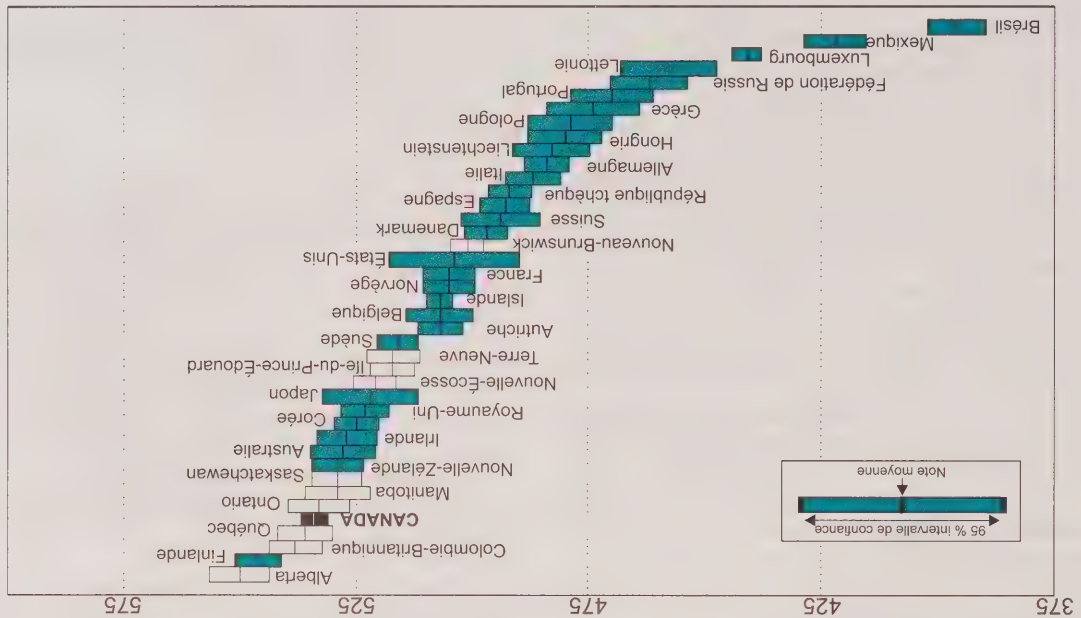
Les compétences et les connaissances que les Canadiens apportent au marché du travail et à la société sont un élément clé de notre réussite économique et de notre qualité de vie en général. La demande de compétences et de connaissances continuera de croître devant la nécessité de répondre aux besoins de l'économie du savoir. Les systèmes d'enseignement primaire et secondaire jouent un rôle clé en aidant les futurs travailleurs à acquérir les compétences requises pour satisfaire cette demande. Par ailleurs, la baisse du nombre de jeunes changera en profondeur le marché du travail. Nous avons besoin d'une stratégie nous permettant de recueillir des données à l'appui des politiques futures en matière de compétences. À cette fin, le Canada a participé à deux grandes enquêtes sur le rendement scolaire des jeunes et le cheminement qu'ils choisissent après leurs études secondaires.

Les élèves canadiens font bonne figure dans le contexte mondial

PISA 2000 portait d'abord sur la compréhension de l'écrit (lecture) et, ensuite, sur les mathématiques et les sciences.

La première enquête, le Programme international pour le suivi des acquis des élèves (PISA), a été lancée par l'OCDE pour produire des indicateurs internationaux utiles aux responsables des politiques des jeunes en transition (EJET), une enquête longitudinale, vise à étudier le cheminement dans le système scolaire et sur le marché du travail entre l'âge de 15 et 30 ans. L'EJET suit deux cohortes : l'une de 15 ans, qui a participé au PISA 2000, et l'autre de 18 à 20 ans. Dans cet article, nous présentons un profil des jeunes Canadiens aux études et sur le marché du travail à partir des premiers résultats de ces enquêtes¹.

Notes moyennes et intervalles de confiance par province et par pays : LECTURE



Note : L'intervalle de confiance est une fourchette de notes à l'intérieur de laquelle la note de l'ensemble de la population est susceptible de se situer dans 95 % des cas ou 19 fois sur 20. Les différences entre les notes moyennes de deux instances ne sont pas statistiquement significatives lorsqu'il y a chevauchement de l'intervalle de confiance pour chaque note moyenne. Par exemple, l'intervalle de confiance de la note moyenne des pays qui obtiennent des résultats similaires à ceux du Canada chevauche celui du Canada.

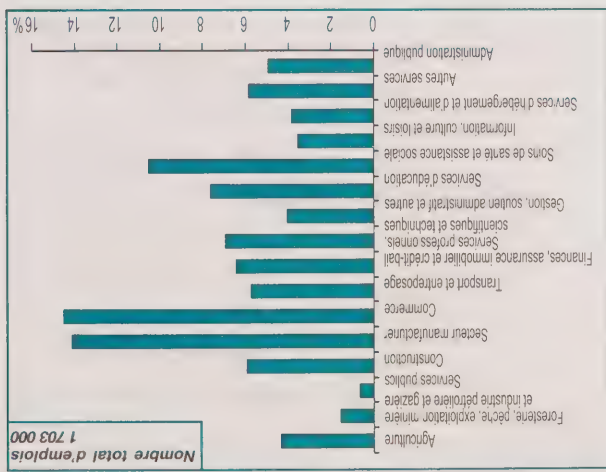
Source : PISA 2000

¹ Cette note est un sommaire des principales conclusions des deux rapports suivants :
 (i) *À la hauteur : La performance des jeunes du Canada en lecture, en mathématiques et en sciences*, une publication conjointe de Développement des ressources humaines Canada, du Conseil des ministres de l'Éducation (Canada) et de Statistique Canada, 2001. Une version électronique du document est accessible sur Internet à www.pisa.gc.ca ou www.hrdc-dfnc.gc.ca/art
 (ii) *À la croisée des chemins : Premiers résultats pour la cohorte des 18 à 20 ans de l'Enquête auprès des jeunes en transition*, une publication conjointe de Développement des ressources humaines Canada et de Statistique Canada, 2002. Une version électronique du document est accessible sur Internet à www.statcan.ca ou www.hrdc-dfnc.gc.ca/art

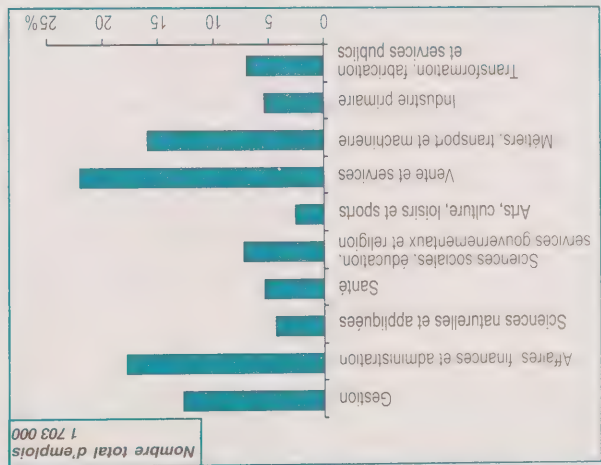
PORTRAIT DU MARCHÉ DU TRAVAIL CANADIEN

Les travailleurs âgés sur le marché du travail (55 ans et plus)

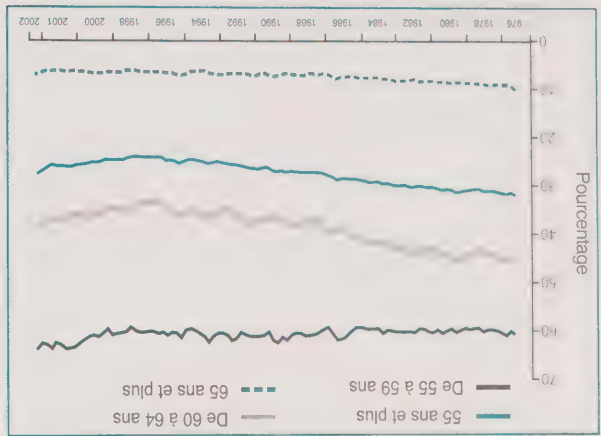
Proportion de l'emploi par industrie - Premier trimestre de 2002



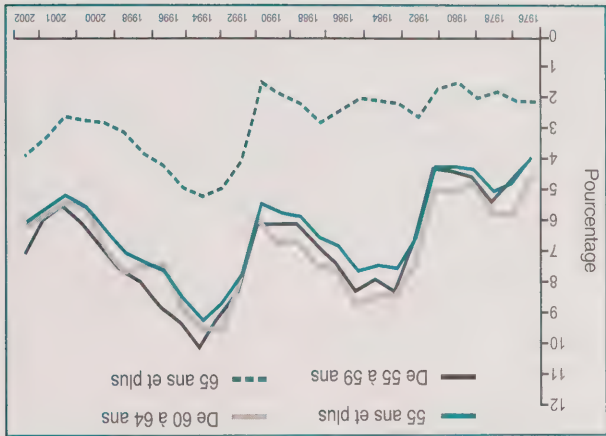
Proportion de l'emploi par profession - Premier trimestre de 2002



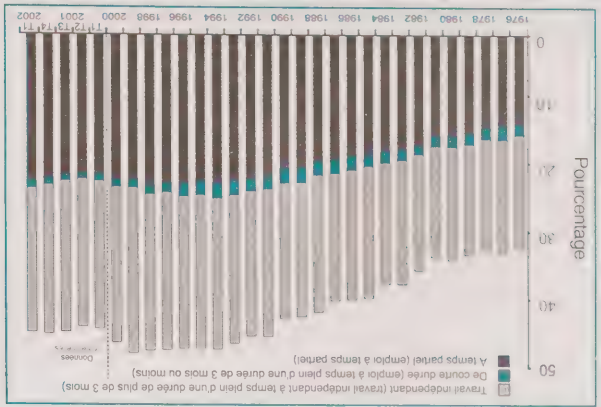
Taux d'activité



Taux de chômage



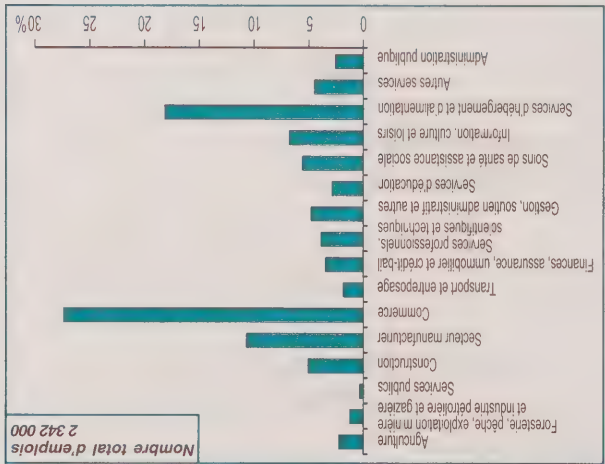
Emploi atypique



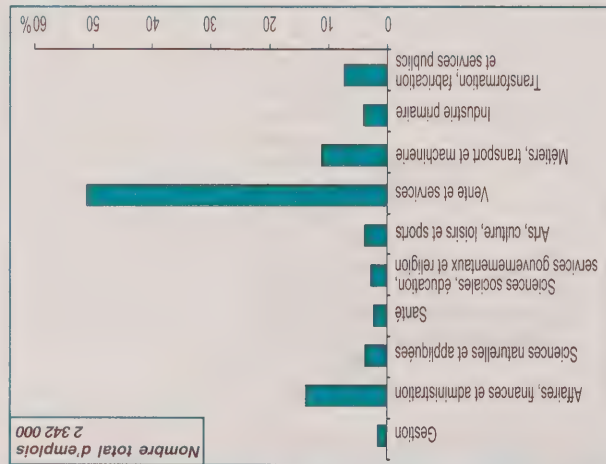
Source : Statistique Canada, Enquête sur la population active, à moins d'indication contraire. Les données pour 2002 incluent le premier trimestre (janvier - mars).

Les jeunes sur le marché du travail

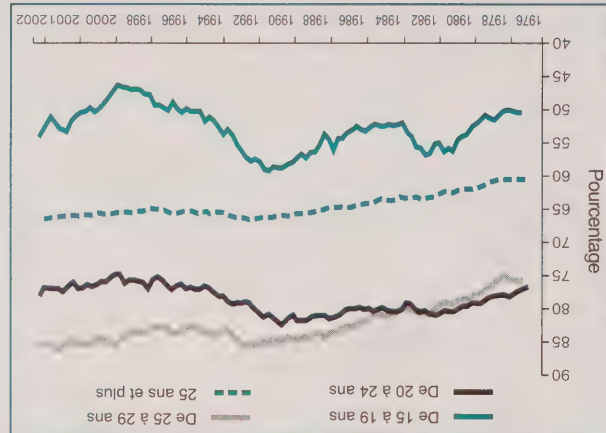
Proportion de l'emploi par industrie - Premier trimestre de 2002



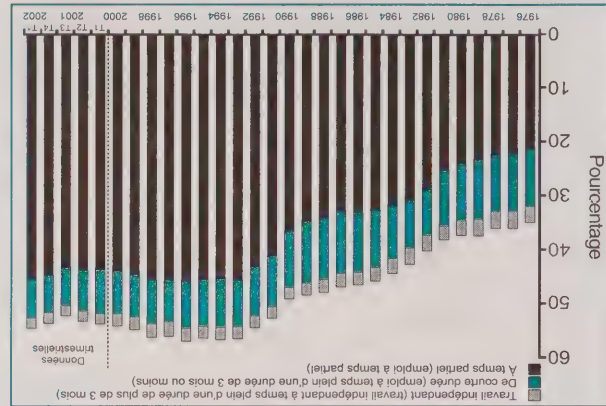
Proportion de l'emploi par profession - Premier trimestre de 2002



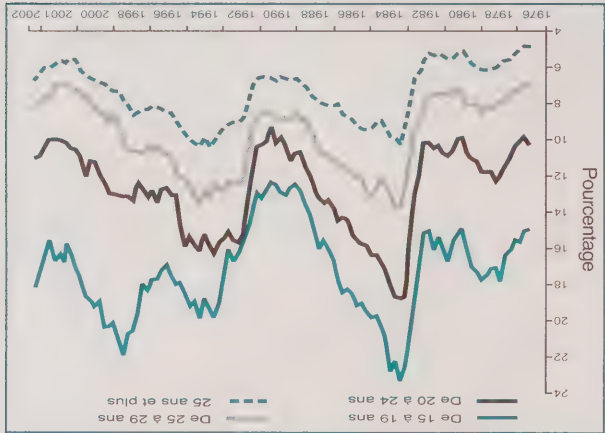
Taux d'activité



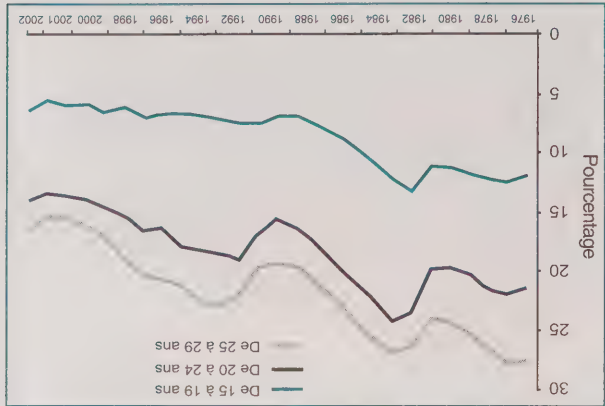
Emploi atypique, de 15 à 24 ans



Pourcentage des jeunes qui ne travaillent pas ou qui n'étudient pas à temps plein



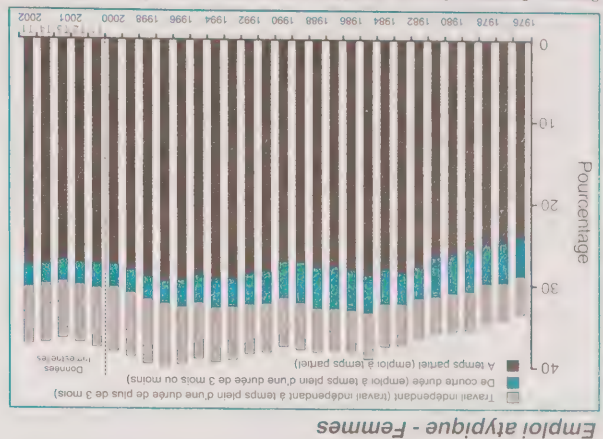
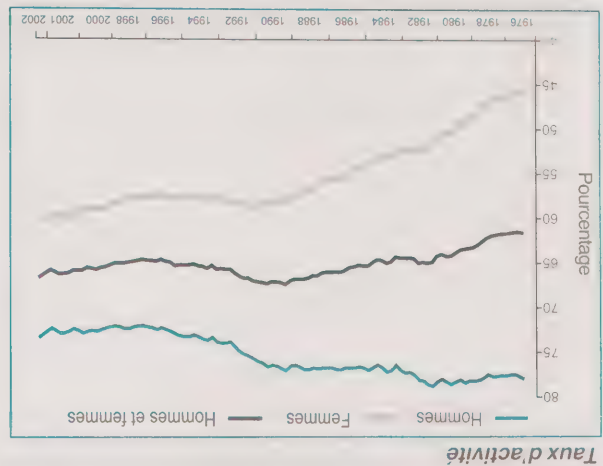
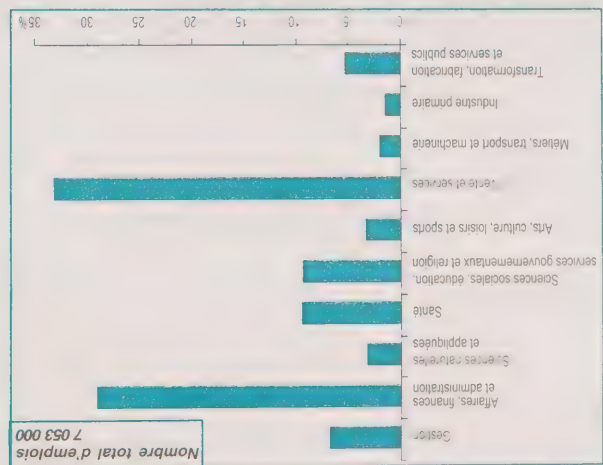
Taux de chômage



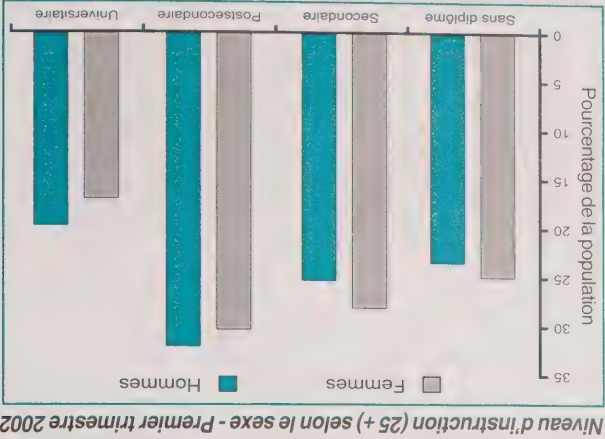
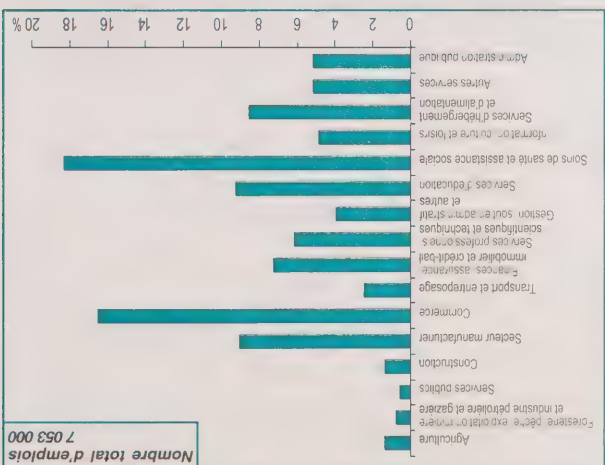
Source : Statistique Canada, Enquête sur la population active, à moins d'indication contraire. Les données pour 2002 incluent le premier trimestre (janvier - mars).

Les femmes sur le marché du travail

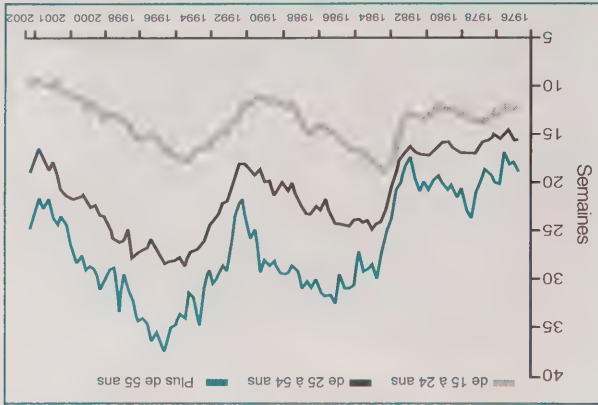
Proportion de l'emploi par profession - Premier trimestre de 2002



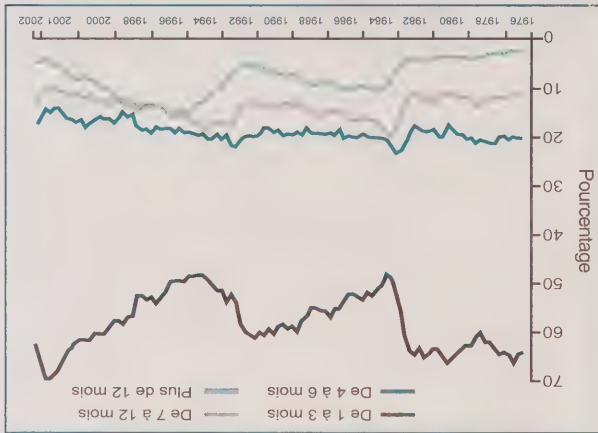
Proportion de l'emploi par industrie - Premier trimestre de 2002



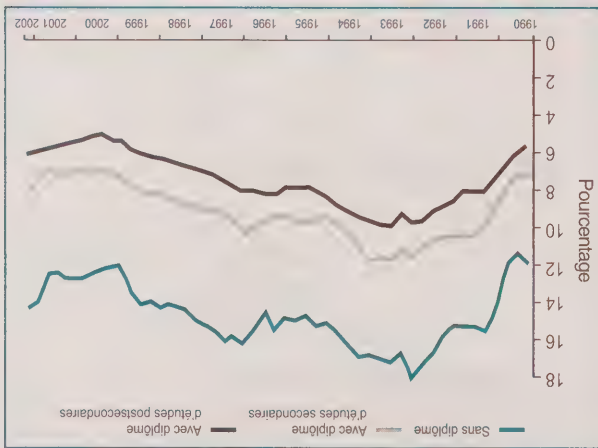
Source : Statistique Canada, Enquête sur la population active, à moins d'indication contraire. Les données pour 2002 incluent le premier trimestre (janvier - mars).



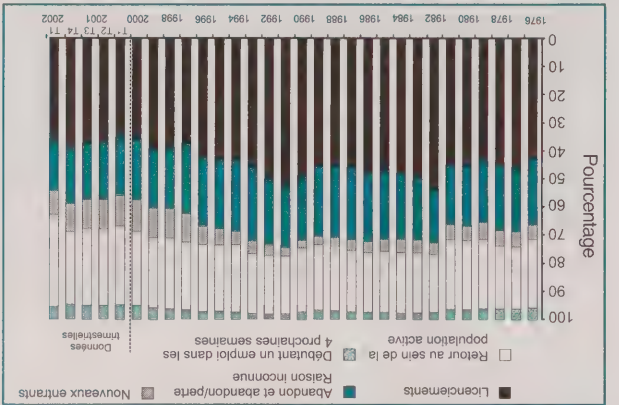
Durée du chômage par âge



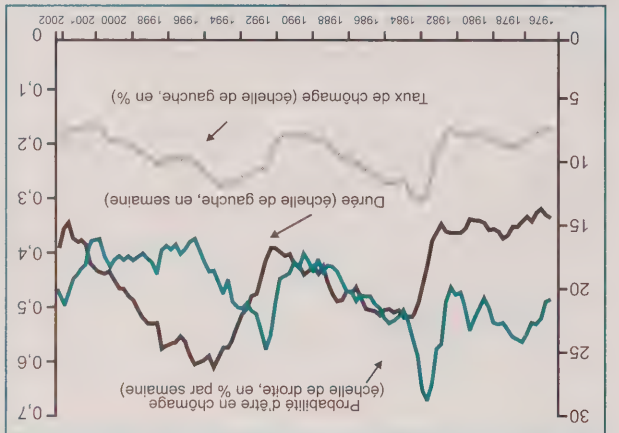
Répartition des chômeurs selon la durée du chômage



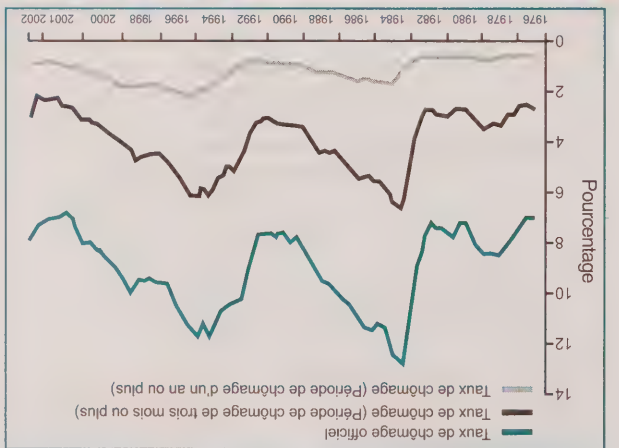
Taux de chômage par niveau d'instruction



Motifs ayant causé le chômage



Taux de chômage, durée et fréquence

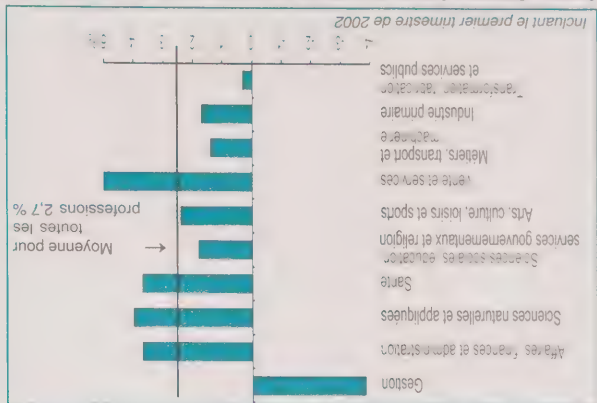


Autres mesures du taux de chômage

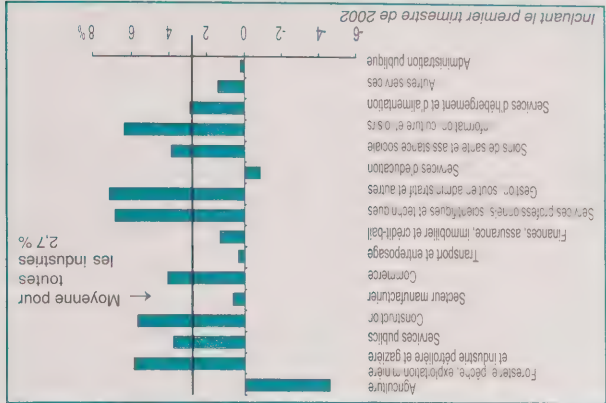
Mesures du taux de chômage

PORTRAIT DU MARCHÉ DU TRAVAIL CANADIEN

Source : Statistique Canada. Enquête sur la population active à moins d'indication contraire. Les données pour 2002 incluent le premier trimestre (janvier - mars).

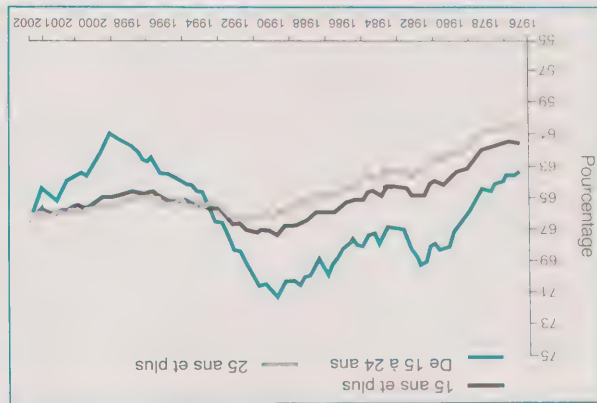


Professions - Taux de croissance annuel moyen au cours des deux dernières années

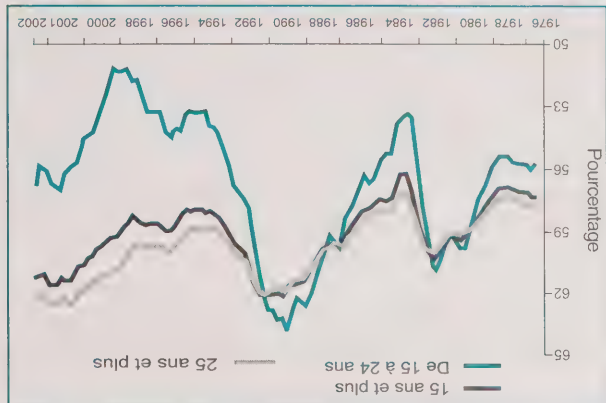


Industries - Taux de croissance annuel moyen au cours des deux dernières années

Croissance des salaires horaires

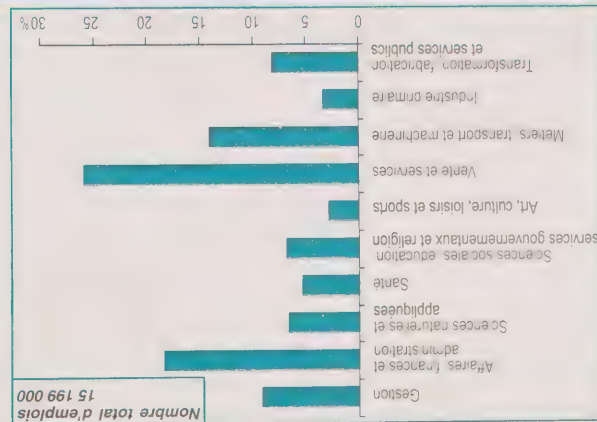


Taux d'activité

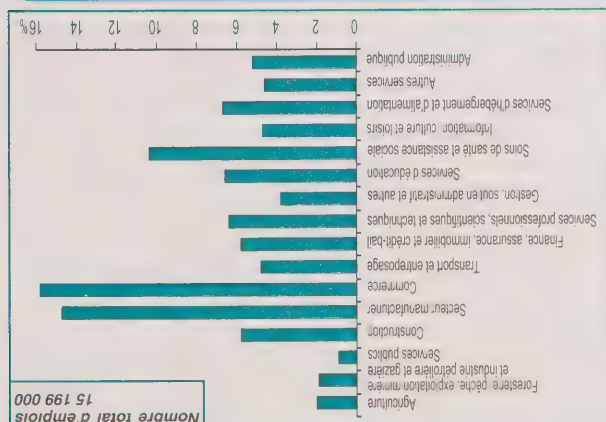


Taux d'emploi

Taux d'activité et taux d'emploi



Proportion par profession - Premier trimestre de 2002



Proportion par industrie - Premier trimestre de 2002

Composition de l'emploi

forestière est exportée et que le différentiel commercial avec les États-Unis ne manque pas de susciter de graves problèmes pour cette industrie. Il ne fait aucun doute que le règlement de ce désaccord est une condition sine qua non pour que puisse s'améliorer la situation sur le marché des professions forestières, surtout en Colombie-Britannique, où se sont produites la plupart des pertes d'emplois.

Dans le secteur agricole, le problème est plus difficile à cerner. La vaste majorité des pertes d'emplois dans ce secteur sont survenues dans les provinces de l'Ouest, en Saskatchewan notamment. Il se peut qu'elles soient attribuables en partie à la transition vers des exploitations plus vastes et plus productives. D'autres théories intéressantes ont été mises de l'avant. Certains croient, par exemple, que les travailleurs employés dans les petites exploitations familiales sont attirés à éliminer par des activités plus lucratives. Les jeunes tournent le dos à leurs racines rurales pour chercher des emplois mieux rémunérés et des perspectives de carrière plus attrayantes. Le faible niveau des taux de chômage dans les provinces des Prairies indique que la situation du marché du travail est favorable et qu'il offre de nombreuses possibilités d'emploi dans un vaste éventail d'industries. Par ailleurs, les agriculteurs de toutes les régions du pays doivent affronter la concurrence intense qui s'exerce à l'égard des prix des produits agricoles sur les marchés mondiaux.

Des mesures visant à améliorer l'employabilité des travailleurs peu qualifiés pourraient s'imposer

Il n'est pas étonnant que la majorité des pertes d'emplois surviennent durant le ralentissement de l'économie se soient produites dans les professions peu spécialisées. Bon nombre des travailleurs mis à pied à ce moment-là devraient voir s'améliorer leurs perspectives à la suite du redressement de l'économie. Il pourrait toutefois s'avérer nécessaire de prendre des mesures supplémentaires pour accroître l'employabilité des travailleurs peu qualifiés qui ont perdu leur emploi dans des secteurs aux prises avec des difficultés structurelles et qui sont peu susceptibles de bénéficier de la reprise économique (notamment ceux de l'agriculture et de l'exploitation forestière). La déprime qui règne dans ces secteurs durera plus longtemps et les travailleurs auront besoin d'aide pour réintégrer le marché du travail.

Pour favoriser l'employabilité de ces travailleurs, les mesures d'aide doivent viser à accroître leur mobilité en leur offrant des possibilités de recyclage et de développement professionnel, ainsi que des services de counselling en emploi ou d'aide à la formation. On pourra ainsi faciliter la transition de ces travailleurs vers de nouvelles carrières plus enrichissantes tout en les aidant à s'adapter à un marché du travail en constante mutation.

Dans l'industrie forestière, l'emploi a baissé de 11,6 % depuis un an, ce qui représente quelque 9 000 travailleurs de moins. Les travailleurs peu qualifiés de cette industrie ont subi d'importantes pertes. En particulier, le nombre de bûcherons et de travailleurs forestiers (y compris les opérateurs de machines forestières, de scies à chaîne et de débrousseuses ainsi que les travailleurs sylvicoles et forestiers) a baissé de 30 % (6 000) depuis le premier trimestre de 2001. Les manœuvres ont eux aussi été durement touchés, ayant subi une réduction de près de 50 % (2 400 emplois) au cours de l'année.

Étant donné les différents facteurs cycliques et structurels en jeu, la probabilité d'un redressement varie selon les secteurs

Les travailleurs peu qualifiés sont particulièrement vulnérables aux pertes d'emplois. Ils ont tendance à souffrir davantage des ralentissements économiques et de la concurrence accrue pour les emplois; en outre, ils sont beaucoup moins mobiles que les autres travailleurs. Il importe de comprendre pourquoi les industries qui emploient ces travailleurs sont en perte de vitesse et de déterminer quelles sont les possibilités d'un redressement rapide.

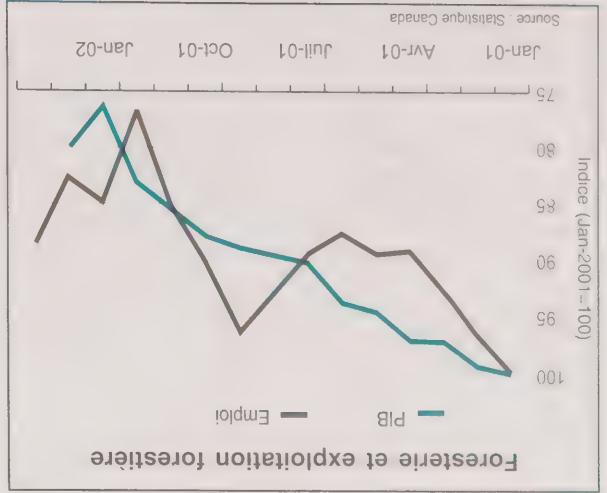
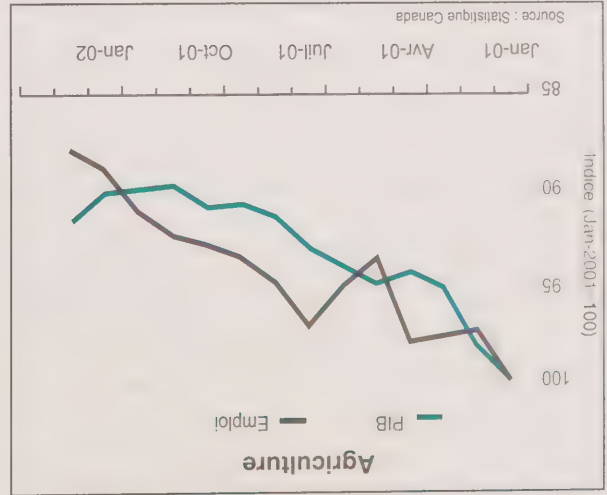
Les pertes d'emplois que subit une industrie peuvent avoir des causes différentes. Il peut arriver que l'industrie doive s'adapter en raison de facteurs cycliques, ou qu'elle doive envisager une transformation plus permanente en raison de l'influence de facteurs structurels (accroissement de la concurrence externe, évolution de la technologie, etc.).

Les fabricants d'ordinateurs et de produits électroniques et les sociétés aériennes semblent être aux prises avec des facteurs conjoncturels. Avec la reprise de l'économie, la hausse des bénéfices des sociétés et des investissements des entreprises devrait raviver le marché du travail dans la fabrication d'ordinateurs et de produits électroniques. À court terme, les fabricants devront toutefois répondre à l'accroissement de la demande en ordinateurs et en produits électroniques en réduisant leurs inventaires, qui n'ont jamais été si élevés. La relance du transport aérien nécessitera un changement d'attitude de la part des voyageurs. Au fur et à mesure que diminueront les inquiétudes quant à la sécurité des vols et que les voyageurs s'habitueront aux mesures de sécurité accrues dans les aéroports, on verra s'accroître les dépenses consacrées aux voyages d'affaires et de tourisme, ce qui contribuera à l'accroissement de la demande en aéronefs et en pièces d'aéronef.

Les perspectives de l'industrie forestière et du secteur agricole restent incertaines. La baisse de la production et de l'emploi dans ces secteurs est attribuable, tout au moins en partie, à des facteurs qui n'ont rien à voir avec le ralentissement cyclique de l'activité économique. Le niveau peu élevé des taux d'intérêt continuera de stimuler la construction domiciliaire et, par là, la demande en bois d'œuvre. Il reste qu'une part importante de la production

Le protectionnisme américain a des effets importants sur l'industrie forestière

L'industrie du bois d'œuvre a subi d'importants revers au cours de l'année écoulée. Suite à l'expiration de l'ancien accord canado-américain sur le bois d'œuvre, qui limitait les quantités de ce produit que le Canada pouvait exporter aux États-Unis en franchise de droits, nos voisins ont imposé des droits de 19 % sur le bois d'œuvre canadien en avril 2001, puis des droits antidumping de 12 %. Ces mesures ont nui à la compétitivité du bois d'œuvre canadien exporté aux États-Unis, ce qui a forcé l'industrie à réduire considérablement sa production. Par contre, le secteur canadien de la construction domiciliaire se porte très bien. Les projets de construction ont grimpé de 8,9 % pour s'établir à 22 milliards de dollars en 2001, un niveau sans précédent. Malgré le ralentissement de l'économie, les niveaux peu élevés des taux hypothécaires et des taux d'occupation des logements locaux, conjugués à l'insuffisance de l'offre sur le marché des ventes, ont stimulé la construction.

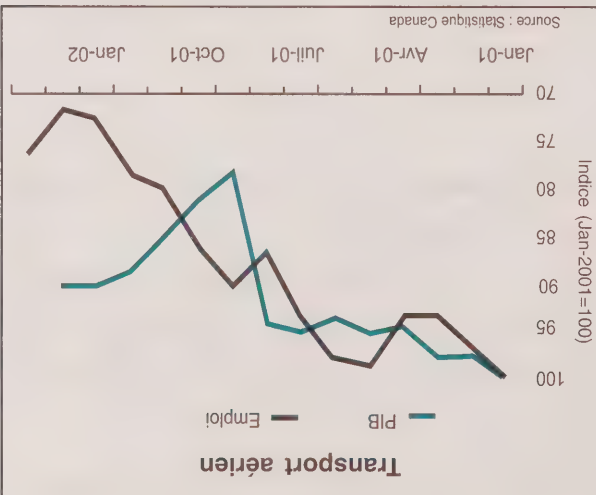


L'emploi a régressé de 9,8 % (31 000) depuis le premier trimestre de 2001. Plus de 35 % des travailleurs exercent des professions peu spécialisées - travailleurs agricoles et manœuvres, notamment. Les pertes se sont toutefois produites aussi bien dans les professions spécialisées que dans celles qui le sont moins. Depuis le premier trimestre de 2001, les entrepreneurs, opérateurs et superviseurs en agriculture, qui possèdent des qualifications relativement élevées, ont vu leur nombre diminuer d'environ 15 000 (6 %), tandis que la baisse enregistrée parmi les travailleurs agricoles et horticoles se chiffre à 11 000 (14 %). Ces pertes font ressortir la transformation structurelle qui se produit en agriculture et montrent que les travailleurs de tous les niveaux se dirigent vers d'autres secteurs.

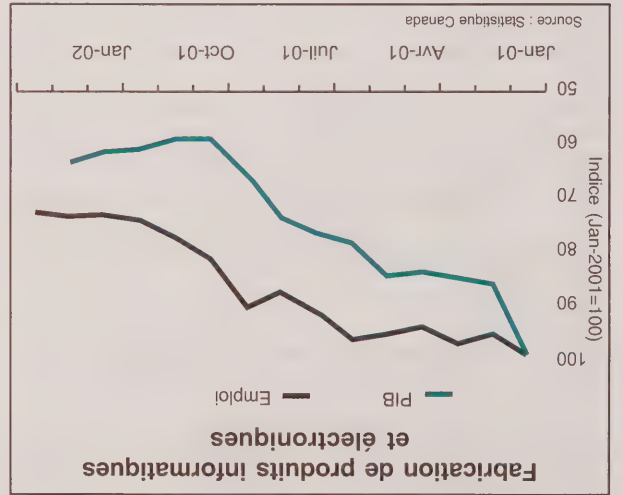
facteurs cycliques. transformation structurelle qui échappe à l'influence des qu'un peu plus de 300 000. On peut voir là le signe d'une comptait alors 425 000 travailleurs, n'en a plus aujourd'hui agriculture est en chute libre depuis 1998, car ce secteur, qui que l'étendue des sécheresses en 2001. L'emploi en baisse de la demande et des prix à travers le monde, ainsi concentrent dans le sous-secteur des cultures et reflètent la baisse depuis le début de l'an 2000. Les faiblesses se Le produit intérieur brut du secteur de l'agriculture est à la

L'agriculture subit présentement une transformation structurelle

bord. Environ 18 000 emplois ont disparu depuis le premier trimestre de 2001, dont 13 000 depuis le 11 septembre. Près de la moitié de la main-d'œuvre de cette industrie se trouve dans des professions considérées comme peu qualifiées, notamment dans les services de voyage et d'hébergement (agents de voyage, agents de bord, agents au sol des transporteurs aériens, réceptionnistes d'hôtel). Au total, 20 000 emplois peu spécialisés ont disparu (une baisse de 24 %) depuis le premier trimestre de 2001, la majorité des travailleurs mis à pied étant des agents de voyage et des agents de



des entreprises provoquée par les attentats terroristes du 11 septembre ont freiné les dépenses en machineries et en biens d'équipement, notamment aux États-Unis.



Depuis le premier trimestre de 2001, ce secteur a vu disparaître près de 40 000 emplois (soit une baisse de 25,2 %), ce qui en fait de l'industrie manufacturière la plus durement touchée par le ralentissement de l'économie. À peu près la moitié des travailleurs de ce secteur sont considérés comme peu qualifiés. Les pertes ont été particulièrement sensibles parmi les assembleurs de produits électroniques, les transformateurs, les inspecteurs et les contrôleurs, se chiffrant à 12 000 emplois de moins (une baisse de 25 %) entre le premier trimestre de 2001 et le trimestre correspondant en 2002. Certains emplois plus qualifiés ont également disparu au cours de cette période : le nombre de postes de techniciens et techniciens en génie électrique et électronique a en effet diminué d'environ 20 % (soit une perte de 8 000 emplois). Il convient de signaler que de nombreux postes hautement spécialisés n'ont disparu qu'au cours des derniers mois, ce qui reflète la faiblesse des investissements en immobilisations prévus dans le secteur des télécommunications au cours des prochains mois.

Les attentats terroristes du 11 septembre ont compliqué les choses dans d'autres segments du marché du travail

Dans le secteur du transport aérien, l'industrie touristique a subi un ralentissement d'activité à la suite des attentats du 11 septembre et de la dégradation générale de la conjoncture économique au Canada et aux États-Unis. Bien que la production se soit quelque peu redressée, le trafic aérien intérieur et international a diminué sensiblement et les compagnies d'aviation restent bien en deçà de leur capacité d'exploitation.

Quel a été l'impact du ralentissement économique sur les professions dans les industries les plus touchées?

manufacturiere.

premier trimestre, des emplois ont également été créés dans le commerce de gros et de détail et dans l'industrie

La majorité des pertes d'emplois qu'a connues l'économie canadienne depuis le début de 2001 sont concentrées dans quatre industries - fabrication d'ordinateurs et de produits électroniques, transport aérien, agriculture et exploitation forestière - où elles ont tout particulièrement frappé les travailleurs peu qualifiés. Ces derniers sont généralement les premiers à être mis à pied lors des ralentissements et ont tendance à rester plus longtemps en chômage en raison de leur mobilité réduite sur le marché du travail. Cela risque de causer des problèmes si ces industries maintiennent beaucoup de temps à se remettre, ce qui pourrait être le cas de l'agriculture et de l'exploitation forestière.

Même si, dans l'ensemble, la situation de l'emploi a continué de s'améliorer en 2001 et 2002, certaines industries ont néanmoins souffert du ralentissement économique. On enregistre d'importantes pertes d'emplois dans la fabrication d'ordinateurs et de produits électroniques, le transport aérien, l'agriculture et l'exploitation forestière. Un examen de la structure professionnelle de ces industries révèle que, mise à part l'agriculture, elles comptent toutes une proportion de travailleurs peu qualifiés qui est plus élevée que la moyenne, c'est-à-dire de travailleurs dont l'emploi exige un diplôme d'études secondaires ou no no des qualifications plus modestes. La moyenne, en l'occurrence, se situe à 42 %.

Repartition des compétences par industrie (Pourcentage)

Source : Enquête sur la population active, Statistique Canada	
Toutes les industries	58
Agriculture	65
Exploitation forestière	56
Produits électriques et électroniques	51
Transport aérien	49
Moins qualifiés	51
Plus qualifiés	49

Source : Enquête sur la population active, Statistique Canada

Les fournisseurs de matériel de haute technologie ont été particulièrement touchés par la réduction des investissements des entreprises

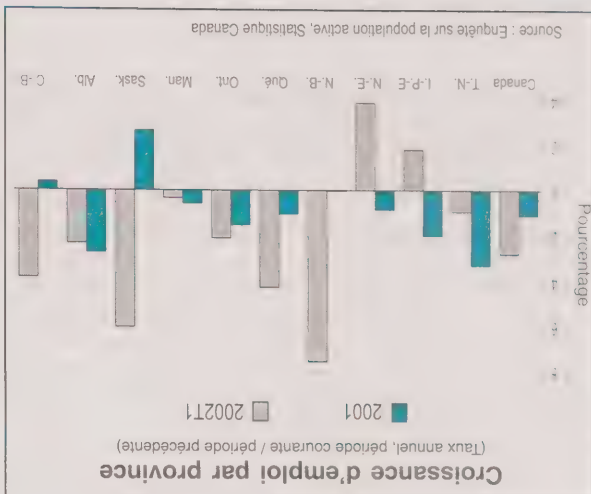
C'est, en fait, la nouveauté des communications électroniques, et plus particulièrement des services de téléphonie mobile, qui a permis de faire passer la France de la 12^e à la 10^e place mondiale en matière de consommation de services de télécommunications. Cette évolution est due à la fois à la baisse des tarifs et à la baisse des coûts de production. La baisse des tarifs est due à la concurrence internationale et à la baisse des coûts de production est due à la baisse des coûts de production des équipements et des services de télécommunications.

Tout comme à l'échelle nationale, la croissance de l'emploi dans les provinces a ralenti en 2001 et affiche cette année une reprise inégale

Le ralentissement de la croissance de l'emploi enregistré pour l'ensemble du Canada en 2001 s'est reflété au niveau des provinces, sauf à Terre-Neuve et en Alberta, où les activités liées à l'extraction de pétrole et de gaz ont favorisé un accroissement du nombre d'emplois. Toutes les autres provinces ont connu une croissance moins rapide par rapport à 2000, les taux les plus faibles étant affichés par la Saskatchewan, où le secteur de l'agriculture est en déclin, et en Colombie-Britannique, où l'industrie forestière a souffert du protectionnisme américain. Au Québec et en Ontario, la lenteur de la croissance de l'emploi reflétait la situation technique du secteur manufacturier, qui marquait le pas sous l'effet du ralentissement de l'économie nord-américaine au cours de l'année.

L'amélioration sensible qui a marqué le marché du travail à l'échelle nationale au premier trimestre de 2002 se reflète également au niveau provincial, notamment en ce qui concerne le Nouveau-Brunswick, le Québec, l'Ontario, la Saskatchewan et la Colombie-Britannique.

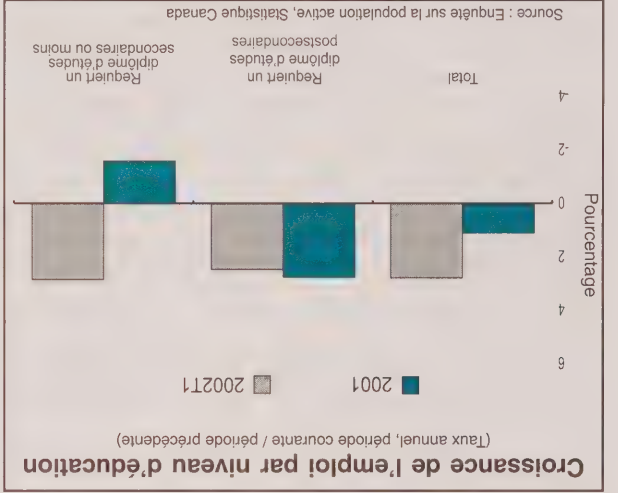
En Colombie-Britannique, la fabrication a été l'un des principaux secteurs créateurs d'emplois durant les premiers mois de l'année, mais le marché du travail a également bénéficié d'une croissance vigoureuse dans les professions liées aux services de santé et d'aide sociale, ainsi qu'à l'industrie de l'hébergement et de l'alimentation. Au Nouveau-Brunswick, les gains se répartissaient entre diverses activités du secteur de services, dont les soins de santé et l'aide sociale, les transports et l'entreposage, l'hébergement et l'alimentation, ainsi que l'administration publique. Au Québec, des gains substantiels ont été réalisés dans le commerce de gros et de détail, la fabrication, les finances, les assurances, l'immobilier et les services de location. En Saskatchewan, c'est dans les soins de santé et l'aide sociale qu'on trouve près de la moitié des nouveaux emplois qui ont été créés au



Source : Enquête sur la population active, Statistique Canada

L'emploi des jeunes est particulièrement sensible aux fluctuations cycliques. Après avoir chuté de 3,7 % en 2000 à 1,0 % en 2001, le taux de croissance de l'emploi des jeunes a connu une hausse considérable par suite du rebondissement de l'activité économique au premier trimestre de 2002. Les jeunes sont nombreux dans les professions moins spécialisées et ce sont eux également qui ont le moins d'ancienneté et d'expérience, de sorte qu'ils sont souvent les premiers à être mis à pied lors des ralentissements cycliques et les derniers à profiter des reprises. Le ralentissement de 2001 était toutefois relativement bénin et l'emploi a continué de croître, de sorte qu'on n'a pas assisté à une accumulation de main-d'œuvre non-employée et les jeunes ont pu bénéficier du redressement qui s'est manifesté au premier trimestre. On a pu observer au cours des trois premiers mois de 2002 une forte croissance de l'emploi des jeunes dans le secteur des ventes et des services - caissiers, serveurs, commis de vente, etc. De nouveaux emplois ont également été créés en faveur des jeunes dans les métiers de la construction et les postes de commis.

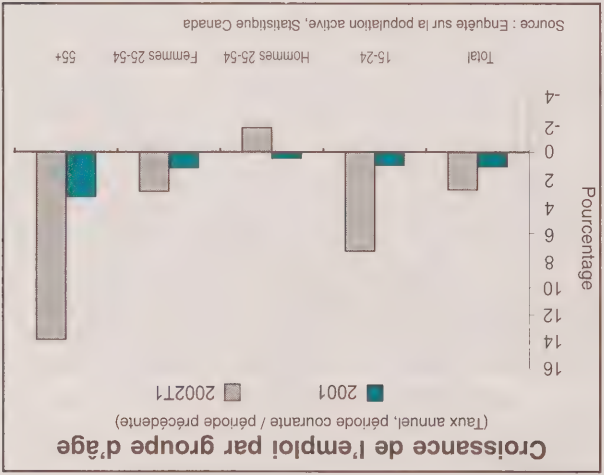
Les jeunes travailleurs ont rapidement bénéficié de la bonne performance du marché du travail en 2002



dégradation de la conjoncture. En 2001, l'emploi a diminué de 1,6 % dans les professions exigeant tout au plus un diplôme d'études secondaires. Ces effets négatifs sur les travailleurs peu qualifiés ne sont pas surprenants, car bon nombre d'entre eux sont employés dans des industries en perte de vitesse, telles que les industries primaires, le transport et l'entreposage.

L'amélioration du marché du travail au premier trimestre de 2002 a quand même abouti à la création de nouveaux emplois pour certains travailleurs peu qualifiés. L'emploi dans les professions qui n'exigent pas plus qu'un diplôme d'études secondaires, telles que les monteurs dans la fabrication et les professions administratives ou de commis, a augmenté de près de 2,9 % (en chiffres annuels).

L'augmentation du nombre d'emplois pour les travailleurs âgés de 25 à 54 ans s'établissait en moyenne à 0,8 % en 2001. Cette croissance léthargique a eu pour effet d'entraîner une hausse du taux de chômage au sein de cette tranche d'âge, qui est passé de 5,9 % en janvier à 7 % en décembre. Bien que la croissance de l'emploi soit restée anémique au premier trimestre de 2002, le taux de chômage de ces travailleurs est descendu à 6,6 % en mars de cette année. Rappelons qu'en mai 2000, ils affichaient un taux de chômage de 5,5 %, le plus faible depuis près de 20 ans. L'expérience des hommes et des femmes de cette catégorie a quelque peu divergé au premier trimestre de 2002. La croissance de l'emploi dans les professions liées à l'administration, aux sciences sociales et aux services de santé et d'enseignement, où l'on trouve une plus forte proportion de femmes, est restée relativement vigoureuse, mais on constate un mouvement en sens contraire dans les professions à prédominance masculine - agriculteurs, travailleurs forestiers, travailleurs de la construction et opérateurs de véhicules et d'équipement - où l'emploi a connu une chute sensible au cours du premier trimestre.



Contrairement aux jeunes et aux travailleurs de 25 à 54 ans, les travailleurs plus âgés n'ont pratiquement pas ressenti les effets du ralentissement. La croissance de l'emploi dans cette catégorie a ralenti en 2001 par rapport aux années antérieures, mais le taux est resté relativement vigoureux, se situant à 3,3 %. Il est monté en flèche au premier trimestre de 2002 pour atteindre 13,8 % en chiffres annuels. Il n'y a pas là de quoi s'étonner quand on sait que l'emploi s'est accru de façon particulièrement marquée dans les professions qui exigent plus d'ancienneté ou ont tendance à employer des travailleurs et entrepreneurs dans les métiers et le transport. Plusieurs gestion des affaires et en finance, ainsi que les superviseurs plus âgés, comme la gestion, le personnel professionnel en plus d'ancienneté ou ont tendance à employer des travailleurs plus âgés, comme la gestion, le personnel professionnel en plus d'ancienneté ou ont tendance à employer des travailleurs et entrepreneurs dans les métiers et le transport. Plusieurs travailleurs plus âgés ont également accepté des emplois dans l'enseignement et dans les professions liées à la vente et aux services.

L'expansion continue de l'« économie du savoir » depuis 10 ans a entraîné la création d'un nombre important d'emplois dans les professions qui exigent des niveaux de scolarité et de formation plus élevés. Cette tendance s'est poursuivie au premier trimestre de 2002. Le ralentissement de l'économie a eu un effet marqué sur les professions moins spécialisées au Canada, qui sont les plus exposées aux effets d'une

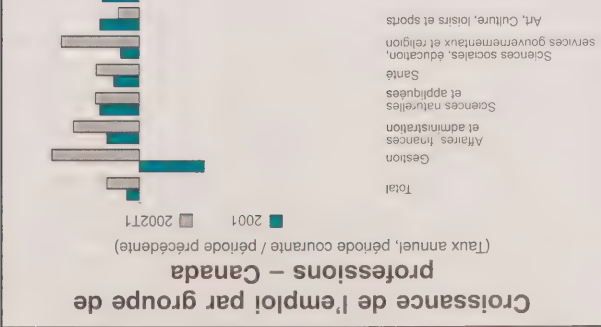
Les travailleurs peu qualifiés ont été les plus durement touchés par le ralentissement économique

La croissance du secteur public a stimulé l'emploi dans les services de santé, les sciences sociales, l'enseignement, les services gouvernementaux et les services religieux. La progression des emplois dans ces professions, déjà solide en 2001, s'est renforcée au premier trimestre de 2002.

Comme dans l'industrie manufacturière, l'emploi dans les professions particulières aux secteurs de la transformation, de la fabrication et des services publics a accusé un léger recul en 2001, mais il s'est vite rétabli durant le premier trimestre de 2002, ce qui a notamment avantagé les superviseurs et les monteurs dans la fabrication.

L'essor de la construction ces dernières années a mené à la création d'emplois dans les métiers et les professions d'opérateurs de véhicules et de machines. Les principaux bénéficiaires ont été les gens de métier tels que les charpentiers-ébénistes, les maçons et les plâtriers. Ces gains ont toutefois été tempérés par les pertes d'emploi chez les opérateurs de véhicules et de machines, y compris les chauffeurs de taxi et d'autobus et les membres des équipes de train.

Le marché du travail dans les ventes et les services s'est détérioré durant le premier trimestre de 2002 après avoir connu une forte croissance en 2001. La baisse du taux de croissance de l'emploi reflète la piètre performance enregistrée en décembre et janvier. Une reprise a récemment été notée dans ces professions.



L'emploi dans les professions particulières aux industries primaires a régressé considérablement en 2001 et il est resté faible au premier trimestre de 2002. Cette anémie se manifeste tout particulièrement dans les professions agricoles - entrepeneurs, opérateurs et superviseurs en agriculture, horticulture et aquaculture - et parmi les travailleurs agricoles et horticoles, dont l'emploi en 2001 a chuté de 12 et 6 %, respectivement. Les professions forestières - bûcherons, travailleurs forestiers et travailleurs de la production primaire - ont aussi connu d'importantes baisses.

La croissance de l'emploi s'est améliorée dans la plupart des professions au début de 2002, mais celles du secteur primaire continuent de languir

Côté positif, certaines industries, y compris notamment celles qui dépendent de la consommation et du secteur public, ont pu tirer leur épingle du jeu. Grâce aux réductions d'impôt et à la baisse des taux d'intérêt, les dépenses de consommation et le marché du logement ont maintenu leur dynamisme, ce qui a contribué à une croissance robuste de l'emploi dans le commerce et la construction. Le commerce de détail a accusé un recul au premier trimestre de 2002 en raison des mauvais résultats enregistrés en décembre et janvier, mais la reprise vigoureuse de l'emploi observée en mars laisse supposer que ce repli n'était que temporaire. Les secteurs tributaires des dépenses publiques - administration publique, services de santé, enseignement - ont créé des emplois au premier trimestre grâce à l'accroissement des dépenses consacrées à des postes jugés prioritaires qu'on rendu possible les excédents budgétaires enregistrés ces dernières années.

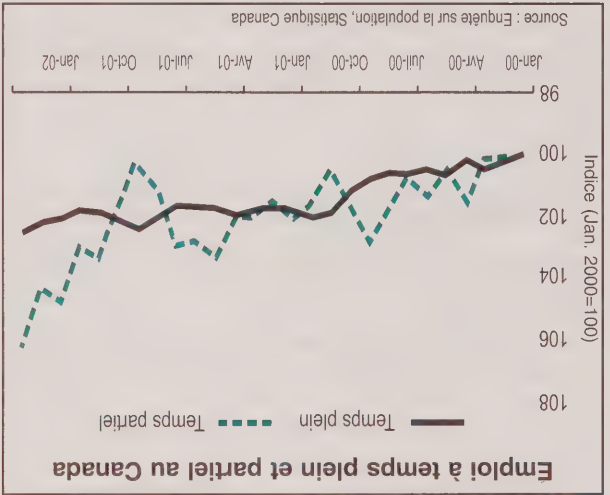
La situation du marché du travail agricole n'a pas grand-chose à voir avec le ralentissement de l'économie en 2001, car l'emploi dans ce secteur a diminué depuis 1998, l'agriculture employait à ce moment-là 425 000 personnes, mais selon les données les plus récentes, ce nombre n'est plus que de 300 000. On constate aussi un recul important de d'autres activités du secteur primaire. On peut signaler à cet égard l'industrie forestière, où les droits imposés par les États-Unis sur les exportations canadiennes de bois d'œuvre ont provoqué une diminution de la demande qui a mené à de nombreuses pertes d'emplois.

Les services de transport forment un autre élément important des industries axées sur les exportations. Les inquiétudes suscitées par les questions de sécurité ont eu un impact négatif sur le transport aérien (voyages personnels et déplacements d'affaires), forçant plusieurs compagnies d'aviation à mettre à pied de nombreux employés. Le ralentissement de l'activité économique s'est répercuté sur les expéditions de marchandises en vrac entre le Canada et les États-Unis, tandis que l'intensification des mesures de sécurité aux postes de douanes au cours du dernier trimestre de 2001 a eu des effets défavorables sur les transports par camion. Cette léthargie s'est maintenue au cours du premier trimestre de 2002.

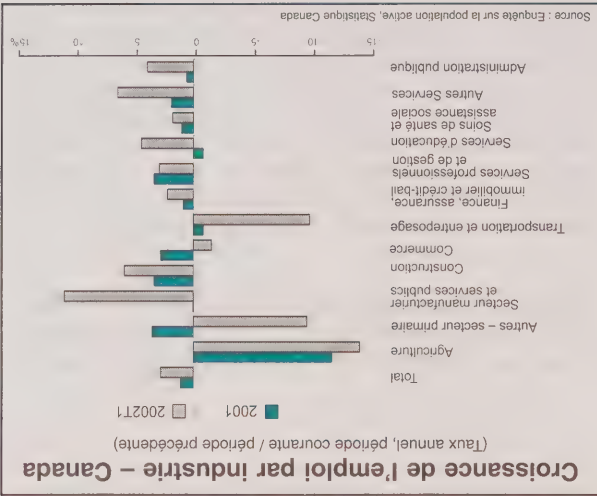
Les industries axées sur les exportations produisent des biens et des services qui sont principalement consommés à l'étranger - aux États-Unis, notamment. Elles comprennent les produits primaires, le papier, le bois, le pétrole, le charbon, les métaux de première fusion, ainsi que les produits métalliques, informatiques et électroniques.

Bien que l'économie canadienne ait continué de créer des emplois au cours de la dernière période de ralentissement, on observe des tendances divergentes entre les industries qui dépendent de la demande intérieure et celles qui tendent davantage à exporter¹. Le nombre d'emplois a continué de croître dans les industries axées sur les marchés intérieurs, mais l'inverse s'est produit dans les industries d'exportation, où il est en baisse depuis l'été 2000. Ce recul illustre bien comment un malaise contracté par un de nos partenaires commerciaux peut se propager à l'économie canadienne.

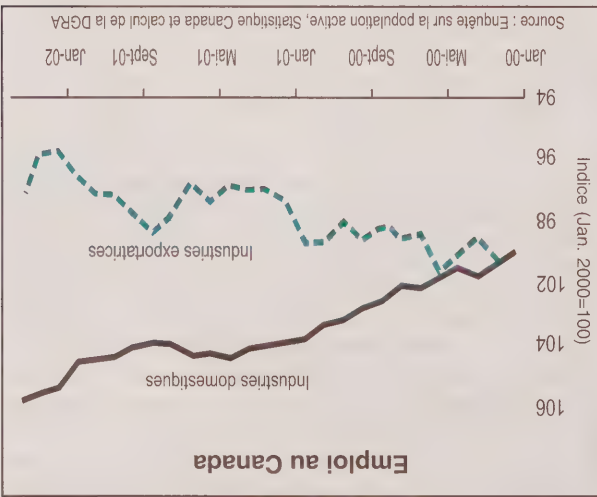
Les industries axées sur les exportations ont subi les effets du ralentissement de l'économie mondiale

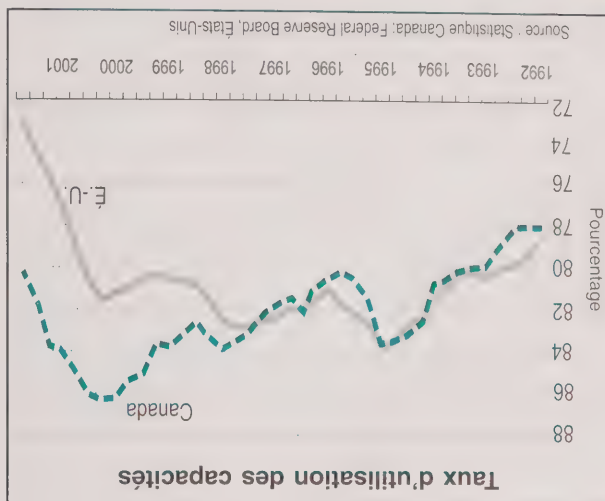


Au cours des 18 derniers mois, la baisse du taux d'utilisation des capacités de production a été à peu près la même au Canada et aux États-Unis. Comment se fait-il, alors, que le taux d'emploi a continué d'augmenter au Canada alors qu'il a diminué aux États-Unis? La réponse tient au fait que la plupart des gains enregistrés au Canada depuis un an se sont produits dans la catégorie des emplois à temps partiel, de sorte que même si le nombre d'emplois est à la hausse, le nombre d'heures travaillées par personne employée a baissé. On observe le même phénomène aux États-Unis, mais à un degré beaucoup moindre. La baisse du nombre d'heures travaillées chez nos voisins reflète à la fois la hausse du nombre d'emplois à temps partiel (3,7 % depuis le début de 2001) et la diminution du nombre de postes à temps plein (-2,4 %).

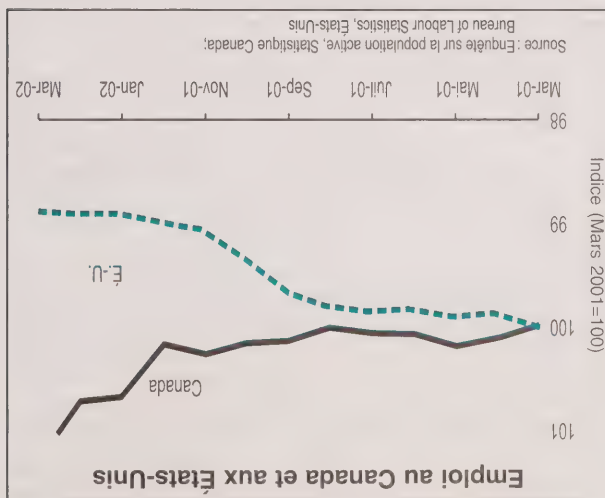


L'emploi dans la fabrication a rebondi suivant ainsi la reprise économique observée au Canada On trouve un grand nombre d'industries axées sur l'exportation dans le secteur de la fabrication. Il n'est donc pas étonnant que le ralentissement de l'activité économique en 2001 ait provoqué des pertes d'emploi substantielles dans certaines industries manufacturières - fabrication d'ordinateurs et d'autres produits électroniques, d'automobiles et de pièces, en particulier. Dans l'ensemble, l'emploi dans le secteur de la fabrication est resté stable en 2001, car les pertes des fabricants de véhicules automobiles et d'ordinateurs ont été compensées par les gains réalisés du côté des fabricants de vêtements, de produits métalliques, et d'aéronefs et de pièces d'aéronef. L'emploi dans le secteur de la fabrication a d'ailleurs repris vigoureusement durant le premier trimestre de 2002, mais il reste inférieur aux niveaux enregistrés en 2000.





Deux facteurs ont contribué à cette performance médiocre de la croissance de l'emploi aux États-Unis en comparaison de ce qui s'est passé au Canada. Tout d'abord, comme on l'a dit plus haut, la phase de ralentissement a commencé plus tôt aux États-Unis et a été plus profonde qu'au Canada. Le deuxième facteur a trait au comportement des entreprises. Lorsque celles-ci font face à une baisse de la demande, elles réduisent leur production de manière à tenir compte de la nouvelle conjoncture. Or, le seul moyen d'y parvenir à court terme est de réduire la main-d'œuvre, ce qui a pour effet d'abaisser les taux d'utilisation de la capacité de production.



de 2001. Cette faiblesse est concentrée dans le secteur de la fabrication, où 1,5 million d'emplois ont disparu depuis le début de 2001. Le taux de chômage, qui était de 4,2 % au début de 2001, est donc passé à 6,0 % en avril 2002. Ainsi, la différence entre les taux de chômage canadien et américain est maintenant de 1,6 unités de pourcentage, son plus faible niveau depuis juin 1982. Cette différence devrait toutefois s'accroître quand la reprise économique américaine s'amorcera.

Le marché du travail canadien s'en est tiré beaucoup mieux que celui des États-Unis. Chez nos voisins, les pertes d'emplois ont été considérables tout au long de l'année, atteignant 1,1 million (une baisse de 0,9 %) depuis le début

États-Unis...surpassant les résultats enregistrés aux

Malgré le ralentissement de l'économie et la léthargie de la demande intérieure et étrangère, l'emploi a continué de croître au Canada. Depuis le début de l'année, plus de 206 000 nouveaux emplois (en chiffres nets) ont été créés, soit une hausse de 4,2 % (taux annuel). Le taux de chômage est ainsi passé de 8,0 % en décembre 2001 à 7,6 % en avril 2002.

L'emploi a continué de croître au Canada...

Le ralentissement économique observé au Canada et aux États-Unis s'est répercuté sur le marché du travail. Heureusement, le nombre d'emplois au Canada a continué d'augmenter en 2001 et 2002. Le taux de chômage a baissé lors des derniers mois. Les travailleurs américains ont dû faire face à des conditions moins favorables en ce sens que la hausse du chômage s'est accompagnée d'une baisse de l'emploi. La faiblesse de l'économie américaine a entraîné des pertes d'emplois dans les industries canadiennes axées sur les exportations, telle la fabrication de produits informatiques et de matériel de transport. Les conditions au Canada se sont également détériorées pour les travailleurs peu qualifiés et les jeunes.

Les conditions sur le marché du travail canadien s'améliorent avec une forte création d'emplois entraînant une baisse du taux de chômage

L'évolution de ces indices vient étayer l'opinion des prévisionnistes de plus en plus nombreux qui croient que l'économie canadienne connaîtra une bonne performance en 2002. Selon Consensus Economics, le PIB devrait croître de 3,0 % en 2002. La reprise ne pourra toutefois durer que si les consommateurs maintiennent le niveau actuel de dépenses et l'économie américaine fait preuve de vigueur tout au long de l'année, ce qui aurait pour effet de stimuler la demande en produits canadiens et d'améliorer notre balance commerciale. Il est moins certain que la consommation conserve son dynamisme, car les excellents résultats enregistrés depuis un certain temps sont principalement attribuables aux achats de véhicules automobiles et de maisons neuves. Or, on peut croire qu'un bon nombre de ces achats avaient déjà été envisagés et qu'ils ont été effectués avant la date prévue en raison de la baisse des taux d'intérêt, ce qui pourrait dégonfler la consommation future dans une certaine mesure. Il faudra que les dépenses de consommation soient plus diversifiées pour qu'elles puissent soutenir la croissance économique dans l'avenir. La plupart des prévisionnistes du secteur privé n'entrevoient pas de reprise importante des investissements des entreprises avant 2003. Ce pronostic est corroboré par les résultats de l'enquête de Statistique Canada sur les intentions d'investissements privés et publics, selon lesquels les investissements en immobilisations diminueront de 1,6 % en moyenne en 2002.

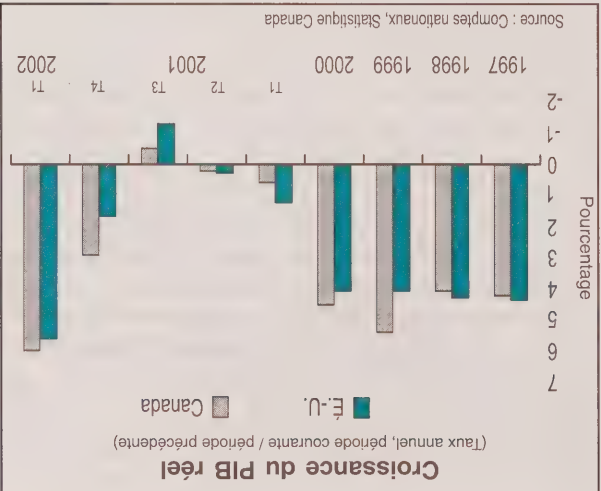
Comme aux États-Unis, divers indices signalent que l'économie canadienne a repris son élan. En premier lieu, l'activité de la construction de logements. Les ventes de voitures neuves continuent de bénéficier d'incitatifs attractifs. En 2001, les ventes dépassaient d'ailleurs de 0,7 % le record annuel établi l'année précédente. Les ventes unitaires de véhicules automobiles durant les deux premiers mois de 2002 sont en hausse de 16,7% comparativement aux niveaux observés durant la même période en 2001. Les indicateurs prospectifs sont également prometteurs. L'indice composite de Statistique Canada, un indicateur précurseur de l'activité économique, a poursuivi sa montée avec un gain de 1,1 % en février 2002, ce qui marque la septième augmentation consécutive de cet indice et sa plus forte hausse depuis mai 1987.

Divers indices signalent l'amorce de la reprise au Canada

La consommation a été stimulée par d'importants allègements fiscaux. Dans le budget de février 2000 et l'exposé économique d'octobre 2000, le gouvernement fédéral s'engageait à réduire les impôts de 100 milliards de dollars d'ici l'exercice 2004-2005. Les dépenses publiques ont augmenté à un taux annuel moyen de 2,2 % depuis le troisième trimestre de 2000.

Du côté positif, les secteurs économiques sensibles aux taux d'intérêt, comme le marché du logement et les achats des ménages en biens durables, ont réagi aux réductions des taux d'intérêt qui ont été observées au cours des 15 derniers mois. Depuis le début de janvier 2001, la Banque du Canada a abaissé les taux d'intérêt de 375 points de base. Elle les a toutefois relevés de 25 points le 16 avril 2002. Quoique minime, cette hausse dénote sa conviction que l'économie est sortie de sa morosité et que le temps est venu de prendre des mesures pour empêcher une surchauffe en 2003.

La souplesse de la politique monétaire et budgétaire a aidé à stimuler la demande intérieure



La forte croissance lors du premier trimestre de 2002 semble indiquer que l'économie canadienne reprend de la vigueur

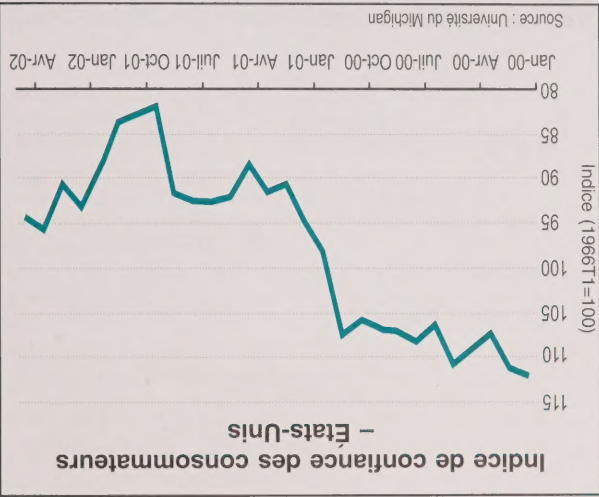
La récession américaine a entraîné un ralentissement de l'économie canadienne, mais cette dernière a pu résister au ralentissement important grâce à des réductions d'impôt opportunes et à de vigoureuses baisses des taux d'intérêt. L'activité économique au Canada reprend avec une forte croissance de l'emploi observée récemment. La solide des indicateurs de base et la souplesse de la politique monétaire et fiscale devraient aider l'économie à poursuivre cette croissance au cours des prochains mois.

La baisse de la demande en produits canadiens a contribué au ralentissement, mais celui-ci est moins sévère qu'aux États-Unis

Étant donné la solidité des indicateurs de base, le ralentissement de l'économie canadienne en 2001 était attribuable non pas à l'influence de quelconques facteurs d'origine canadienne mais plutôt au fléchissement de la demande américaine de produits canadiens. Les exportations ont joué un rôle important à l'égard de la croissance du PIB à la fin des années 90 et en 2000. Le ralentissement de l'économie américaine a cependant réduit la demande de produits canadiens. Le volume des exportations est en baisse depuis le quatrième trimestre de 2000, ce qui a un impact direct sur la performance de l'économie. La faiblesse des exportations s'est répercutée sur les investissements en machines et en biens d'équipement, dont la baisse rapide reflète la perte de confiance et l'érosion des bénéfices des entreprises, en particulier dans le secteur de la haute technologie. Les importations de machines et de biens d'équipement ont elles aussi diminué au cours de ces trimestres. L'économie canadienne a donc ralenti, mais pas autant que l'économie américaine. En fait, depuis le deuxième trimestre de 2000, qui a précédé le début du ralentissement de l'économie américaine, le PIB réel du Canada s'est accru de 4,1 %, comparativement à seulement 2,7 % aux États-Unis.

américains. En effet, la demande finale s'est accrue lors des
lors des ralentissements économiques précédents, pour
Les indicateurs observés actuellement auraient été suffisants,
niveau d'activité reste élevé dans ce secteur.

Les indicateurs de confiance ont également repris de la vigueur.
Les sondages du Conference Board et de l'Université du
Michigan sur les attitudes des consommateurs révèlent un
regain de confiance au cours des derniers mois, notamment
du Michigan pour avril révélant un léger recul, les niveaux
restent généralement supérieurs à ceux enregistrés en 2001.
L'optimisme des consommateurs s'est traduit par une hausse
des ventes au détail en mars. Le marché du logement a aussi
bénéficié de la confiance des consommateurs et de la
faiblesse des taux d'intérêt. Malgré la baisse du nombre de
mises en chantier et de permis de construction en mars, le



Après avoir subi un recul de 1,3 % au troisième trimestre de 2001, le PIB réel des États-Unis s'est ressaisi au quatrième trimestre, progressant de 1,7 % en chiffres annuels. L'estimation du taux de croissance pour le premier trimestre de 2002 s'élève à 5,6 %, révélant ainsi un brusque sursaut de l'économie. Après avoir subi une chute de l'emploi au cours de la dernière année, la situation du marché du travail a connu une légère amélioration en avril, alors que le nombre de salariés non agricoles a augmenté de 43 000 (moins de 0,1 %). L'indice précurseur du Conference Board, composé de dix indicateurs qui fournissent une image fiable de la croissance économique future, a enregistré une hausse de 0,1 % en mars. Il s'est accru de 2,9 % de septembre 2001 à mars 2002, chacun des 10 indicateurs accusant des progrès.

Les indicateurs actuels semblent indiquer un regain de l'économie américaine

a néanmoins demandé des crédits supplémentaires de 27 milliards pour la défense, la sécurité et d'autres dépenses au cours de l'exercice financier actuel.

Les dépenses du gouvernement américain après les attentats de septembre ont contribué à stimuler l'économie. Le Congrès a notamment approuvé des secours d'urgence de 40 milliards de dollars pour renforcer le secteur militaire et reconstruire les quartiers dévastés de New York. Il a aussi approuvé 15 milliards de dollars (dont 5 milliards en subventions directes et 10 milliards en prêts garantis) pour aider l'industrie de l'aviation commerciale à traverser la crise. Le Congrès a par contre mis au rancart un vaste programme de dépenses destiné à stimuler l'économie lorsqu'il s'est avéré que celle-ci reprenait son élan au début de 2002. L'administration Bush

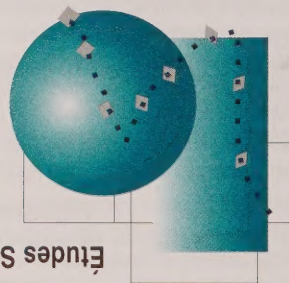
le plus bas depuis 1962.
du 1^{er} janvier 2001 (6,5 %). Il est présentement à son niveau fixé à 1,75 %, est inférieur de 475 points de base à sa valeur des 15 derniers mois. Le taux des fonds fédéraux, actuellement considérablement les taux d'intérêts à court terme au cours sommes dans le système financier. Elle a aussi abaissé fédérale a injecté beaucoup de liquidités ou d'importantes En réponse aux événements du 11 septembre, la Réserve

Les responsables de la politique monétaire et fiscale ont multiplié les efforts en vue de relancer l'économie

Les attentats terroristes de septembre 2001 ont intensifié les effets du ralentissement et sapé la confiance des consommateurs et des entreprises. Du côté de la consommation, on constate une croissance relativement faible des dépenses au troisième trimestre de 2001, les biens durables étant tout particulièrement touchés. Quant aux entreprises, leurs dépenses sont restées faibles en raison de la perte de confiance suscitée par les événements du 11 septembre. Les exportations et les importations ont par ailleurs subi une baisse importante à la suite du renforcement des mesures de sécurité aux frontières, ce qui a entravé les mouvements des marchandises à destination ou en provenance des États-Unis.

premiers trimestres de 2001.
américaine a continué de se dégrader au cours des trois leurs inventaires à des niveaux plus raisonnables. L'économie production pendant la deuxième moitié de 2000 afin de ramener l'intérieur, les entreprises ont commencé à réduire leur des entreprises. En réponse à l'affaiblissement de la demande des actions, entraînant un ralentissement des investissements les bénéfices des sociétés, les investissements et la valeur développements ont eu des répercussions défavorables sur d'information, a provoqué l'implosion de ce secteur et capital investi dans les technologies de communication et conjuguée à une baisse des attentes quant au rendement du dans le secteur de la fabrication. La hausse des taux d'intérêt, août 2000, avait été un des principaux moteurs de croissance dans le secteur de la haute technologie, qui, jusqu'en Aux États-Unis, les difficultés se sont d'abord manifestées

Le ralentissement a été tout particulièrement marqué aux États-Unis, où l'économie a glissé vers la récession en mars 2001



Revue trimestrielle sur le marché du travail et le revenu

Marché du travail : situation actuelle et perspectives

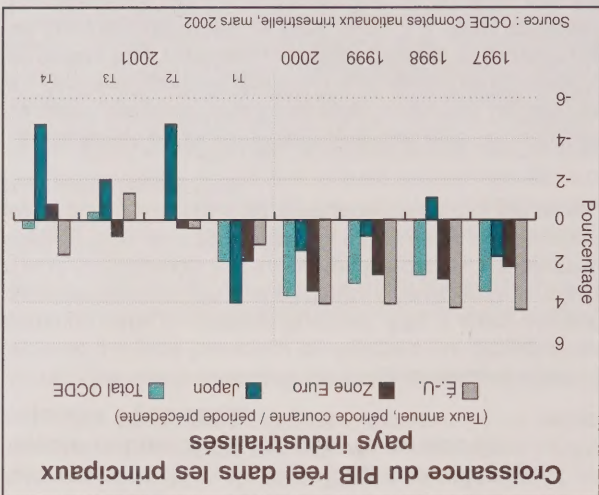
Par Christian Dea, Bob Dugan, Stan Kustec et Mario Lapointe

L'économie américaine commence à se remettre d'une période de faiblesse

Il y a eu un ralentissement simultané de toutes les grandes économies de la planète en 2001. La récession qui s'était amorcée aux États-Unis en mars 2001 a été exacerbée par les attentats terroristes du 11 septembre, mais elle semble s'être résorbée, grâce à une politique monétaire plus souple, à des réductions d'impôt et à une hausse des dépenses publiques (notamment en matière de sécurité). Les secteurs de l'économie sensibles aux taux d'intérêt ont été les premiers à reprendre leur souffle grâce aux substantielles réductions de taux de croissance négative, l'économie américaine a repris son élan et, au cours du premier trimestre de 2002, a enregistré des taux d'expansion qui dépassaient sensiblement le potentiel de croissance.

CONTENU

- **Marché du travail : situation actuelle et perspectives**
 - L'économie américaine commence à se remettre d'une période de faiblesse
 - La forte croissance lors du premier trimestre de 2002 semble indiquer que l'économie canadienne reprend de la vigueur
 - Les conditions sur le marché du travail canadien s'améliorent avec une forte création d'emplois entraînant une baisse des taux de chômage
 - Quel a été l'impact du ralentissement économique sur les professions dans les industries les plus touchées?
- **Portraits du marché du travail canadien**
 - Emploi, chômage, femmes, jeunesse et travailleurs âgés
- **Lettres sur le marché du travail**
 - Investir dans la jeunesse pour une main-d'œuvre qualifiée
 - Les années 1990 ont été difficiles pour les nouveaux immigrants sur le marché du travail canadien



Le ralentissement simultané des grandes économies a freiné la croissance mondiale en 2001, évolution qui s'est évidemment répercutée sur le Canada. Au sein des grandes entités économiques, l'économie a stagné pendant une bonne partie de la dernière décennie, est entrée en récession au début de 2001. Les principales économies européennes - Allemagne, France et Royaume-Uni, notamment - ont elles aussi faibli sensiblement. Aux États-Unis, l'économie a commencé à s'essouffier vers la fin de 2000 et a continué de se détériorer en 2001, évolution qui s'est évidemment répercutée sur le Canada.



Oxford
UNIVERSITY PRESS
MADE IN U.S.A.